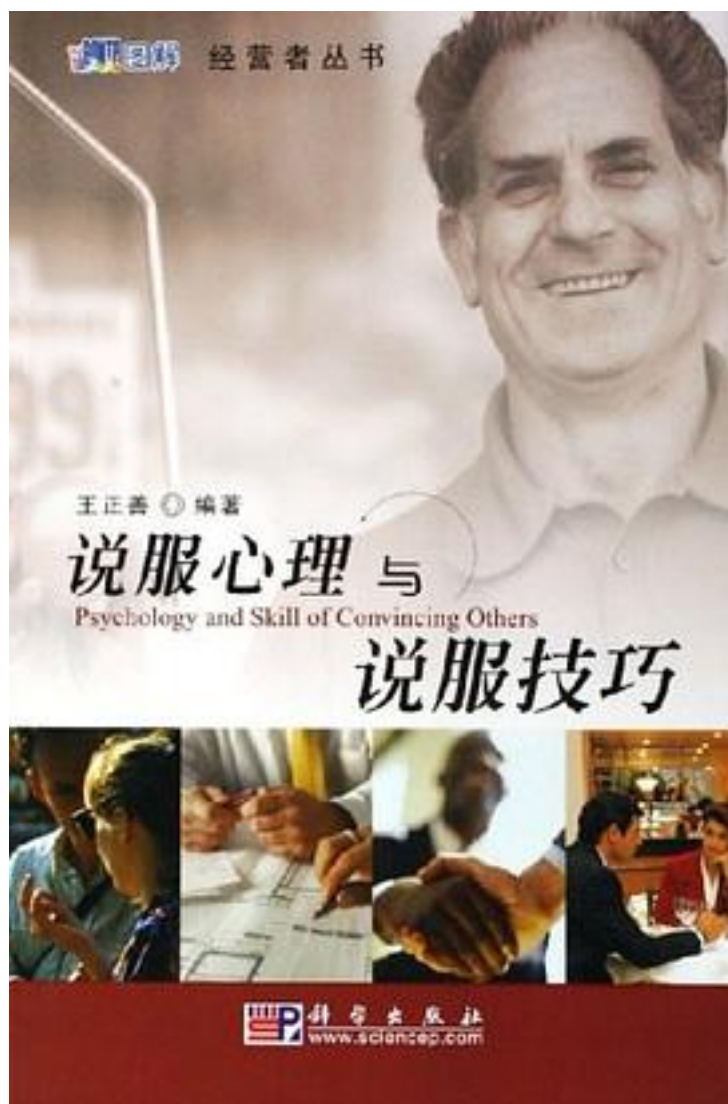


# 说服心理与说服技巧



[说服心理与说服技巧\\_下载链接1](#)

著者:王正善

出版者:科学出版社

出版时间:2006-2

装帧:简装本

isbn:9787030166227

《说服心理与说服技巧》应用心理学的观点，通过理论与实践，详尽地阐述了说服心理学的要领，并列举了诸多案例及各项研究成果加以佐证，使读者很容易领会，进而掌握其中的技巧，为我所用。《说服心理与说服技巧》内容丰富实用，是社会交往及商场竞争中必备的好书。意见不同是人际交往中不可避免的情况，各种争端也往往由此而生。因此，如何消除彼此间的意见分歧，成功说服对手，达成共识，则是现代人的必修之课。而掌握对方心理就等于掌握了说服的契机。

作者介绍:

目录:

[说服心理与说服技巧\\_下载链接1](#)

## 标签

说服技巧

沟通

心理

说服力

营销

## 评论

-----  
[说服心理与说服技巧\\_下载链接1](#)

## 书评

-----

[说服心理与说服技巧\\_下载链接1](#)