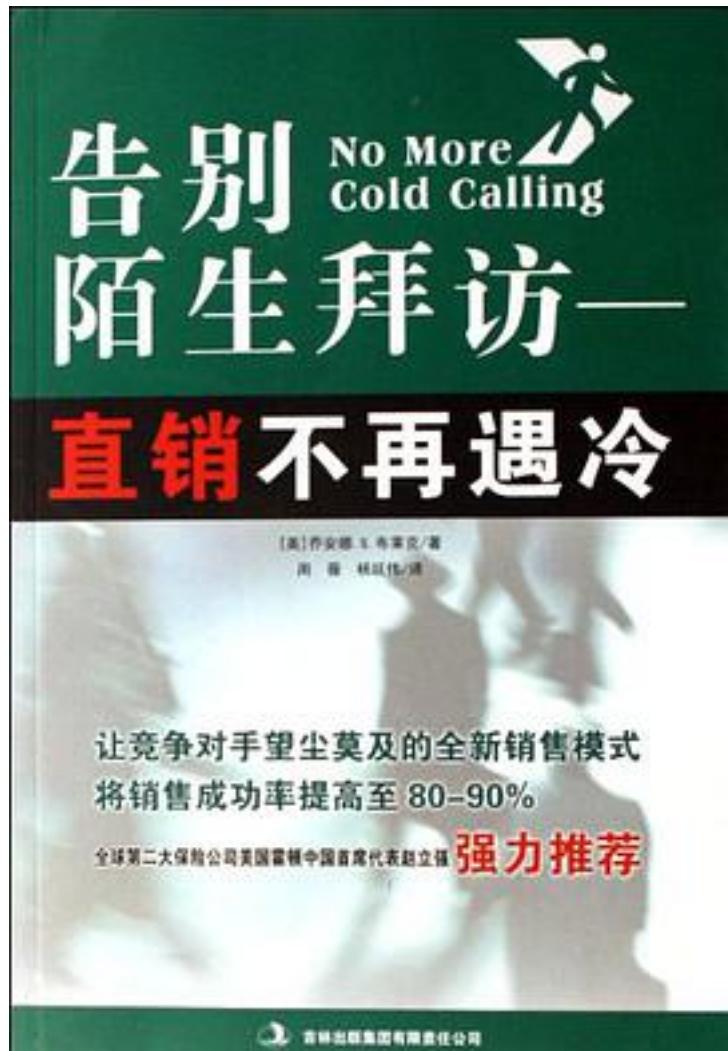


告别陌生拜访



[告别陌生拜访 下载链接1](#)

著者:乔安娜.S.布莱克

出版者:吉林出版集团有限责任公

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787807206392

《告别陌生拜访:直销不再遇冷》主要内容：把大量的时间都浪费在给那些对你一无所知的人打电话上，而他们既没想到你会打电话，又不想自己的工作被你打扰，这样的营销方式早该结束了！乔安娜.S.布莱克在书中向我们揭示了她成功的秘密一种全新的营销理念——“推荐式销售”，她不仅通过100%的推荐式客户建立了自己的高利润企业，还帮助数以千计的职业销售人员获得了同样的业绩，将营销成功率提高至80—90%。按照乔安娜的五步推荐式销售法，你会了解到如何将当前客户和众多的关系发展成丰富的推荐源。她会指导你学会以下几点：1.开发推荐式销售策略——精心斟酌自己的语言，完美地将其表达出来，将难题一一解决。

作者介绍：

目录：

[告别陌生拜访 下载链接1](#)

标签

营销

评论

[告别陌生拜访 下载链接1](#)

书评

[告别陌生拜访 下载链接1](#)