温州人想的和你不一样



温州人想的和你不一样_下载链接1_

著者:杨宏建

出版者:时事

出版时间:2007-1-1

装帧:平装

isbn:9787802321052

在中国商界，温州商人是走在市场前列的先锋群体。他们克勤克剑、披荆斩棘，在激烈的市场竞争中开拓进取，不断延伸自己的商业触角，被益为《东方犹太人》。
本书将告诉你：温州人为什么能赚钱？温州人为什么会赚钱？这是一本挖掘中国传统经商智慧与透视现代市场商机的商人圣经。

作者介绍:

目录: 第一章 温州人和你不一样的眼光
1.一定要做老板
2.女人也能闯天下
3.生意不分贵贱
4.能挣一分是一分
5.快速出击不后悔
6.瞄准他人的需要
7.关注生活中的商机
8.细节中有商机
9.留心饭桌上的商机
10.迎合市场的需要
11.落后就有市场
第二章 温州人和你不一样的胆识
1.头道汤味道最好
2.风险与机遇并存
3.清楚自己做什么
4.走在政策的前面
5.机会不是等来的
6.机遇在于胆识
7.从“可恨”到“可敬”
8.超前发展抓先机
9.敢于标新立异
10.心有多大舞台就有多大
11.敢于蛇吞大象
12.永远做最强者
第三章 温州人和你不一样的人脉
1.家人是最好的搭档
2.分享是一种明智
3.多个朋友多条路
4.赔钱是第一任务
5.抱团打拼力量大
6.有钱大家一起赚
7.客户是第一上帝
8.口碑造就丰碑
9.在商言商守信用
10.搞定关系再做生意
11.信誉就是金钱
12.温州商人的娘家
第四章 温州人和你不一样的创意
第五章 温州人和你不一样的手段
第六章 温州人和你不一样的品质
・・・・・・(收起)

温州人想的和你不一样_下载链接1_

标签

温州人想的和你不一样

浙商

商业

温州人

生意经

经商

温州

创业

评论

有些过了，但还是有启发，只是啊，其实道理都一样，只是不同的人，做法就是不一样

: F715/4931-2

为什么温州人是这么特殊的群体，看下这本书就知道了。该向他们学习的东西太多

里面有大多数温商的故事的缩影，让我们了解到温州人这一聪明的一类人

典型的中国式的叙述，地摊书的行文方式。

认识反作用于实践平淡，。写的不好，但是我读的第一本此类书。

我的金钱观啊。。。还是那么淡薄。

一本媒体报道录

内容务实

作为了解温州人经商思维的入门书，可以。

当时一读，有很大的冲动，回想起来，也没有太多的震撼

温州人的生意经

---
not bad

真的很不一样，

吃苦的两板精神让人钦佩！

现在研究温州人的书很多，大部分都雷同。
但通过这些书，真的可以了解温州人，同时也能激励人去创业、赚钱。

几年前读的这本书，当时完全是处于兴趣和好奇，回头想想，这本书最大的作用在于他带给你一种完全不同的看待、思考问题的方式，让你明白什么才是真正重要的，什么才是最终有价值的，教会你去判断，去取舍。我想这对一个人的价值，是不可估量的。

了解温州商人的思维之道~

有一片森林，取木用之，木匠挑选的尽是又粗又直之木，而艺术家喜爱长得特殊之木，常人谓之歪瓜裂枣。每棵木有每棵木的特点和可用之处。温州人想得明白，敢做敢想。超爱的书。温州人和我想得好像。

靠假冒伪劣完成原始积累开始的一种积极人生态度

温州人想的和你不一样_下载链接1_

书评

不要以為溫州人真是甚麼老大，這裡還有上海人、潮汕人，廣東人，最近溫州老闆跑路的事件大家難道不知道嗎？全民放貸，那種瘋狂與貪婪就可以搞定溫州，不吸取東南亞金融風暴的教訓，溫州就變成第二個泰國！話說回來，溫州人如果能從失敗中爬起來那才是真正的可怕呢！

在温州的书店里，常常能看到各种各样标有“温州”字样的书摆在最明显的位置上。翻开一看，每页有N个“赚钱”这样的字眼出现。铺天盖地的赞誉，让人羡慕得有些气愤。老赵说了，别整那些没用的。很多书都在这样拍着马屁地不要脸地赚一些想探知温州

的人的钱。而这样的图书，在...

这本书在超市看到的，不经意的翻阅，还蛮有意思。
想起多年前，就听说温州人靠假冒伪劣完成了原始积累。到现在，好像有所改变，他们凭的是货真价实和一个灵活的脑子。温州人的脑子不停地在转，如果把一个温州人的脑袋和一个安徽人的脑袋放在天平上，脑袋等大，天平肯定会倾向温...

别人毕业想着怎么找工作，温州人想着如何创业，这是温州人与外地人的区别；眼界比较开阔，六旬老妪去莫斯科卖烧卤；温州人说，生意不分贵贱，只要赚钱的生意都会去做；做生意从小处着手，钱要一分一分地赚；朱一喜欢去闹市逛街寻找商机，看到卖栗子排着长队，看到栗子总是被剥...

會造假！會忽悠人！好像全中國的人就他們會做生意！潮州人、廣東人都不會做！現在好了，最貪得無厭的也是溫州人，溫州全民放貸，搞得一塌糊塗！真是笑死人了！
溫州人和猶太人根本就沒有可比性，自己有本事就別老是貼牌啊？什麽時候見日本人說自己是東北亞的猶太人？日本人有自...

我想說溫州人其實他們的精明之處在於他們不會按常人的思維去思考生意之道，他們有他們自己的經商經，其實最重要的是他們一般不會按規行事，他們擅長走捷徑，他們敢為人先的精神值得我們借鑒。
如惠普總裁的那句話，當女人做事業時不要把自己當女人，要跟男人一樣的有魄力有野心...

1.案例偏成旧，目前市场上关于温商的书籍比比皆是，此书无特别之处。
2.将众多案例汇集成6大篇章，每一篇章又由数十篇小标题配合案例组成，文字结构有待紧凑。 3.全书逻辑结构的线条，有待更顺畅。

温州人想的和你不一样_下载链接1_