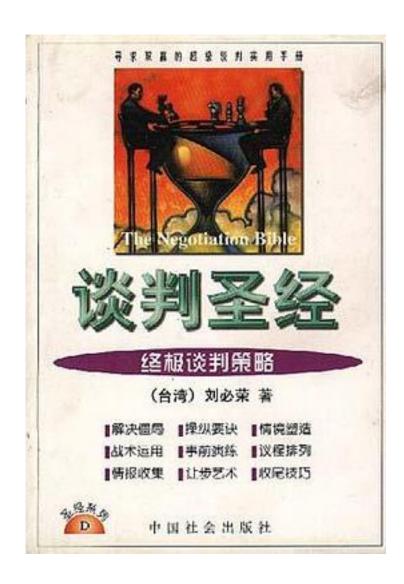
谈判圣经



谈判圣经_下载链接1_

著者:罗斌

出版者:长安出版社

出版时间:2006年01月

装帧:平装

isbn:9787801753861

谈判是	是一种智慧,	是一种手段	,是一场就	意志的较量	量或者实力	的竞争。	想要成为-	一个谈判
		去与别人交流						
然与许	F多当今流行	亍的书一样,	以犹太人的	的谈判智慧	意作为吸引	点,或许	给读者一种	种熟悉的
		℄书后,你有						
。有方	5法肯定胜证	过没有方法,	有技巧肯足	定胜过没有	頁技巧。这	就是本书)要告诉你[的。

然与许多自今流行的书一样,以犹太人的谈判智慧作为吸引点,或许给读者感觉,然而翻看本书后,你有不得不承认,犹太人能够成功,的确有其过之。有方法肯定胜过没有方法,有技巧肯定胜过没有技巧。这就是本书要告证。
作者介绍:
目录:
<u>谈判圣经_下载链接1_</u>
标签
营销技巧
经济
管理
—— // / / / / / / / / / / / / / / / / /

评论

谈判圣经_下载链接1_

书评

谈判圣经_下载链接1_