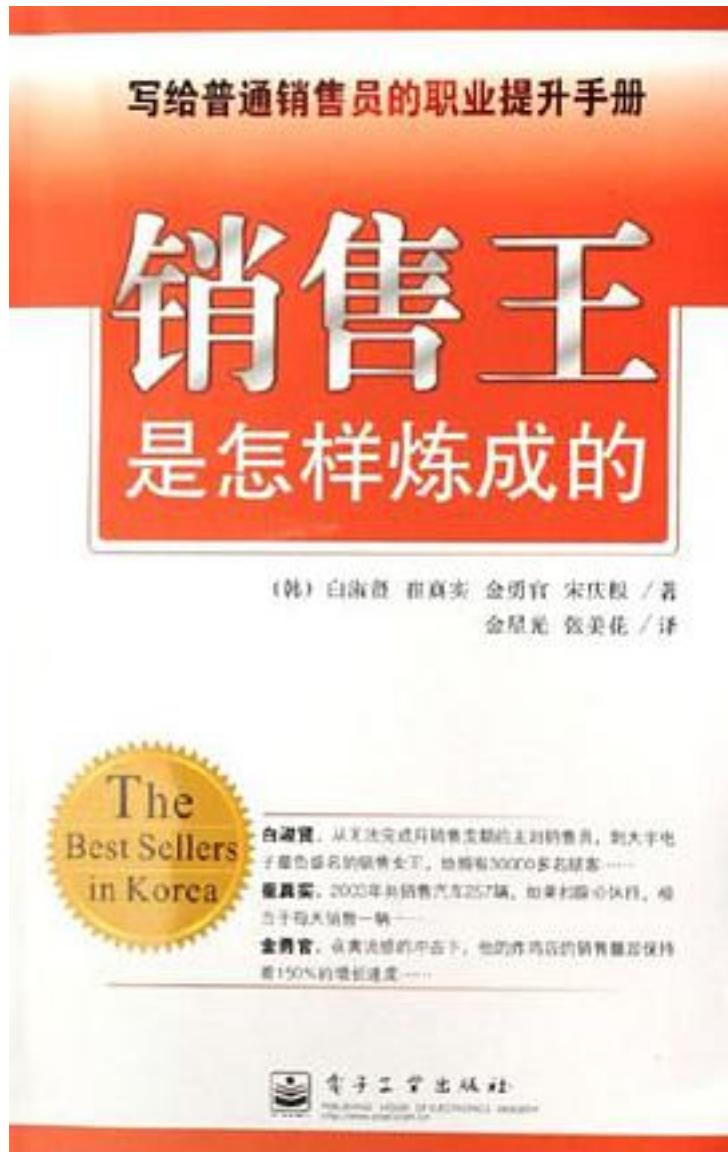


销售王是怎样炼成的



[销售王是怎样炼成的_下载链接1](#)

著者:白淑贤

出版者:电子工业出版社

出版时间:2007-1

装帧:简装本

isbn:9787121033667

并非科班出身，亦无传奇背景，更未经专业训练，本书通过自传形式讲述了这样3个年轻人从平凡走向成功、创造辉煌业绩的职业历程。家庭主妇白淑贤通过独特的“立体销售”，摇身变为韩国销售界的“平民天后”，缔造了井井有条管理3万名客户的神话。出身贫寒的崔真实身体力行“有机农耕法”，连续3年稳坐现代汽车销售大王的宝座。曾经厌学的金勇官开创出“文件夹式思维方式”，用一年的时间在韩国快餐零售业打拼出一片自己的天地。本书将详细剖析他们的方法与秘诀，领会这些加上勤奋与诚意，你也能与他们一样成功！

本书通过自传的形式，生动地讲述了三位普通的销售员如何成长为家喻户晓的“韩国销售王”的故事，童年的坎坷与温馨、求学的艰苦与激情、创业伊始的迷茫与执著、事业上升期的思考与奋起，从他们身上能依稀看到你我的成长历程。因为平凡，所以动容；因为真实，所以感慨万分。书中还提供了三位主人公的“销售笔记”，既是共享技巧，也是传递力量！

作者介绍：

目录：

[销售王是怎样炼成的](#) [下载链接1](#)

标签

销售

营销

我

评论

[销售王是怎样炼成的](#) [下载链接1](#)

书评

[销售王是怎样炼成的](#) [下载链接1](#)