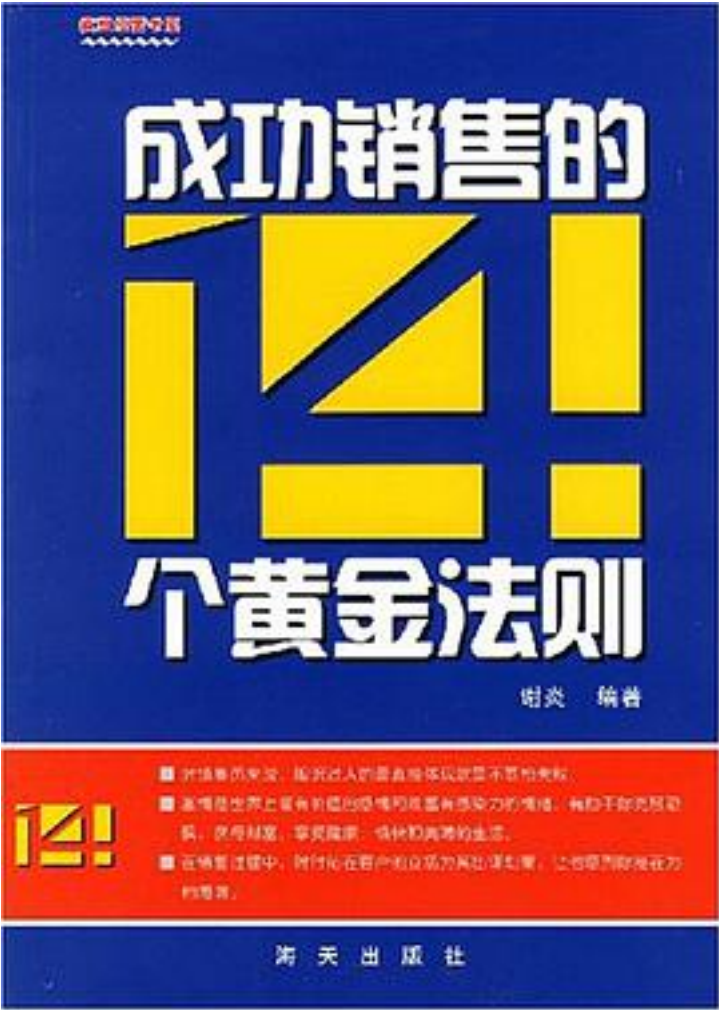


成功销售的14个黄金法则



[成功销售的14个黄金法则_下载链接1](#)

著者:谢炎

出版者:广东海天

出版时间:2006-12

装帧:

isbn:9787806978733

市场上关于销售方面的书籍很多，但真正能称得上说是适用、实战、实效的好书却是凤

毛麟角。无意间收到谢炎先生寄来的新书内容，先睹为快之余为本书的精彩章节和丰实内容而惊叹！这才是一线销售人员真正需要的好书。——许翔（百度公司销售总监）

近几年因为职业和工作的关系，我结识了很多营销方面的专家、学者。其中有的著作颇丰，但缺少实战及培训功底；有的虽具实践及培训经验，但欠缺系统理论。谢先生是我所见的国内不可多得的集系统理论与实战营销培训于一身的专业人才。——姜承刚（共好集团董事长、营销协会秘书长）

对销售员来说，胆识过人的最直接体现就是不要怕失败。激情是世界上最最有价值的感情和最富有感染力的情绪，有助于你克服恐惧，获得财富，享受健康、愉快和美满的生活。在销售过程中，时时站在客户的立场为其出谋划策，让他感到你是在为他着想。

作者介绍:

目录:

[成功销售的14个黄金法则_下载链接1](#)

标签

评论

[成功销售的14个黄金法则_下载链接1](#)

书评

[成功销售的14个黄金法则_下载链接1](#)