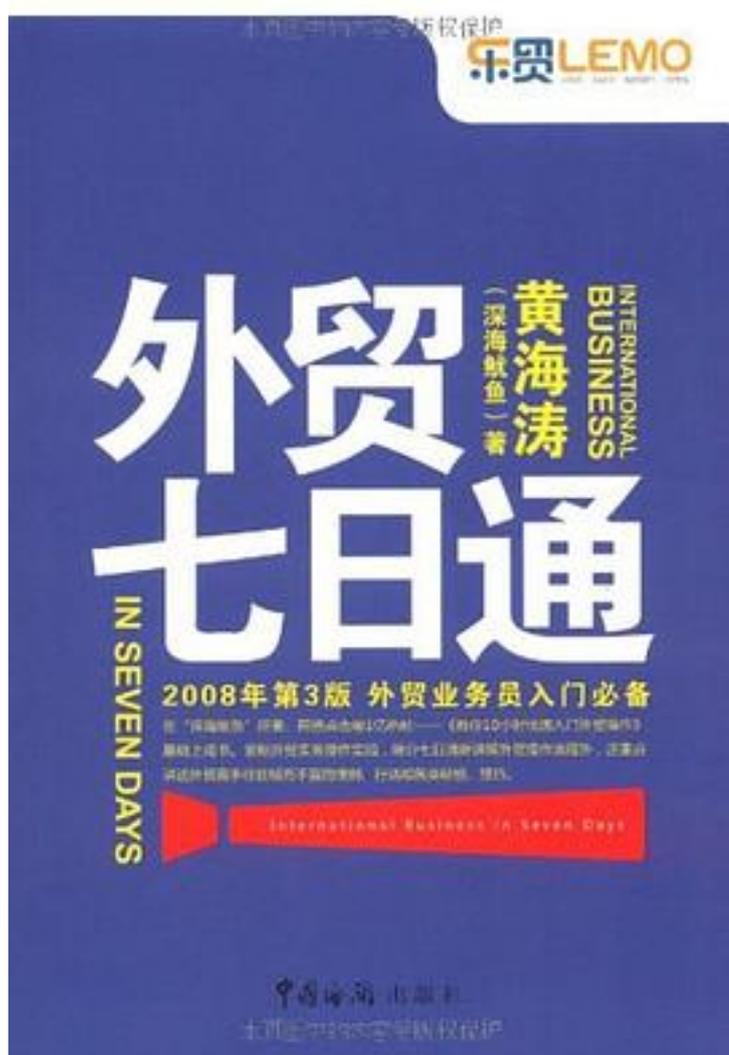


外贸七日通



[外贸七日通 下载链接1](#)

著者:黄海涛

出版者:中国海关

出版时间:2008-8

装帧:平装

isbn:9787801653970

外贸七日通, ISBN: 9787801653970, 作者: 黄海涛 著

作者介绍:

目录:

[外贸七日通 下载链接1](#)

标签

外贸

国际贸易

外贸通俗读物

贸易

商业

工作

营销

经济

评论

目前很多民营中小型工厂都希望自己做外贸, 因此无论条件成熟与否都纷纷招聘了新人来开辟国外市场。相对来说, 工厂的生活条件和工作条件比不上大城市里的外贸公司, 但是对新人而言, 实在是个好的学习机会。在工厂的时候学习掌握具体的生产工艺和成本核算, 就

能为独立做外贸打下扎实的基础。有没有下过车间生产线，对于产品品质与价格的掌控能力是完全不同的，这一点在激烈的外贸竞争谈判中常常凸现出来。外行要学习做外贸，并不困难，毕竟外贸也就是做生意，只不过多了一些手续罢了，关于外贸的教材也很多，本书就是一例，耐心看看，几天工夫就能大致上手操作。而要了解一种产品，则是冰冻三尺非一日寒了，很多专业的知识和技能，非深入一线生产不可得知。

简介而已

作为入门书了解一下基本知识还可以，就是中英文错别字特别多，特别特别多。给的一两篇英文范文也语法不通

挺好的，有趣

适合我这样的小白了解基本知识

启蒙

特别有用。

俺读过的最好的外贸的书籍。

还行吧，大概意思绕明白了

终于把它干掉了。前半部涉及工作还好，后边就越读越吃力了。

外贸类的看的比较少，以后要多看看。

其实果然我还是只对货代那部分看的比较懂。。剩下的还是雾里看花终隔一层~\ (ノ▽ノ)

简明扼要 速成必备哇。。话说我读的书真是五花八门

这本书基本上已经把外贸的来龙去脉解释清楚了，接下来需要实践强化。此外，本书（至少我这本是这样）上的英文单词拼写错误极多，提供的开发信的例子也是语法错误连篇，直接降低了阅读体验。

看完之後，我的唯一感覺就是，太複雜了，要和好多部門打交道，對於有社交恐懼症的我就意味著——我不適合做外貿...

作为入门级读物~还是不错的D

对于我这种newbie来说，算是很实用的。

挺好的入门书

外贸主要是3件事：1. 开发客户，求信，需善用互联网；2. 谈判议价，求利，了解生产、供应链细节，灵活应变；3. 交付货品，求稳，以单据为主线。

[外贸七日通_下载链接1](#)

书评

前几章写的不错，有实战经验总结，信用证部分写的非常不好，不适合入门需要重写，用的还是UCP500.当然，这本小册子全是信用证都少了。别指望看完这个就可以作外贸。做生意靠的不是技术呀。

讲得全面系统 而且贴合实际

对于想从事外贸并且迷茫的新手来说读完就知道接下来具体该干些什么了

做外贸准备工作一：电脑和互联网 1.能够用office办公软件制作文本、表。

2.能用Acidsee等软件查阅、简单修改、处理图片，会一点复杂的Photoshop图形处理软件更好。 3.比较...

用一晚上看了网上的部分电子书，觉得对我这种初接触外贸的人帮助非常大。一直以来就有想做外贸的打算，但都不知道从何做起，不知道需要学习并了解什么知识，这本书给了我一个继续学习的信心。

同时，该书还介绍了一些找客户的小技巧，非常实用，推荐阅读。

◎出口方式 1.自营出口p4 打造工厂品牌 2.代理出口p5 SOHO常用

3.国际快递（便捷但费用高） ◎分类 描述 行情 通过eBay等网站搜索 ◎价格与品质

价格不必过低，品质也不是越高越好。取中庸之道。 ◎市场与产品偏好

海外SOHO倾向选择日常消费品，体积小，耐储藏，价格弹性大，品...

第117届中国进出口商品交易会（广交会）在广州琶洲会展中心开幕，据统计，展览总面积118万平方米，展位总数60228个，境内外参展企业24713家。

[外贸七日通_下载链接1](#)