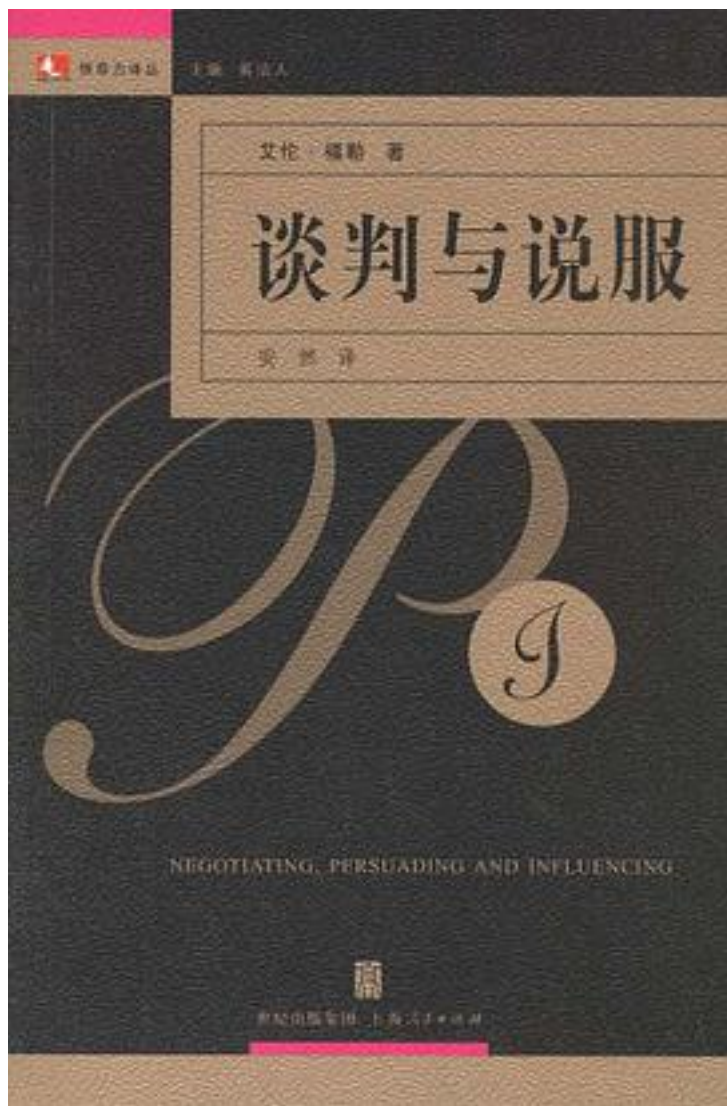


谈判与说服



[谈判与说服 下载链接1](#)

著者:艾伦·福勒

出版者:上海人民出版社(上海世纪出版社集团)

出版时间:2006-7

装帧:简装本

isbn:9787208063266

《谈判与说服》中的合理建议包括：追根究底的提问技巧；利用休会等方式，学会用时间调整你的策略;通过让步、妥协等寻求共识；拒绝受控制性的策略；保证达成并行协定。

作者介绍:

目录:

[谈判与说服_下载链接1](#)

标签

评论

不明白为什么这么没内容没实操性的书，也能有4，5星。。。

只有区区100页，博大精深

[谈判与说服_下载链接1](#)

书评

[谈判与说服_下载链接1](#)