

电话赢得客户的68个关键细节



[电话赢得客户的68个关键细节 下载链接1](#)

著者:黄智鹏

出版者:第1版 (2006年5月1日)

出版时间:2006年5月1日

装帧:平装

isbn:9787530433409

本书提供了电话赢得客户时所需要关注的每一个细节。它摒弃了单纯枯燥的理论阐释，针对电话赢得客户的关键细节，结合具体生动的故事和案例加以解释说明，让您清晰明确的了解和掌握电话赢得客户的种种技巧和方法。无论是对市场销售人员还是日常的人际交往，本书都是最好的指引和帮助。

作者介绍:

目录:

[电话赢得客户的68个关键细节 下载链接1](#)

标签

评论

[电话赢得客户的68个关键细节](#) [下载链接1](#)

书评

[电话赢得客户的68个关键细节](#) [下载链接1](#)