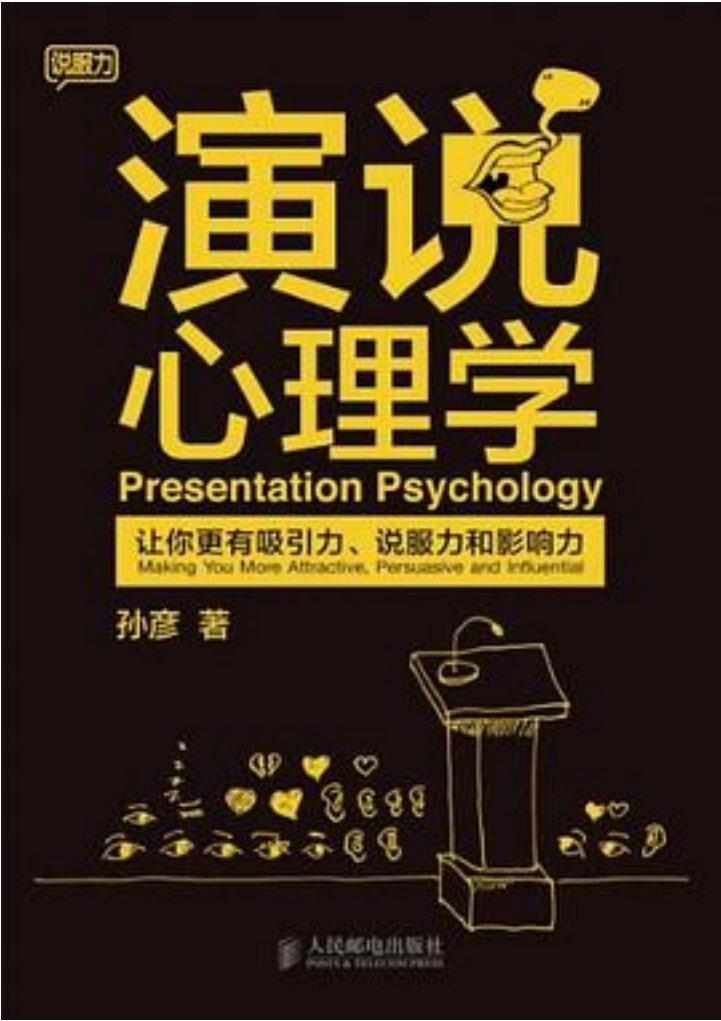


演说心理学



[演说心理学_下载链接1](#)

著者:孙彦

出版者:人民邮电出版社

出版时间:2012-10

装帧:

isbn:9787115284297

《演说心理学:让你更有吸引力、说服力和影响力》是国内第一本从心理科学角度阐述

演讲技巧的著作，其中的科学规律和心理学研究涵盖演说的内容组织、PPT技巧、语言表达、催眠暗示和非语言信息等领域，并提供了丰富的实战案例。与市场上大部分的演说类图书不同，《演说心理学:让你更有吸引力、说服力和影响力》不是一些大师们的演说稿精选，也不是单纯的技巧和经验，而是关于提升演说效果的科学规律和心理学研究，以及在此基础上的实践与案例。

海报：

作者介绍:

孙彦是一位拥有超过十年专业背景的商务演说专家、组织管理心理学家。他曾担任上海世博志愿者培训师选拔评审专家，国家职业心理咨询师培训讲师，为移动、联通、中石化、电信、平安、宝钢、联想、惠普、罗氏、索尼、佳能、爱普生、肯德基等企业，以及公安局、法院等提供心理学演说与咨询服务。他的研究领域包括商务演说与演示心理学、TTT、组织管理心理学、员工与客户行为决策心理等。

目录: 目录

吸引力篇 Attractive

规则1 利益 听众要的不是演说，是对他们的好处 3

规则2 有趣 人们都在寻求多巴胺的释放 12

[实践] 对比：促进改变的力量(赵蕾) 21

规则3 熟悉 与听众产生共鸣 31

规则4 新奇 拉响听众注意力的警报 40

规则5 故事 我们在别人的世界找到自己 46

规则6 互动 人们都渴望成为主角 54

规则7 视觉化 你的大脑看了200万年 63

[演·议] 为什么我们要视觉化(张志) 65

[演·议] 吸引听众的13个示范(刘颖丹) 77

说服力篇 Persuasive

规则8 权威 社会说服与专业积淀 83

规则9 专业 行为说服与职业风范 91

[实践] 外在形象自我检查要点(万里红) 105

规则10 一致 示范说服与自我运用 109

规则11 证据 中心说服与持久改变 114

规则12 简明 外围说服与快速决策 120

规则13 情感 感性说服与情绪本能 125

规则14 真诚 不欲说服是最强大的说服力 133

[演·议] 人是否应该在真诚的关系中活着(徐钧) 137

[演·议] 有效的说服(杨天颖) 142

影响力篇 Influential

规则15 开场 管理好你的第一印象 149

[实践] 哪些开场“死”得最快(苏平) 158

规则16 语言 怎么说比说什么重要 160

规则17 非语言 你的身体会说话 168

规则18 空间 物理环境对身心感受的暗示作用 181

[实践] 培训分组中的色彩管理(董栗序) 191

规则19 时间 演说中的时机管理 192

规则20 风格 乔布斯的演说你永远学不来 203

规则21 成长 演说关键不是技巧，是你 210

[演·议] 演讲焦虑造就优秀演讲(李孟潮) 218

后记 220

参考文献 221

• • • • • ([收起](#))

[演说心理学 下载链接1](#)

标签

心理学

演说

演讲

沟通

演讲与表达

表达与演讲

PPT

心理与行为

评论

非常有想法的一本书！

于初学者，看个热闹可以，系统构建知识框架不够；于有基础者，则太过浅显。总的来说，不如读读影响力和魏斯曼123

有一种书叫清单体，看着很清爽，然而并没有什么用

都是一些心理学效应在演说中的应用，其中不乏提炼的非常到位的地方，值得一读。

在作者带领下得到体验要比看这本书 有趣和深入得多。

虽然是本挺快餐的书,但作者充满诚意的经验分享和其在演讲领域积累的功力,还是让阅读充满了乐趣和回味.
如何抓住听众的心,技巧是一方面,更重要的是你表达出来的就是他们需要的内容.这不是插科打诨就可以做到的.需要沉下去再提炼出又可口又有营养的演讲.

就没见过这么棒的教人如何做演讲的书！

你，你的全部，才是演说的内容。最后一章值四星

有用！ 2014-50

内容可以给4星，字里行间觉得作者很真诚很用心很认真在写这本书，再加一星。内容实用，排版美观，纸质和装帧也都不错。不仅总结归纳了知识技巧，也能学到新东西，拓展视野。读起来比较有收获的书。

每页都是 PPT

心理学的知识和演说技巧的结合，总结了很多实用的方法，大量的实验和理论的支撑，没有多余的废话，关于演讲的不错的书

换汤不换药，图片倒是配的还成，现在这个时间看里面有些内容都过时了。

指令那点很有意思

一大本图文解说版干货，给Kevin点赞！

我想说，这本书里面90%的心理学知识我都知道。开头写得蛮好，后面用不到一个小时全部看完。

一般的“演说书”并不代表它不能利用心理学说透演说，以心理学为标题的“演说书”并不代表它能真的把演说中的心理学说透！如果真的以一本心理学的书籍来评分，这本书只能给三颗星。不过，鉴于作者的手绘的用心还有整体来说对读者的关心与建议，最后给四颗星！实质上这本书是作者的演讲经验+一般心理学知识，实质针对演讲发现的心理学现象并不是太有亮点！

有些收获。

这不只是一本教你演讲的书，要时刻谨记，最重要最核心的部分是你的内容，还有演说者本身。

内容和常规路数差不多，但作者每章的关键词提炼还蛮到位，因此有了系统性和实操性。演说其实和心理的关联度没有想象中的大，它更考验心灵和思想的敏锐与坚定。初学者所做的一切是为了不让人看出真实水平，而高阶位的演说家无时不在吸收吐纳，即便是在焦虑和紧张中。而书里基本没谈到的演说的形式和风格，才是大部分人，包括很多专业人士都拎不清、学不会的。9.16读毕

[演说心理学_下载链接1](#)

书评

自己也是无意中读到这本书，因为前段时间和以后都需要相关的知识。读罢还是感慨良多，书中基本都是演讲与培训领域里的干货，很多知识都可以应用到日常工作的会议、演说、分享的场合。内容浅显易懂、还充分了举出不少案例，不得不佩服作者是这领域的行家里手。当然如果只是...

花了1天时间读完，感觉还是蛮有收获的，虽然很多理论在社会心理学和认知心理学都有接触到，但是能够将这些理论能够转变成实践相当不容易，给五星好评，不过有一点貌似没看到，本来很期待能够看到发展心理学在演讲中的作用一章，结果看到后面貌似没有这方面的讨论，有些遗憾了

书评：
这本书并不需要熟记于心，但每次有重要演讲之前拿出来快速浏览一下还是有帮助的。通过书中提到的演说前的六个问题来准备演说，五个自问来检查内容。然后再注意下20条规则，对演说来说会有不小的帮助。
对我来说算是一本不错的工具书。本书结构：以20条规则为书的...

文/Peter Wang 先从作者本人开始说起。
有次我去上海出差，完事之后约了一个朋友出来聊天。期间那个朋友跟我聊起一个事，她说她前段时间去听了一个公开课，是关于PPT设计的。讲座的题目她也记不大清楚了，她说好像叫什么“几把飞刀”之类的。由于我对PPT设计培训的相关信息了...

心理学是很多学科背后的know-why，如果不搞清楚know-why，那么知识结构通常是不完整的（另外还有know-what,know-how,know-who,know-where,know-when），我看了孙老师的书后，第一个启发就是，也可以写本《知识管理心理学》嘛。
书不错，佳少和孙老师联手出品，必属非凡，对于...

[演说心理学 下载链接1](#)