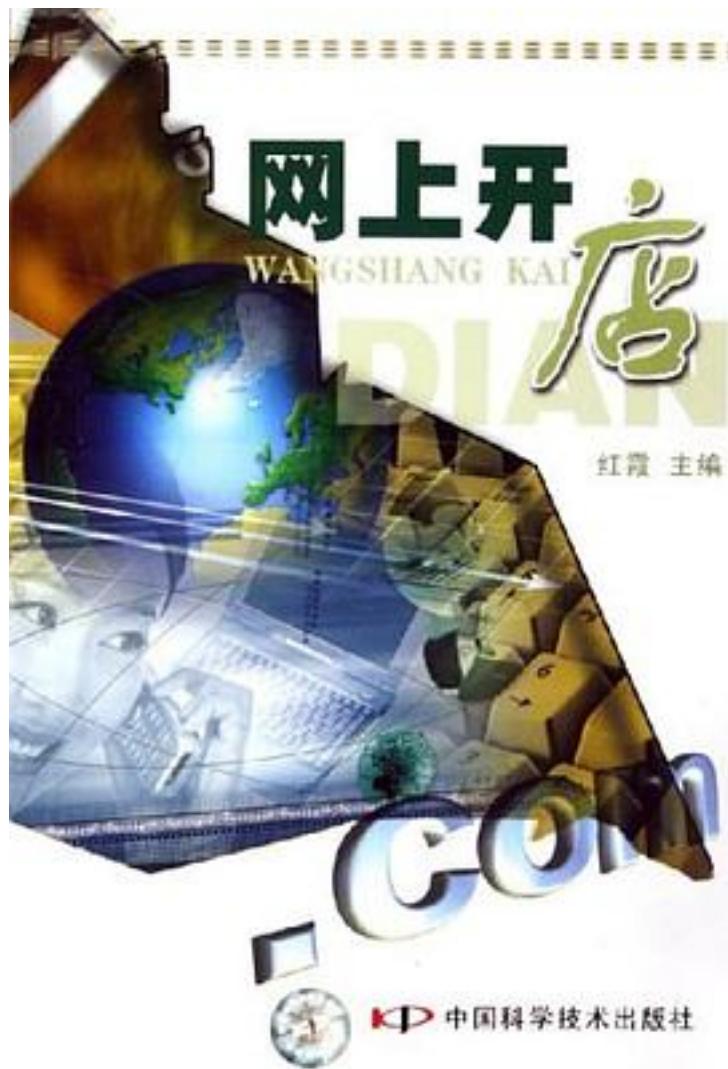


网上开店



[网上开店_下载链接1](#)

著者:陈海妮

出版者:中信出版社

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787508608051

本书是一本卖家必备的超简易实用开店指南，书中汇集了网上开店的各种诀窍和秘籍：

开店需要多少启动资金？怎样做个兼职店家？怎样选择经营项目？如何给网店起名？如何设计网页？还有，怎样进货、促销、汇款、收款、发货，如何和买家沟通，怎样提升信用等级，如何出奇制胜，如何留住回头客，怎样对付拍下不买的买家……同时，书中还收集了那些昔日灵机一动开店、今天忙着数钱的成功卖家的发家故事和经营诀窍。

这是一本手把手教你开店的帮助手册，有了这本书你可不能再以“不知道怎样开店”为借口搁置自己当老板的想法了。赶紧行动吧！

作者介绍：

《新闻晨报》记者。

处女座，年龄不明，城市动物。

现为上海某报视觉总监，闲时在互联网上放肆贪玩。

目录: 前言 网络就是片萝卜地 /VII 导言 人有多大胆，地有多大产 /IX 第一章
当一个兼职“农民” /1 第一节 多少银子能砸出一个萝卜坑 /2 第二节 一个萝卜一个坑 /3
第三节 和“富农”唠嗑 /6 第二章 甩开膀子大干，做好造型开赚 /11 第一节
萝卜也跟风 /12 第二节 给萝卜起名 /16 第三节 萝卜坑的室内设计 /19 第三章
一个生产日 /31 第一节 种萝卜—赢利从进货开始 /32 第二节 拔萝卜—商品推销 /40
第三节 卖萝卜—汇款与收款 /54 第四节 送萝卜—发货 /62 第五节
售后服务—和买家的沟通 /66 第六节 和“富农”唠嗑 /71
第四章：滚一身泥巴，炼一颗红“星” /77 第一节 人人为我，我为人人 /78 第二节
信用等级要年年升，月月升，天天升 /83 第三节 和“富农”唠嗑 /85 第五章
飞上枝头当“富农” /85 第一节 制度化、人性化管理 /86 第二节
抓住独家网上进货渠道 /90 第三节 网上网下并行做大 /92 第四节
利用品牌优势拓展加盟连锁 /94 第五节 做跨国贸易 /96 第六章 “富农”红宝书 /99
第一节 最常使用的促销手法 /100 第二节 最省钱的网店推广手法 /104 第三节
精打细算选择推荐位 /108 第四节 出奇才能制胜 /114 第五节 留住回头客 /117 第六节
如何对付拍下不买的买家 /120
· · · · · (收起)

[网上开店 下载链接1](#)

标签

淘宝,网店

创业

营销

商业财经

中国

评论

有些想法，但是还得等有了一定的继续才能做。

[网上开店](#) [下载链接1](#)

书评

[网上开店](#) [下载链接1](#)