

电话销售情景剧疯狂电话对对碰(3VCD+1书)



[电话销售情景剧疯狂电话对对碰\(3VCD+1书\) 下载链接1](#)

著者:

出版者:北京大学出版社

出版时间:

装帧:

isbn:9787900663207

面对激烈的市场竞争，您或您的企业是否想提升销售业绩？降低销售成本？电话销售作为一种有效的销售模式正在被企业所认可，但大部分企业在实施电话销售的过程中，由于对电话销售模式缺乏深入的研究，导致效果并不理想。

大大提升公司的正面形象

突破电话营销人员心理障碍，建立积极信念

让每个与你通话的人都对你留下深刻的印象

轻松获得更多的订单

有效地降低销售成本

电话销售人员

电话客户服务人员

有志于提高电话销售技巧的人员

作者介绍:

目录:

[电话销售情景剧疯狂电话对对碰\(3VCD+1书\) 下载链接1](#)

标签

电话销售

可以考虑入手

评论

[电话销售情景剧疯狂电话对对碰\(3VCD+1书\) 下载链接1](#)

书评

[电话销售情景剧疯狂电话对对碰\(3VCD+1书\) 下载链接1](#)