

国际商务谈判实务



[国际商务谈判实务_下载链接1](#)

著者:韩玉珍

出版者:北京大学出版社

出版时间:2006-6

装帧:简装本

isbn:9787301105849

本教材是结合作者多年的教学经验和对国际商务谈判领域的深入研究编写而成的。主要包括：商务谈判的概念、类型和程序，商务谈判前的准备，谈判心理行为，谈判的策略

与技巧，谈判的技体语言以及谈判的礼仪、礼节等。概括起来，该书的写作着重公安厅出以下特点：（1）重新。本教材既学习借鉴了国内外著作的精华，又参考借鉴了最新研究成果的新内容、新力作，力求突破单纯介绍理论的传统模式，侧重于将各种理论和实际工作中的案例进行融合、归纳、集成，形成一个比较完整的理论与实践有机融为一体的体系，具有较强的科学性、系统性、实用性和超前性。（2）重特。本教材在体例上具有独特的特点，重视案例教学和技能实训，将学习、探究、实训、拓展有机结合，使学生在知识学习的同时，提高自主学习的能力。（3）重用。本教材注重实用性，力求在内容的介绍上让复杂的问题简单化、枯燥的原理形象化、零散的问题系统化。本教材既可作为高等职业技术院校、成人高等院校、普通高等院校学生的教材，也适合作为企业、公司及各类管理人员学习商务谈判知识和参加继续教育培训的教材。

作者介绍:

目录:

[国际商务谈判实务_下载链接1](#)

标签

评论

[国际商务谈判实务_下载链接1](#)

书评

[国际商务谈判实务_下载链接1](#)