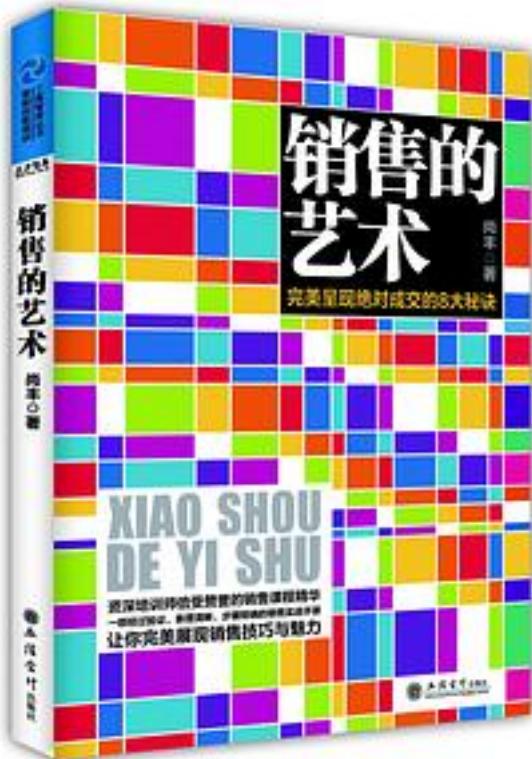


# 销售的艺术



[销售的艺术 下载链接1](#)

著者:尚丰

出版者:北京师大

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787303083640

你是否太厌倦了喋喋不休的推销辞令？是否厌倦了接踵而至的拒绝和冷漠？也许销售本身已经让你筋疲力尽，但业务拓展却迟迟见不到曙光。

销售是一门艺术，对于初学者它似乎是枯燥的，对于熟练者它似乎是麻木的，但是对于真正将销售技术演变为艺术的人来说，销售总是新鲜而富有创造力的。本书正是一本指

引导读者跳出乏味枯燥的手册，从一个健康的心态开始，作者将向你展开一幅销售艺术的画卷。

作为从事多年销售和培训工作的资深培训师，作者尚丰在书中没有刻板的语方和空泛的理论，而是结合实际的销售流程和场景，让读者深入理解和领会销售作为一门艺术所需要掌握的技巧手和理念。

作者介绍：

目录：

[销售的艺术 下载链接1](#)

标签

销售

已入手

商學

评论

---

[销售的艺术 下载链接1](#)

书评

---

[销售的艺术](#) [下载链接1](#)