

保险产品行销技巧



[保险产品行销技巧 下载链接1](#)

著者:周伟

出版者:第1版 (2006年5月1日)

出版时间:2005-3

装帧:平装

isbn:9787302125211

要从事保险营销工作，首先必须学习和掌握保险销售技巧。本书采取新颖的格式化设计，包括章首案例、正文、小结、复习思考题、实践课堂；融国内外先进保险产品行销理念与经过实践检验获得成功的实用销售技巧于一体，力求通过真实鲜活的案例、通俗平实的语言、全面系统地对保险行销和保险开拓及促成技巧等问题进行介绍，将帮助保险营销者迅速提高销售技能与技巧、以实现快速展业。本书既可作为高职高专保险营销专业的教材，又适用于金融及经济类相关专业的专科和本科教学使用；同时，也可作为保险公司从业人员的培训教材和自学者的参考读物。

作者介绍:

目录:

[保险产品行销技巧 下载链接1](#)

标签

这可能是本好书

工作

评论

[保险产品行销技巧_下载链接1](#)

书评

[保险产品行销技巧_下载链接1](#)