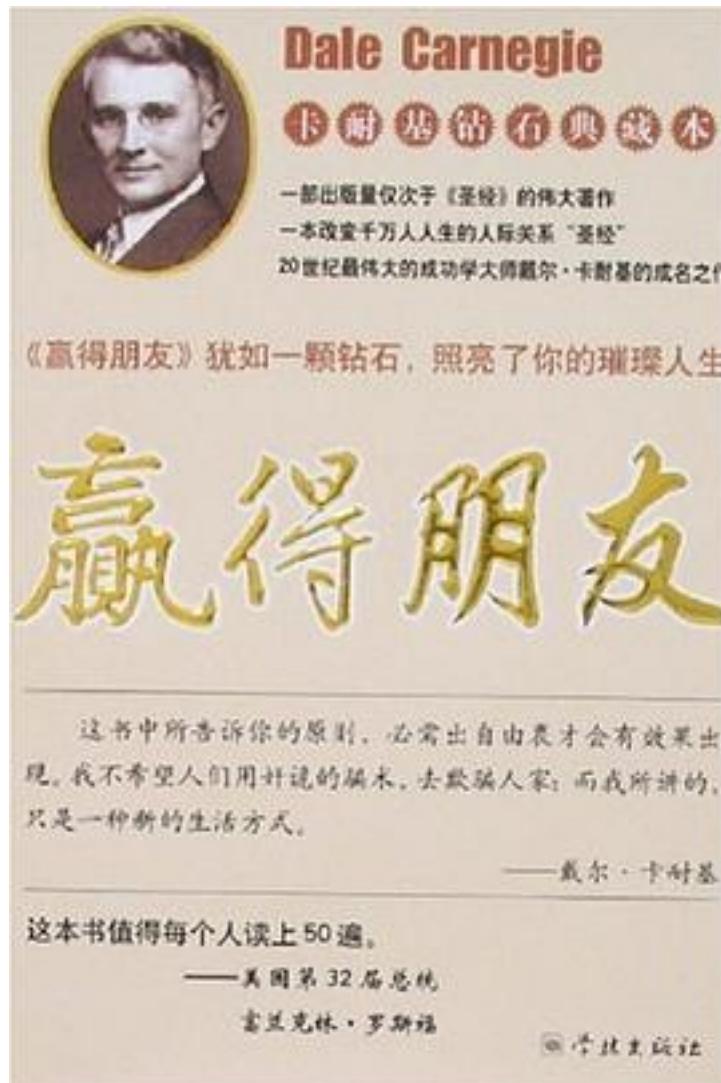


赢得朋友



[赢得朋友_下载链接1](#)

著者:[美] 戴尔·卡耐基

出版者:学林出版社

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787807302896

想交朋友，就要先为别人做些事——那些需要花时间、体力、体贴、奉献才能做到事；即使开始时怀有敌意的人，只要抱着真实和诚意去接触，就一定能换来好意；人际关系是人与人之间的沟通，是用现代方式表达出《圣经》中“欲人施于己者，必先施于人”的金科玉律；如果你把自己的思想隐藏起来，却想去了解对方的一切，那是办不到的；要去了解别人，而不要用责骂的方式；尽量设身处地去想——他们为什么要这样做。这比起批语责怪要有益、有趣得多，而且让人心生同怀有、忍耐和仁慈……本书以通俗易懂的语言，生动形象的故事，为你解读人际交往的成功秘诀。

这部书的目的，就是帮助你发现潜伏在你身心的那些你习惯地不加以利用的能源——开展它、利用它——那些是你孕育在身心，尚未利用的财富！
预料你读完本书的前三节后，如果遵照去做，一定可以大大增进你处世待人的本领。

作者介绍：

戴尔·卡耐基，美国“成人教育之父”。20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，他运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。他讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生。

接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

卡耐基在实践的基础上撰写而成的著作，是20世纪最畅销的成功励志经典。他的主要代表作有《人性的弱点》、《人性的优点》、《语言的突破》、《人性的弱点全集》。这些书出版后，立即风靡全世界，先后被翻译成几十种文字，被誉为“人类出版史上的奇迹”，无数读者由此走上了成功之路。

目录: 自序	11.	与人相处的基本技巧	1	如果想要采蜜，就别踢翻了蜂房	3
给他他人以自重	13	要想钓到鱼，先要知道鱼要吃什么	252	如何使人喜欢你	41
让你到处受欢迎的方法	43	微笑能给人最佳的第一印象	55	千万别忘记他人的姓名	
／64 拥有良好而得人好感的谈吐	73	迎合他人的兴趣	82		
／82 让他人感到自己重要	863	成为领导者——如何使人信服你	97		
／99 你不可能在争辩中获胜	105	如何避免去树敌	105	如果错了，当即承认	110
／116 友善地对待他人	122	尽可能让对方多说话	128		
／134 别将自己的意见强加于人	140	善于从他人的角度考虑问题	140		
／144 同情并了解他人的欲望和需要	150	激发他人去产生高尚的动机	150		
／156 戏剧性地表现自己的意图					
／159 无计可施时，试试提出一个大挑战	159	4. 如何更好地说服他人	163		
／165 如果你必须批评，以称赞和欣赏为开端					
／171 间接委婉地指出他人的错误才不致招怨					
／176 在责备他人之前，先说出你自己的错误	181				
／184 顾全他人的面子	189	没有人喜欢被人命令	181		
／199 鼓励更易使人改正错误	202	给人一个美名让他努力去保全	195		
／205 创造奇迹的信件	215	使人们乐意做你所要的事	202		
／223 装作不害怕，让自己出丑	228	5. 如何使你善于辞令	217		
／241 把内心的情绪爆发出来	248	用自信心换取听众的信任	217		
· · · · · (收起)					

标签

人际关系

人脉

交流沟通

成长

心理学

个人管理

书籍

沟通

评论

或许我该好好思考下这个问题...

好

都是基本的待人处世道理。可惜，学校不教这些

这个世界上，好人不多，坏人也很少，大部分是不好不坏的人。尽量去争取这一大部分人吧。还要坚持走自己的路。

不知道为什么豆瓣只有14人读过这本书，对于我来说，这本书意义重大，她教会了我如何交朋友，如何和朋友相处，它直接影响了我的“交友观”！

忽然发现自己的大学白过了，明白了很多

每个人在每个时期都会经历一些事情，有时候会对人生迷惑不解，只是你少了方法！

力荐

1.真诚的赞美。2.微笑

[赢得朋友](#) [下载链接1](#)

书评

从小到大，或许是因为性格里慢热的习惯，和爸爸妈妈宠爱的惯性，使得从来对于交友没有过多的感触和思考。初中的时候遇到了一辈子的朋友，善良而温厚，不计较。后来慢慢长大，发现朋友似乎不是自己心里想的那么一回事。自己喜欢的，分享与他人，真的中了那句，“己所欲， ...”

[赢得朋友](#) [下载链接1](#)