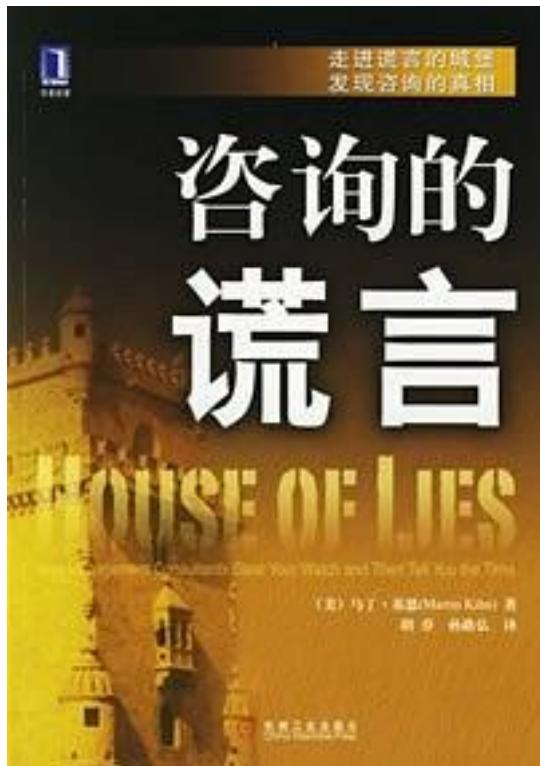


咨询的谎言



[咨询的谎言 下载链接1](#)

著者:马丁·基恩

出版者:机械工业出版社

出版时间:2006-6

装帧:简裝本

isbn:9787111191582

《咨询的谎言》内容简介：从理论上来说，咨询顾问的职责不过就是告诉客户他们哪儿做错了，以及如何提高他们自己，并以此换来大笔报酬。实际上，这帮顾问花费大量时间混迹在潜在客户的高层，耐心等待猎物，但是当他们一旦将猎物诱入圈套后，客户就会发现他们什么都不会，只会信口雌黄，提供的信息也一无是处。欢迎来到诺言的城堡，在这里你将有机会与该国的王子们推杯换盏，从沉迷于自我的呼风唤雨者——他靠着华而不实的名声把客户的生意搞得乱七八糟；一直到谦卑的优秀合伙人——他似乎一个人掌握着如何提供有效咨询建立的秘密，这些建议很宝贵，但只不过是人所共知的常识。阅读这《咨询的谎言》，你将亲眼看到顾问们如何导致了一场大混乱，成堆的解雇信

、漫天的花样文章以及大笔亏损。

作者介绍:

马丁·基恩毕业于哥伦比亚商学院，曾荣获艾美奖喜剧编据提名。他为《纽约时报》、《福布斯》、《GQ》、《纽约客》及《间谍》杂志写过文章，并在《快速公司》杂志上撰写《咨询顾问大爆料》专栏。你可以通过网站“咨询”他：www.martinkihn.com。

目录:

[咨询的谎言](#) [下载链接1](#)

标签

咨询

管理咨询

商业

咨询的谎言

职场

管理

谎言

麦肯锡

评论

书的副标题很精彩：How Management Consultants Steal Your Watch and Then Tell You the Time，附录中对于咨询业一些“黑话”的解释很好玩。

这是真话，也是谎言。关于专业：这世界上真没有什么是复杂的，不过包装后再出售总能变得更有价值，简言之就是装B.关于顾问：你的工作和生活都是一场trade off，永远没有最优解。最后，你喜欢这个行业吗？或者你已经习惯这样的模式，还是那句话：得不到和已失去是最好的。

有趣的小说，说明了咨询这个行业的真理。

本书让人印象深刻.对管理咨询行业进行了一次酣畅淋漓的讽刺.

太像记流水账了！

知识的今天 咨询就一个谎言 被否定了吗？ 知道他的问题在哪，是为了了解它的价值何在？

这本书Peter借给我读了一半，他要了回去，后来知道，他从公司辞职去了一家咨询公司，一个搞咨询的人，研究《咨询的谎言》不知道是要说真话，还是把谎言说的真些。

世界远不是我们想象中的那样，我们喜欢把某些人或事捧为神话，但那却不是事物最本质的。学习不能缺少批判性思维。里面有一小节是涉及当今泛滥成灾的商业化书籍。

“对待商品化著作最好的办法就是沉默，沉默是对它们最好的挽歌”
作者用一两个关键词便抓住每本书的精粹，让我突然明白了。

就立意于负面评论而言，关于分工带来的集体不负责任、欺骗、冷漠、虚伪、压抑人性等问题确实直戳痛处，但这何止是咨询的问题？难道不是工商业文明下的西方商业世界的真实写照？这是一本典型的小人磨牙式的控诉书，感性与截取时间片段性的描述有余，理性与高瞻远瞩的观点没有。

从另一个侧面描述了面纱下的所谓高端行业，值得一看。只是感觉有些抓不住重点，我估计是翻译的问题，一家之言罢。

做咨询前看一下还是有用的，总得知道些光鲜下的真实外表

最后的英汉对照比较有用

记得翻得乱七八糟。。懒得看完了

通过略微夸张的故事展示了咨询的真实生活.语言很刻薄.

So...sweet talk huh?

哈哈哈超级讽刺了 (很偶然发现的一本老书)
不过美国的咨询业和国内还是有一点不同吧 建议看英文原版～

@2017-11-28 22:36:52

[咨询的谎言](#) [下载链接1](#)

书评

主要阐述咨询行业的潜规则，翻译和行文都一般，有点晦涩，但是能够说清部分潜规则，对于不熟悉但是对该行业感兴趣的人还是有些收获的。其中的建议、潜规则适用于某些其它行业。

那天当我在学校图书馆把这本旧书从架子取下来时，我自己显得有些气急败坏。因为对于一个有志于进入咨询业的人来讲，没有什么比这种书的存在更让人如坐针毡了。靠着书架信手翻来，只听见内心有个大妈双手叉腰在骂：“烦死了！我用不着你告诉我那些内幕！我根本就不想听不想...

[咨询的谎言](#) [下载链接1](#)