

商务谈判



[商务谈判_下载链接1](#)

著者:尹渔清

出版者:广东高教

出版时间:2006-8

装帧:

isbn:9787536134072

谈判是一门科学，也是一门艺术。商务谈判不是简单的握手、字和酒宴，它需要知识、智慧和谋略。一场成功的谈判可以使陷入困境的企业绝处逢生，而一场失败的谈判则可能断送企业的前途。事实证明，谁掌握了谈判艺术，成为谈判高手，谁就能在商战中占据有利地位。

《商务谈判》针对高职高专教育的人才培养要求，以培养技术应用能力为核心，并结合最新的《国家职业标准》来构建内容体系，有较强的实用。

作者介绍:

目录:

[商务谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判_下载链接1](#)

书评

[商务谈判_下载链接1](#)