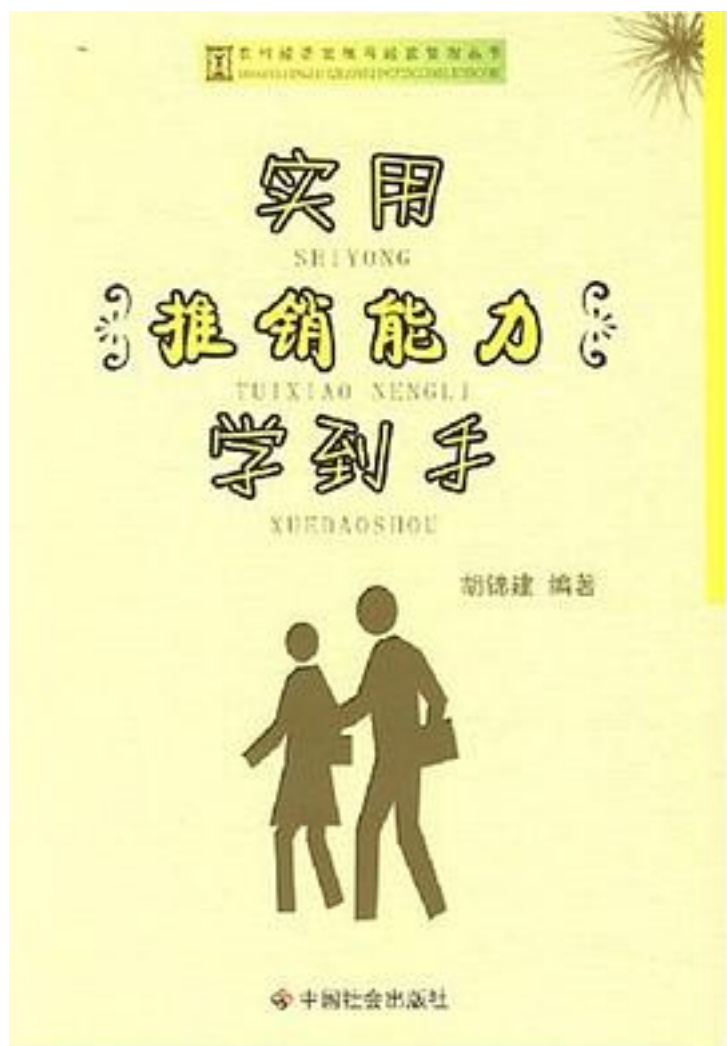


实用推销能力学到手



[实用推销能力学到手_下载链接1_](#)

著者:胡锦涛

出版者:中国社会出版社

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787508714929

本书通过对世界多个优秀推销员的能力的精辟分析，通过对中外多个成功推销案例的经验总结，根据自己对推销工作的深刻认知，作者认为出色的推销能力来源于以下方面：充分的准备、正确的心态、诚实的品行、出色的口才、交际的手段、管理的思路、销售的艺术、谈判的技巧、成交的方法、服务的思想。

作者介绍:

目录:

[实用推销能力学到手_下载链接1](#)

标签

营销

客户关系

评论

[实用推销能力学到手_下载链接1](#)

书评

[实用推销能力学到手_下载链接1](#)