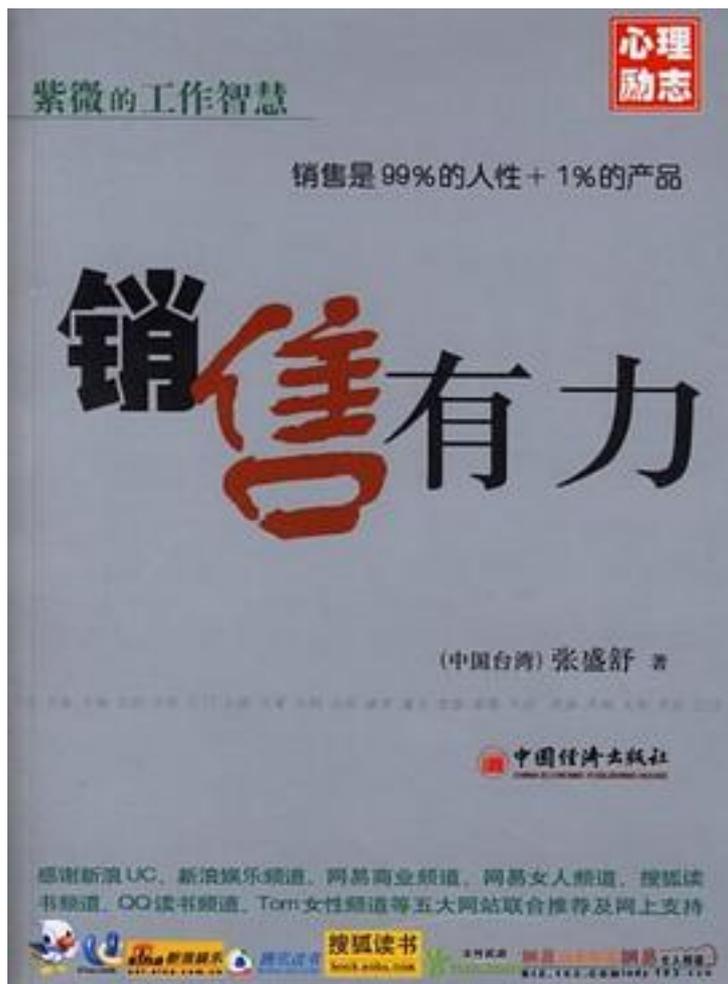


# 销售有力



[销售有力\\_下载链接1](#)

著者:张盛舒

出版者:中国经济

出版时间:2006-4

装帧:平装

isbn:9787501773541

你知道自己适合从事直销还是经销吗？你知道哪种人买东西第一印象最重要；哪种人要再三比较才能决定吗？你知道哪种人跟你最合，要多花点时间；哪种人跟你最不合，别

花太多时间在他身上吗？……？

对于有会更好（nicetohave）、没有也无所谓的买方市场，营销议题已经进入心理学的层次。成功销售的要诀，在于满足消费者的心灵需求、创造差异化、凸显个人的价值。也就是说，销售行为其实是一场人性的比赛。？

流传千年的紫微斗数，历经无数实例的验证，已证明是最实用的人性预测工具。只要掌握住紫微的十四种人格原型，不仅可以找出最适合自己的销售模式，还可以找出最适合的客户及销售团队，拥有强大的销售力。？

本书以十四颗主星的销售模式讲解，由浅入深、循序渐进介绍紫微斗数在销售方面的应用价值，帮助读者知己知彼，突破宿命的限制，做个成功而有自信的业务员。？

★本书荣登台湾金石堂2005年2月非文学类图书排行榜。

作者介绍:

目录:

[销售有力\\_下载链接1](#)

## 标签

销售

紫微

紫薇

算命

张盛舒

台湾

占星

## 评论

是本不错的书，了解自己的性格，发挥自己的优势！！

-----  
[销售有力\\_下载链接1](#)

## 书评

-----  
[销售有力\\_下载链接1](#)