

经销商管理培训教程



[经销商管理培训教程_下载链接1](#)

著者:潘文富，黄静 编著

出版者:电子工业

出版时间:2007-2

装帧:

isbn:9787121036989

本书立足于企业实际运作的需求，既对经销商管理的基础知识做了详细而深入的介绍，又注重从多个角度来阐述经销商管理方方面面的细节：先从厂家的角度来分析如何开发经销商、管理经销商，从而更好地与经销商合作；再从卖场的角度来分析如何选择经销商，以及对经销商的合同、费用、促销进行管控，从而更好地与经销商合作；又从经销商自身的角度来分析经销商如何选择厂家和卖场，如何提高自身的素质和能力，从而更好地与厂家和卖场合作。本书注重从经销商、厂家、卖场三方合作共赢的层面来分析和解决问题，并提供了有效而客观的解决方法。本书为国资委商业技能鉴定中心经销商管理师执业资格认证考试的指定培训教材。

作者介绍:

目录:

[经销商管理培训教程_下载链接1](#)

标签

管理

营销

评论

[经销商管理培训教程_下载链接1](#)

书评

[经销商管理培训教程_下载链接1](#)