

信任论



[信任论_下载链接1](#)

著者:郑也夫

出版者:中国广播电视出版社

出版时间:2006-5

装帧:平装

isbn:9787504337443

《信任论》照例以定义开篇，在追溯了“信任”与“trust”的汉英词源，它们在《论语》、《圣经》、《古兰经》中的意思，在俗语中的意思，以及理论家著作中信任的含义后，作出了笔者对信任的界定。这是第一章。之所以在第二章探讨人的本性，在于以为本性从深层对信任发生影响。信任与合作有着不解之缘，因此第三讨论合作的进化。第四章从人类的行为动因和手段选择两方面批判新古典经济学的理性选择思想。信任最初产生于新族中，产生于领地上，领地为什么是人类生存的必要策略？边界的功能是什么？为什么在生物界中，几乎只有人类发生了严重的领地之争？这些是第五章讨论的问题。第六章同其前后两章关系密切。同上一章的关系是，从空间（领地）的维度转向时间。第七章讨论信任的社会功能，即为社会提供秩序。第八章是比较中西早期城市化过程中民间组织形式上的差异。第九章讨论秘密社会中的信任。第十章是从信任的角度讨论货币，讨论货币与普遍主义信任的关系，货币借贷，以及货币系统中的风险。第十一章、第十二章讨论第二种系统信任——专家系统。《信任论》对信任理论的建构大致如上。第十三章从理论走向现实。

作者介绍:

郑也夫，祖籍不可考。1950年生于北京。初中即将毕业时遭遇“文革”。1968年赴北大荒。其后的三十九年中先后工作、学习过十个单位：八五二农场四分场六队，该农场水利工程队，该农场工程大队学校，北京师范学院历史系，中国社科院研究生院世界宗教系，北京社科院社会学所，美国丹佛大学社会学系，中国社科院社会学所，中国人民大学社会学系，北京大学社会学系。平均每个单位不足四年。很高兴一直在流动，始终是边缘人，得以冷眼旁观周围的一切。现为北京大学教授。兼任北京市交通顾问。曾任央视《实话实说》总策划。

目录: 前言

第一章 信任：溯源与定义

第二章 人的本性

第三章 合作的进化

第三章 理性与习俗

第四章 领地、亲族和共同体

第五章 信任对复杂的简化

第六章 信任与社会秩序

第七章 早期城市化与民间社团

第八章 秘密社会

第九章 货币与信任

第十章 科举与学历(专家系统论一)

第十一章 同行评议与科学(专家系统论二)

第十二章 走向杀熟之路

· · · · · (收起)

[信任论 下载链接1](#)

标签

社会学

郑也夫

信任

信任论

社会

心理学

思想

逻辑思维

评论

生物界的三种利他行为 :1、亲族利他。 2、互惠型利他。
3、群体利他。相互合作的群体往往会获得比单纯利己的群体更大的利益，从而取得更好的生存。但是这种合作在动物界难以实现。因为利他群体中突然出现的利己者会非常容易获取更多的资源，使自己的基因获得更好的保留，长此以往，群体必然转向利己。这一现象可以用梅纳德—史密斯提出的“进化的稳定策略”（evolutionarily stable strategy）来解释。这一理论认为，如果以某个进化策略会很容易被变异体侵入，那这个策略就不是稳定的进化策略，也就是说，不可行。显然，利他相对于利己，在进化上是不可行的。文化为什么会存在？群体利他在动物界不存在，但是却存在于人类社会。群体利他也正是人类社会的利他方式。既然群体利他违背了进化的稳性，那么必

只要还存在货币和专家，信任就有存在的必要。只是在我们这里，同层次的人，因为资源平均，所以更加内耗……

他说啊，其实任何生物包括人类，在进化的一个漫长而残酷的战场当中，他只要想生存，他必须有一个本能，就是把这个世界简化掉。

纯理论的论述很精彩，穷人也能搞学术...

前半部很好，后面有点虎头蛇尾。杀熟这个问题感觉没有讲透，似乎和政治运动中互相揭发不是一个事。传销应该是更好的例子，但是没有讲透。

老郑还是蛮有意思的

郑也夫先生的书都很深刻。

虽然有些神神叨叨，但读来有趣||接着读最新的论文还是看作者给开的长长的书单呢#=
=

#精辟，应该倒着读

作者从基因的角度说明了“自私”是人的天性，人和人在在一起不是为了达到忠诚，而是为了利益最大化。

真心精彩。美中不足，是篇幅所限，一些问题没能深挖，但确实解决了很多令我困惑已久的问题。So enlightening~~~

颇有启发。

从对于在国内股市正常投资能够挣到钱的怀疑，进而想到关于信任的问题。于是找到了这本书，这本书可以说是一本专业的著作。从信任的定义出发，研究人的本性、社会的习俗、历史、空间、时间等与信任的关系，然后是货币体系与专家系统。在货币里，只是简单的描述了纸币与信贷工具的关系，对于资本与投资的问题。资本是可以生息的，但是如果在一个体系中的所有人都想着是通过体系的信息不对称而获利的时候，目的就完全变了。上市就是为了圈钱，炒股就是为了挣钱，全民炒股以及股市波动与经济趋势的完全不合拍。专家系统中讲到科学的问题，从专家到砖家，从教授到叫兽，同样也是信任的问题。====对于我们生存的这个世界来说，无法正常投资的股市只是一面镜子，更多的还有食品、科研、消费等等，信任的失去是方方面面的-----这也只是镜子而不是根源

敢言

理论性的书，啃了一个多月，总算读完了；总体来说，对我来说难度偏大，勉强理解了

60%左右吧。总体来说，值得反复去读去思考。记得三种利他类型：亲族选择、互惠、群体选择；文化为了保持群体内部的利他性能够占据上风，而不断与自私的本性作斗争。后面篇章有一些针对科举制度、科学、学历等的论述也值得一读…

由于太学术化，没太看懂，只能等过一阵打点儿基础了再看一遍

社会学的一种思考，还行

好

剖析深刻，带来了很多新的视角

后面有些跑偏的赶脚，但是很精彩。关于信任为社会提供秩序，中西早期城市化过程中的差异，秘密社会，货币。对了，关于专家系统这两章是本书亮点。

[信任论_下载链接1](#)

书评

几乎没有一种关系是建立在对他人完全了解的基础之上的。所以信任也不是建立在对他人完全了解的基础之上。信任他人总是存在风险的。但人不能因为冒风险就不能不相信，个人必须通过相信他人来在社会中生存。

信任是一种态度，即相信某人的行为或周围的秩序符合自己的愿望。一个...

之所以借这本书，一半是因为郑也夫的名号，另一半是看到目录里的“人的本性”，“理性与习俗”，这些都是我感兴趣的话题。事实证明，这本书的确很精彩。学者写的著作最让人舒服的一点就是逻辑严明，推理谨慎，从来不会像电视上某些评论者一样拿着自己的价值观想当然的评...

这本书，总体来说，是条理分明，晓畅易读。作为科普作品来说，应该说是基本做到点到即止，深浅有度。不过，个人还是觉得，有许多的地方其实并没有展开细讲，所有有许多的分析，还是不够深入。有许多的部分，大概要例外再写一本书来讲明问题才是。知道这本书，读这本书，是经过...

我听过信任论这门课，书出来后看过不知道几遍了。因为其论题之多样，所以开阔了视野，引发了对许多问题探究的兴趣。非常难得的一本好书。其中生物社会学的视角很有启发性。
我听过信任论这门课，书出来后看过不知道几遍了。因为其论题之多样，所以开阔了视野，引发了对许多问题...

作者郑也夫从人性的信任到社会各个方面进行探讨信任结构。
生物学家提出了三种利他:亲族利他，互惠利他，群体利他。亲族利他情况更多的是人的本能。互惠利他可能是一群动物中或两种动物长期交往过程中建立。群体利他是文化力量导致此种利他存活。 货币信任:货币是一种系统信任...

人性是自利的，那么人际间的"信任危机"怎么解决？ 由于地理环境和历史机缘的不同，中国人选择“进入你的家庭”--血缘契约！ 西方人选择“写入你的合同”--法律契约！这就造成了今日中西方的差异！ 为什么中国人老爱窝里斗？正是因...

也许在几年前看这本书未必能看出个名堂来，现在看了确实想法满多，也印证了生活经验带给你的思考和改变。
社会中人与人的关系，人与物的关系还有人与事的关系都像我们神经系统一样，每一个中央传达都依赖于那条神经通道，通道的运营机制就是靠着那份信任，要是我...

本书始于对信任的生物学机制论述，指出互惠合作与利己“背叛”之间的平衡是生物繁衍进化的自然选择，人类社会通过文化、习俗的约束来为信任提供生存的土壤。具体来说，在生物进化的过程中，围圈领地是一个非常重要的生存策略，对于人类而言，领地意识则为血缘信任的培养皿，封...

在第七章当中，作者提到：“信任可以使一个人的行为具备更大的确定性”“信任通过对人们行为的一定限度的控制，为社会秩序的建立做了贡献。”由此，我联想到自信的重要性。就是因为对自己有期待，相信自己可以，所以更加愿意为想做的事情付出努力

。就如《小狗钱钱》里面所说的...

整本书阅读下来，有很多地方值得我回味，我选取出我最收益、最想传达地一个片段说说我的看法。作者在第六章——信任对复杂的简化中简述了简化复杂（例如：语言符号、金钱、学历）是人类进化的一种重要战略，然后细写了信任的简化功能。“过去是确定和不变的，现在是有限和迟疑...

书中论述，与动物区别开来的人类社会中，创造价值和稳定的是人与人之间的信任而非人类生物属性的本体，这造就了合作。随着时间的推移，这种信任关系渐渐从血缘转移到了地缘，甚至到了货币和由知识和技术支撑起来的公司（公司的定语是个人加的），也就是说，信任关系已经从人的...

就语言风格来说，比较刻板，引用占全书篇幅多于作者本身的观点，有种在读文献综述的之感，阅读体验普通。
就内容而言，全书前半部分对利他问题的分析比较透彻，因为道金斯的《自私的基因》已经为本问题做了很大的生理学铺垫，融入了本书的架构体系，甚为合理。后半部分就显得稍...

社会学也是如此包罗万象。从信任延伸出的很多角度都极具启发，而且观点独到。生物学中进化导致的社会现象和心理、对经济学效用解释一切的批判，博弈论中信任的诞生及对应的博弈策略、区域历史的殊途同归。很多独特的视角让人耳目一新。而最拍案叫绝的当属对科举、高考以至学...

唯有郑也夫其人能成就信任论，故此信任理论方面多年再无著述；这本信任论是经济、生物、法律、宗教多方面的大综合，可谓奇书。从实用性考虑，互联网赖以成长的基础口碑（信任）的作用越来越重要。在搜索这种类似集权制的互联网生产机制下，中间组织对信任的产生和消亡起到关键...

学术大作,社会心理。略艰涩枯燥。在安静氛围下前四章吸引人。内容契合了一些常识观点,但作者奔着主题做论文,更系统。是缘分,近期想到词,晚上就碰到这个词的论的一本书。数学模型的模拟统计,互惠道德进化等策略在组织中的重要性。囚徒困境等非零和博弈的思考,大多数的极度利己...

P57第2行说：经济学诺贝尔奖获得者熊彼特 这个短语错了。

① “经济学诺贝尔奖”这种说法是错的，正确地应该是“诺贝尔经济学奖”。

② 诺贝尔经济学奖是1968年设立的，1969年第一次颁奖。而熊彼特于1950年去世。直到去世时，诺贝尔经济学奖都还没设立。美籍奥地利人，移居美国...

最后一章”走向杀熟之路“看完，想着近些日卷土重来，甚嚣尘上的”党性与人性“的争论，有的只是深深的悲凉之感。

”在思想改造运动中，当党性自觉不自觉地诱导大范围的“杀熟”时，社会赖以存在的最基础的信任结构开始瓦解。“”单位“在社会基层组织中慢慢地造就着不...

熬到接近凌晨一点终于把郑也夫的《信任论》看完了，目前主要是进行毕业论文的知识储备，不过现在发现好像开始走偏了，看的很多东西与社会资本的主题并非直接相关，信任无疑是社会资本理论涉及到的要素之一，但从现在写论文的角度来说，其价值不值得我花如此多的时间去关注...

[信任论_下载链接1](#)