

# 就得这样做销售



[就得这样做销售\\_下载链接1](#)

著者:武汉群

出版者:中国商业出版社

出版时间:2005-2

装帧:简装本

isbn:9787504452276

任何人都能销售，但只有找到自己方法的人才能成为最后的成功者。

销售人员常犯的一个错误是假设客户所做的一切都符合一定的道理，因此，他们经常将某些“通用销售法则”用于所有客户。实际上，这些通用法则可能对一类客户有效，而对另一类却没有一点用处。

所以，在销售中你必须运用自己的智慧，针对不同类型的客户采用不同的应对措施，才能使你的销售业绩长红。

作者介绍:

目录:

[就得这样做销售\\_下载链接1](#)

标签

评论

-----  
[就得这样做销售\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[就得这样做销售\\_下载链接1](#)