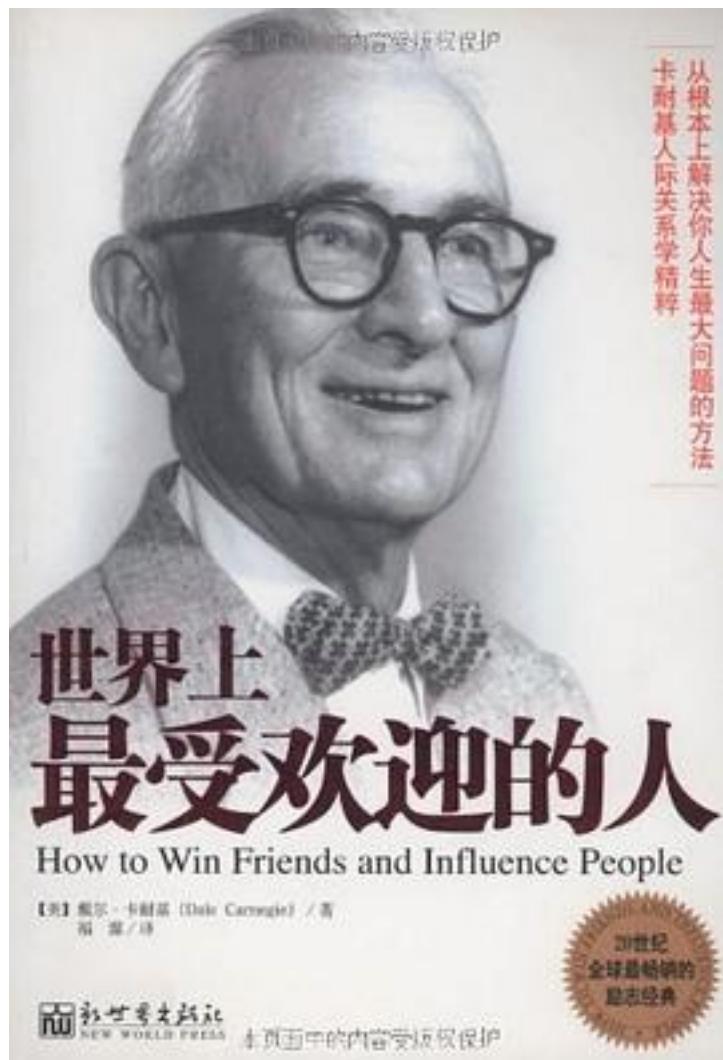


世界上最受欢迎的人



[世界上最受欢迎的人 下载链接1](#)

著者:[美] 戴尔·卡耐基

出版者:新世界出版社

出版时间:2007-3

装帧:

isbn:9787802282483

《世界上最受欢迎的人》讲述了：社会飞速发展的今天，给我们带来更大方便和更多快乐的同时，也带来了越来越多无形的压力。在这样的一个生存环境里，每个人都在努力寻找着属于并适合自己的立足之地。其中，有的人如鱼得水、左右逢源、一帆风顺；有的人处处碰壁、举步维艰、两手空空。生活在一个时代里，为什么两者的差异会那么大呢？

针对这个问题，《世界上最受欢迎的人》作者、美国著名社会学家戴尔·卡耐基先生曾说过这样的话：“一个人事业的成功，只有15%是依赖于他的专业知识和技能，而85%则依靠于他的人际关系和处世能力。”

事业有成、一帆风顺的人，不见得要比那些事事不顺、处处碰壁的人的专业知识和技能高到哪儿去，有时候甚至还远远不及他们。然而，前者之所以做事能够事半功倍，效能较高，频频有所收获，原因是他们能够很好地处理各种复杂的问题和关系，从而为自己营造出一个比较和谐的社会活动氛围，让自己不论到哪里，都能受到大家的欢迎。换句话说，他们有很高很强的办事能力，而这种“办事能力”，就是指他与别人的沟通交流、协调合作，充分调动社会上各种力量，使其为自己和自己的团队发展所用，最后使所办之事取得理想结果的能力。

谁若是拥有了这样的能力，他就一定会成为世界上最受欢迎的人。事实上，这样的人在我们身边也能看得到，在每一个地方，小至一个乡村小镇，大至一个省市地区乃至一个国家，都会有一些这样的人。他们总是能把事办得比较到位，把话说得滴水不漏，一举一动都非常得体，因此，他们也就获得了很多人都难以企及的位置、财富和影响力。

事实上，《世界上最受欢迎的人》的作者戴尔·卡耐基先生就是这样的人。他在研究人类成功的秘密、人性的优点与弱点的过程中，所采访的成功者里面，绝大多数也是这样的人。这些世界上最受欢迎的人的行为、思想，以及他们的成功秘密，在《世界上最受欢迎的人》里都将有所揭示。

戴尔·卡耐基先生是20世纪最伟大的成功学导师，美国现代成人教育之父。他曾当过教师、推销员、演员，但是最终转向了成人教育，并致力于人性问题的研究。他运用心理学和社会学知识，对人性的弱点进行探索和分析，开创并发展出了一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式。

接受卡耐基教育的有社会各界人士，不乏军政要员，甚至包括多位美国总统、欧洲显贵。千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

卡耐基的书出版后，在美国立即引起轰动，许多父母买来送给在学校读书的子女，公司老板买来送给员工，甚至从政的人也大量买来送给选民；无数的教师、传教士和商界高级管理人士在演说中也常常提到这《世界上最受欢迎的人》。

随后，这《世界上最受欢迎的人》风靡全球，先后被译成几十种文字，被誉为“自《圣经》之后人类出版史上的第二大畅销书”。

如何赢得他人的好感？怎样和他人实现最有效的沟通？怎样使自己成为处处受他人欢迎的人？这些都是渴望成功的人们迫切希望知道答案的问题。而这本戴尔·卡耐基先生的《世界上最受欢迎的人》，能够给大家提供最理想的答案。

很多人都想成功，却不知该如何成功，少数人深谙成功哲学，却不轻易示人。幸运的是，卡耐基先生既知道如何成功，如何成为受欢迎的人，又竭尽全力地传授给世人。于是，便有他的一系列影响深远的著作。这本《世界上最受欢迎的人》，就是卡耐基先生作品的精萃。

通读《世界上最受欢迎的人》，你将获得一双慧眼，慢慢悟透一些处世之术，为官之道、做人之秘、致富之诀……并让你把复杂的世界看得清清楚楚明明白白。只要你反复阅

读《世界上最受欢迎的人》，将学习到的知识应用到实践中，并把行动中所感悟到的经验和教训记录下来，不断改进，相信很快就会让领导赏识你，让部下佩服你，让小人服从你，让好人尊重你，让朋友喜欢你，让亲人更爱你。

作者介绍:

目录:

[世界上最受欢迎的人 下载链接1](#)

标签

世界上最受欢迎的人

处世

卡耐基

励志

人际关系

首都图书馆

读物

评论

还是很实用的

嗯，好吧，我是觉得好像跟《人性的弱点》一个风格，所以暂时换了德鲁克的《卓有成效的管理者》来看。

要是都做到的就不是人 人性本来是什么 神仙也有发飙的时候吧 人都有七情六欲吧
如果能做到书中所讲的那些条条框框 那只能说明这个人吧 太假了 现在人吧
有的时候也挺贱的 你对他越好 他越不把你当回事
我相信没有一个人是能让全世界都喜欢的 无论他是谁 这一辈子吧
有几个你愿意全心全意付出的对象 并且产生相互作用 那就白活 也不用所有人都喜欢
也装的太累了吧

观点很认同，看了觉得人生就该这样``

不错的一本哲理书

安利的课其实就是在讲这本书.... 批评的三文治法：赞美、意见、肯定；
上中下层人谈论的话题：未来目标观念-做事-八卦；人赞人-人比人-人踩人；
正向积极思考方式：新草鞋故事。

[世界上最受欢迎的人](#) [下载链接1](#)

书评

安利的课其实就是在讲这本书....
批评的三文治法：/赞美/意见/肯定/；上中下层人谈论的话题：未来目标观念-做事-八卦，人赞人-人比人-人踩人；正向积极思考方式：新草鞋故事。

[世界上最受欢迎的人](#) [下载链接1](#)