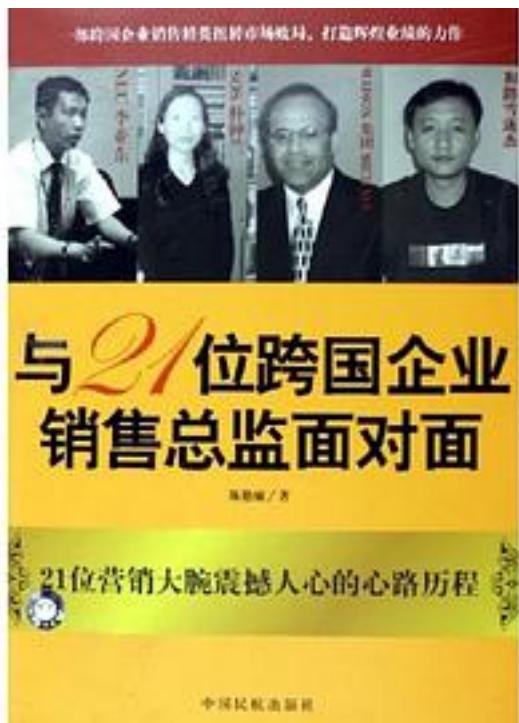


与21位跨国企业销售总监面对面



[与21位跨国企业销售总监面对面 下载链接1](#)

著者:陈艳敏

出版者:北京民航出版社

出版时间:2005-7

装帧:简裝本

isbn:9787801106681

《与21位跨国企业销售总监面对面》是一部跨国企业销售精英扭转市场败局、打造辉煌业绩的力作。作者采访了包括世界500强在内的众多知名跨国企业资深销售总监、经理，同他们进行了面对面的交流。这些经理人活跃在IT、网络、电子、通讯、半导体、贸易等各个行业的成功销售总监和经理人。在他们这些成功抑或失败的案例，折射出了他们从一个个普通销售员到职业销售经理人在一次次挫折、打击以及辉煌、荣耀中不同凡响的成长历程。

作者介绍:

目录:

[与21位跨国企业销售总监面对面](#) [下载链接1](#)

标签

销售

职业规划

自我提升

成长

评论

[与21位跨国企业销售总监面对面](#) [下载链接1](#)

书评

[与21位跨国企业销售总监面对面](#) [下载链接1](#)