

赢得朋友



[赢得朋友_下载链接1_](#)

著者:[美] 戴尔·卡耐基

出版者:学林出版社

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787807302896

想交朋友，就要先为别人做些事——那些需要花时间、体力、体贴、奉献才能做到事；即使开始时怀有敌意的人，只要抱着真实和诚意去接触，就一定能换来好意；人际关系是人与人之间的沟通，是用现代方式表达出《圣经》中“欲人施于己者，必先施于人”的金科玉律；如果你把自己的思想隐藏起来，却想去了解对方的一切，那是办不到的；昼去了解别人，而不要用责骂的方式；尽量设身处地地去想——他们为什么要这样做。这比起批语责怪要有益、有趣得多，而且让人心生同怀有、忍耐和仁慈……本书以通俗易懂的语言，生动形象的故事，为你解读人际交往的成功秘诀。

这部书的目的，就是帮助你发现潜伏在你身心的那些你习惯地不加以利用的能源——开展它、利用它——那些是你孕育在身心，尚未利用的财富！
预料你读完本书的前三节后，如果遵照去做，一定可以大大增进你处世待人的本领。

作者介绍:

戴尔·卡耐基，美国“成人教育之父”。20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，他运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。他讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生。

接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

卡耐基在实践的基础上撰写而成的著作，是20世纪最畅销的成功励志经典。他的主要代表作有《人性的弱点》、《人性的优点》、《语言的突破》、《人性的弱点全集》。这些书出版后，立即风靡全世界，先后被翻译成几十种文字，被誉为“人类出版史上的奇迹”，无数读者由此走上了成功之路。

目录: 自序/11. 与人相处的基本技巧/1 如果想要采蜜，就别踢翻了蜂房/3
给他人以自重/13 要想钓到鱼，先要知道鱼要吃什么/252. 如何使人喜欢你/41
让你到处受欢迎的方法/43 微笑能给人最佳的第一印象/55 千万别忘了他人的姓名
/64 拥有良好而得人好感的谈吐/73 迎合他人的兴趣/82
让他人感到自己重要/863. 成为领导者——如何使人信服你/97
你不可能在争辩中获胜/99 如何避免去树敌/105 如果错了，当即承认/110
友善地对待他人/116 让别人说“是”/122 尽可能让对方多说话/128
别将自己的意见强加于人/134 善于从他人的角度考虑问题/140
同情并了解他人的欲望和需要/144 激发他人去产生高尚的动机/150
戏剧性地表现自己的意图/156
无计可施时，试试提出一个大挑战/1594. 如何更好地说服他人/163
如果你必须批评，以称赞和欣赏为开端/165
间接委婉地指出他人的错误才不致招怨/171
在费}圣他人之前，先说出你自己的错误/176 没有人喜欢被人命令/181
顾全他人的面子/184 激励他人获得成功/189 给人一个美名让他努力去保全/195
鼓励更易使人改正错误/199 使人们乐意做你所要的事/202
创造奇迹的信件/2075. 如何使你善于辞令/215 用自信心换取听众的信任/217
装作不害怕，让自己出丑/223 用热诚打动听众/228 声调与音量要合适/235
把内心的情绪爆发出来/241 不要勉强装得幽默/248
· · · · · · ([收起](#))

[赢得朋友 下载链接1](#)

标签

人际关系

人脉

交流沟通

成长

心理学

个人管理

书籍

沟通

评论

或许我该好好思考下这个问题...

好

都是基本的待人处世道理。可惜，学校不教这些

这个世界上，好人不多，坏人也很少，大部分是不好不坏的人。尽量去争取这一大部分人吧。还要坚持走自己的路。

不知道为什么豆瓣只有14人读过这本书，对于我来说，这本书意义重大，她教会我如何交朋友，如何和朋友相处，它直接影响了我的“交友观”！

忽然发现自己的大学白过了，明白了很多

每个人在每个时期都会经历一些事情,有时候会对人生迷惑不解,只是你少了方法!

力荐

1.真诚的赞美。2.微笑

[赢得朋友_下载链接1](#)

书评

从小到大，或许是因为性格里慢热的习惯，和爸爸妈妈宠爱的惯性，使得从来对于交友没有过多的感触和思考。初中的时候遇到了一辈子的朋友，善良而温厚，不计较。后来慢慢长大，发现朋友似乎不是自己心里想的那么一事情。自己喜欢的，分享与他人，真的中了那句，“己所欲，...

[赢得朋友_下载链接1](#)