

商务谈判



[商务谈判_下载链接1](#)

著者:蒋三庚、张弘

出版者:首都经济贸易大学出版社

出版时间:1970-1

装帧:简装本

isbn:9787563813803

本书对商务谈判进行了深入的剖析，系统地介绍了商务谈判的概念和类型、商务谈判成功的原则、商务谈判的礼仪、商务谈判的组成、商务谈判的程序、影响商务谈判的潜在因素、商务谈判的技巧、商务谈判的实用战术、巧用商务谈判规避风险。

作者介绍:

目录:

[商务谈判_下载链接1](#)

标签

工商管理

PR

8本书

评论

梳理了在商务谈判中涉及的诸多理论知识，案例也较多，读起来较轻松！

[商务谈判_下载链接1](#)

书评

[商务谈判_下载链接1](#)