

发现自己的销售优势



[发现自己的销售优势_下载链接1](#)

著者:西岳,王正哲,单文

出版者:中国市场出版社

出版时间:2006-6

装帧:

isbn:9787509200261

面对客户，除了产品，你自己还有什么卖点？

如果想不到，你可以利用自己的形象、感情、大脑、人品、沟通、服务等六个优势来帮助自己，然后推销自己。推销自己的素质、能力以及职业素养。如果你在其中某一方面略有所长，就应该将其发挥到极致。突然袭击破来绩瓶颈就不是什么难事了。

如果你还没有感觉到客户发自内心的强烈关注，那么你现在最需要的是：按照本书六大部分所讲的思路来发现自己的优势，发挥自己的优势，并向所有的客户推销自己。在做这一切之前，不要怀疑这里有什么难度，请你相信：伴随着你对自身潜力的大发现，一本普通平易的书一样能够为你的销售工作提供前所未有的帮助。

作者介绍:

目录:

[发现自己的销售优势_下载链接1](#)

标签

销售

4

评论

[发现自己的销售优势_下载链接1](#)

书评

[发现自己的销售优势_下载链接1](#)