

万事皆可谈判



[万事皆可谈判_下载链接1](#)

著者:加文·肯尼迪

出版者:中国人民大学出版社

出版时间:2006-7

装帧:

isbn:9787300072692

在生活和工作中，谈判无处不在。每个人都希望通过谈判避免失败，取得成功。但你是狡黠的狐狸，还是憨厚的绵羊，只有读了这本经典又实用的书后才知道。

《万事皆可谈判》从我们熟悉的现实出发，通过26章的26个故事，生动地分析了猫头鹰、狐狸、羊和驴子4种动物的特性，用以说明不同谈判者的不同心态和性格，决定了不同的谈判结果。本书每一章前的自测题，旨在帮助读者有效判断自己的谈判能力，找出自身弱势，提高谈判技巧。本书探讨了谈判的本质特征、形式和谈判者博弈的心理过程，揭示了影响谈判效果的诸多因素，提供了灵活运用各种策略。栩栩如生的案例、直截了当的点评和行之有效的工具，使你备感受益匪浅。

本书适用读者群很广，包括企业中高层管理者、商业人士、高等院校管理及贸易专业师生，同时也同样适用于经常谈判的政府官员与行政人员，以及一切希望提高自身谈判能力的社会各界人士。

作者介绍:

目录:

[万事皆可谈判_下载链接1](#)

标签

谈判

谈判心理学

管理

商业

沟通

思考方法

历史、战国、谋略、说客

沟通/社交

评论

翻译太差了，糟蹋了这么一本好书。另一中文版本《谈判是什么》比此书好多了。译者前言中透露了质量差的原因：“...还要感谢我的硕士研究生们...”责任编辑也空前绝后的有3人之多。这是本典型的拼凑出来的翻译作品。顺便说一句，原作非常不错。

书中的描述很契合工作中的一些感受，做一只聪明的猫头鹰还要在实践中多磨练。

其实就是《谈判是什么》。内容非常棒，但是这版翻译的水平就不敢恭维了..

谈判无处不在

很好的入门的谈判书集。

一个不错的谈判著作，从中你能发现很多双赢讲座中的东西

每章废话特别多，读到头痛，匆匆做完笔记就把它二手卖了！

受益匪浅。与人交流总是个谈判的过程，生活，工作，恋爱，皆如此。一是不能亮底牌，二是不能让步。二者我都做不好

书不错 有一些新的角度学习到了 翻译的真是一言难尽...
翻译的错字就有多处（比如把游艇翻译成油轮，想了一会才明白过来）。很多处语句不通 你需要把书中的中文翻译回英文 然后用英文方式思考能想明白作者想表达的意思

[万事皆可谈判_下载链接1](#)

书评

这本书还是值得一读的,作者以一些简浅的案例加上一些小测验让读者在对自身的不断测验评估中阅读,让读者更容易接受到作者的一些方法和技巧,还在阅读中,个人认为是一本不错的关于谈判技巧的书.

[万事皆可谈判_下载链接1](#)