商务谈判与实务



商务谈判与实务_下载链接1_

著者:朱凤仙

出版者:清华大学出版社

出版时间:2006-12

装帧:

isbn:9787302139942

三尺桌面风起云涌,八方英才唇枪舌剑,如何在谈判桌上不辱使命、稳操胜券?本书围

绕着	"备局	、开局、	对局、	结局"	这条主	线,阐]述了[商务谈	判的:	全过程	; 并对	す商务	谈判
			通 、商务										
细的:	介绍。	通过大量	量的"筹	₹例分析	「"开阔	学生初	即,	通过'	"实践	果堂"	提高学	≠生的i	商务
谈判的	能力,	通过"当	学以致用]"巩固	國商务谈	約知识	?、鍛り	炼商务	於判論	能力。			
本书!	既适用	于高职商	高专国际	「贸易、	市场营	閉等组	る済类な	相关专	业的	教学,	又可作	F为商:	务谈
判、	营业全	销、国际	际贸易、	纠纷久	理等名	种形式	的商:	务活动	/指南	一对干	广大		

11	-+/	\wedge $/_{D}$
1′	右	11,253.
- 1	/	<i>'</i> ~□•

目录:

商务谈判与实务_下载链接1_

标签

评论

商务谈判与实务_下载链接1_

书评

商务谈判与实务_下载链接1_