

商务谈判



[商务谈判_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2005-1

装帧:

isbn:9787504436252

本书从推销方面讲述商务谈判的特点主要从推销及其原理、寻找顾客、接近顾客、推销介绍、顾客异议处理等方面来分析现代推销的含义，从商务谈判概述、商务谈判的过程、商务谈判的组织与管理等方面来对商务谈判进行了分析。

作者介绍:

目录:

[商务谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判_下载链接1](#)

书评

[商务谈判_下载链接1](#)