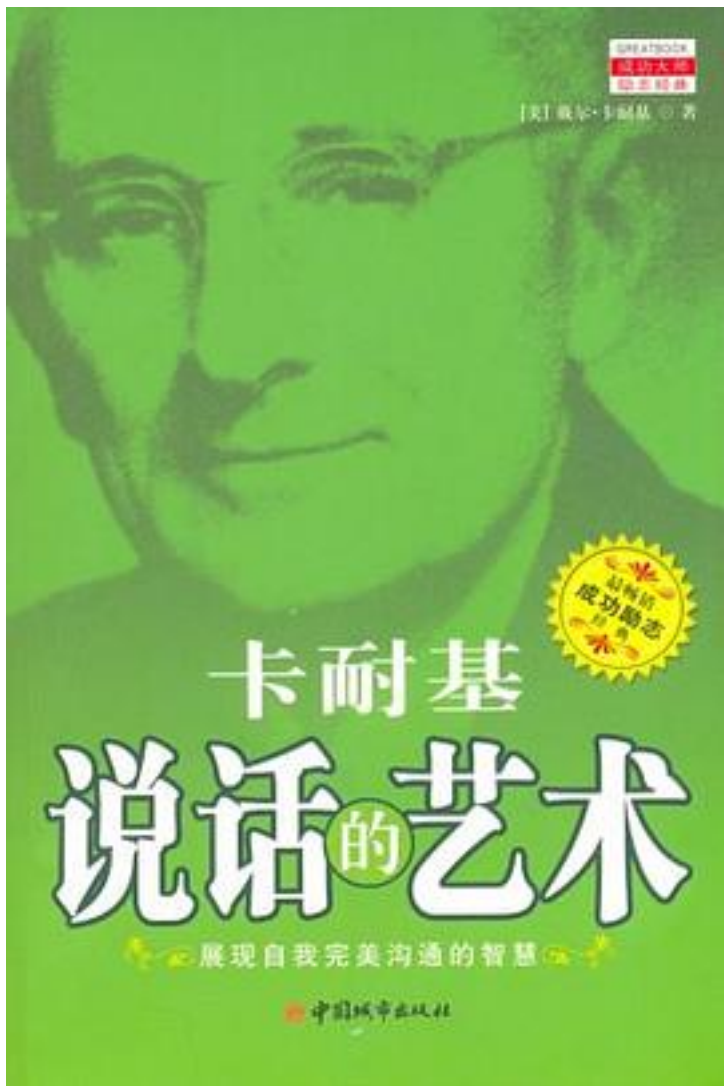


卡耐基说话的艺术



[卡耐基说话的艺术_下载链接1](#)

著者:[美] 戴尔·卡耐基

出版者:中国城市出版社

出版时间:2007-1

装帧:平装

isbn:9787507417920

那是在一个寒冬的夜晚，2500我名美国各界成功的绅士和女士们聚集到了宾夕法尼亚饮店的大舞厅。刚到7点半钟，宽敞的舞厅内早已经座无虚席，但是直到8点，仍然还有不少人走进舞厅，而且大家都兴致很高。没过多久，宽敞的舞厅就挤满了人，那些来得晚的人开始挤占没有座位的空地。

作者介绍:

目录: 序言 获取成功的捷径
前言 开发你的成功潜能
第一篇 培养优美而令人愉悦的谈吐
第1章 做一个真诚的倾听者
第2章 谈论对方最感兴趣的话题
第3章 让对方感到自己很重要
第4章 说话时面带微笑
第5章 学会使用友善的方式说话
第6章 站在对方的立场说话
第7章 向对方表示同情
第二篇 说话高手的六项修炼
第8章 让对方多说话
第9章 不要和别人争论
第10章 永远不要指责他人的错误
第11章 勇敢地承认自己的错误
第12章 使对方一开始就说“是”
第13章 牢记他人的名字
第三篇 如何成为受人欢迎的说话高手
第14章 让对方觉得是自己的主意
第15章 赞美和欣赏他人
第16章 委婉地提醒对方的错误
第17章 激发对方高尚的动机
第18章 批评对方前先谈你自己的错误
第19章 建议而不是命令对方
第20章 给对方面子
第21章 送给对方一个好名声
第22章 让别人乐意接受你的建议
第四篇 当众说话的高效技巧
第23章 快速获得当众说话的技巧
第24章 培养当众说话的勇气和信心
第25章 简单而有效的当众说话方法
第26章 说话时充满旺盛的生命力
第27章 打开听众的心扉
第28章 如何激励和打动听众
第29章 说明问题的技巧
第30章 说服听众的技巧
第31章 如何发表即席讲话
第32章 培养良好的说话姿态
第33章 完善语言表达的技巧
第34章 完善你的说话风格和个性
第35章 走向成功的秘诀
后记
• • • • • [\(收起\)](#)

标签

卡耐基

说话的艺术

口才

说话

沟通

完善自我

演讲

心理学

评论

其实我看了也没学到什么说话的艺术。

初中的时候看好多这种书囧

一直在学习

有内容 虽然不多

其实我看了也没学到什么说话的艺术。

职场

好！

粗粗翻过，一眼看来都是讽刺

有所启发启迪，实践。

学做事 先学做人 学做人 先学说话

2011年5月完成，口才还要继续有针对性的练习。

除了最后培训课广告，是此类书中实在的一本~

以故事为案例，说一些讲话的艺术

同样的，说话这种事，纸上得来终觉浅！

看這本書是出於"卡耐基"這位有名的人物,其書簡明扼要地指出人與人之間溝通中需掌握的技巧,"卡耐基"運用事例來讓我們更好地理解其技巧的作用,其事例中還例舉了美國總統的一些語言藝術。對於他推薦的《富蘭克林自傳》,我想我會去認真地讀一下。本書擁有速成類書籍的共性,治標不治本...我經常會把這類書籍定為"西藥",因為其成效比較快,但人格魅力無法得到提升,人與人長期的相處,溝通還是需要內心的交融,從"心"來贏得友誼,愛情,事業。

故事很多，但不及自己在生活中用上一次。

和同学一起去购买的第二本卡耐基先生的书，07年看过了，现在再次看，仍觉得爱不释手

感觉反反复复的强调自信，练习，举例，真诚，前半本还认真看，后半本一路翻下去我都能背标题了。。。也很佩服卡耐基，重复的话竟然写了一本书。。。。

这本书跟老林的那本散文集一块儿买的，也有2年多了，拜读之际发觉有很多都是我已经有所领悟的，他把它们给具细化了，而那些还值得揣摩的地方只等留待生活去验证！总体来说，我这20几年活出来的经验只占这书的三分之一！值得一读！

重要的是做一个好的听众，打开别人的话匣子。那么，你就距离讨人喜欢不远了。。

[卡耐基说话的艺术_下载链接1](#)

书评

技术知识 固然重要，但个人的语言表达，沟通能力更为重要！
这本书可以帮你提升语言沟通，人际交往能力！

