

我与首富梁稳根



[我与首富梁稳根_下载链接1](#)

著者:何真临

出版者:人民邮电出版社

出版时间:2013-1

装帧:

isbn:9787115306272

《我与首富梁稳根:揭秘三一》的作者从三一的管理与变革、三一的竞争与内外部发展

环境、梁稳根的发展历程、企业经营理念、爱国情怀、国际化视野、个人情感与社会责任感等方面入手，用鲜活的素材与富有感染力的语言，全方位解读了与三一和梁稳根有关的一系列重大事件及其背后的故事，还原了一个真实的三一，也还原了一个真实的梁稳根。这其中既有作者对神秘三一的趣解，也融入了作者对体制、对事业、对产业、对人生的深层次思考。

《我与首富梁稳根:揭秘三一》是作者在三一辛勤耕耘七年的心血结晶，是作者作为三一集团高层领导与集团董事长梁稳根智慧的碰撞、思想的交流。希望《我与首富梁稳根:揭秘三一》能成为繁忙的企业界精英、匆匆行进在创业路上的朋友、管理人士、价值投资者研究企业发展的实践指南，也希望《我与首富梁稳根:揭秘三一》能对迷茫的富二代、莘莘学子、形形色色的追梦人有所启迪。

作者介绍:

何真临，三一集团副总裁、集团党委第一副书记，享受国务院津贴专家。七届、八届全国人大代表。在七届人大上因与国家领导人的对话，被誉为“学者型的企业家”。在八届人大上，由于对话中引出了国家领导人的名言：“又吹哨子又打球，准赢”，引起了全国各大媒体的追捧，被戏称为“职业议员”。

在国学、经济学、管理学、战略、品牌、投资、企业文化等方面有独到的见解，曾到清华、北大、交大、同济、复旦、中欧、长江、国家行政学院等知名学府和GE（美国通用电气公司）、宝钢、中国南车、北汽福田等数十家著名企业以及中国企业家协会、各省市企业家协会、接力中国等重要团体讲学。受邀参加过亚洲博鳌论坛、日本博鳌论坛、国际教育大会、中德高峰论坛等国内外各种高层会议，发表各种演讲上百次。获头脑风暴“金口才奖”、“至尊成就奖”；“企业文化建设十佳个人”称号，被共和国四大演讲家之一的彭清一先生被誉为“杰出的演讲家”。

目录: 一、写在前面

题记

还原一个真实的梁稳根，还原一个真实的三一。

——何真临

二、状告奥巴马

题记

美国拿国家安全说事，理由纯属莫须有。奥巴马害怕中国等新兴国家取代美国，成为高端制造业的领导者。

——向文波

三、远大与三一：战略制胜

题记

远大进入的产业是一个成千上万亿没有天花板的空调业，而三一从事的金刚石压机，全国的市场份额也不过10

个亿，即使我垄断了，也不过如此。因此，必须进入大产业、大城市！

——梁稳根

四、我与首富：十四年的寻觅

题记

你是个学者型的企业家，学者必须有自己的舞台，三一正好是你尽情绽放自己才华的大舞台。

——梁稳根

1. 对话国家领导人

2. 省长忆旧

3. 会见牟其中

4. 麓山小屋

5. 瓷魂

五、神秘的三一

题记

道生一，一生二，二生三，三生万物，恰恰呼应了三一的发源地——涟源茅塘乡道童村。

——梁稳根

1. 向特首曾荫权解读三一

2. 唐修国寿宴猎奇

3. 根在中华

4. 中华龙

5. 改名趣事

6. 31个人的矿冶班

六、三一，三个第一人

题记

管理第一人唐修国，战略第一人向文波，技术第一人易小刚。

——梁稳根

七、发展是最大的慈善：我与胡润对话

题记

就拿三一来说，三一员工从几千名，到两万名，到现在的四万八千名，解决了多少人的就业？一个人如果管三口之家，四万八千人就是十几万人的生计。

——何真临

1. 我与胡润

2. “富”、“贵”有别，由“富”到“贵”

3. 巴、比劝捐之我见

4. 再聚首上海东郊宾馆

5. 胡润百富榜

八、徐工并购与向博风云

题记

徐工这件事，即使给三一重工带来任何损失，我们也不后悔，这是民族利益。

——梁稳根

1. 出使徐工

2. 卖什么都可以，但卖国不行

3. 高举民族大义之旗的斗士

4. 草民的盛宴

九、无情未必真豪杰

题记

没有三十年前的高考，就没有今天的三一；没有三十年前在涟源三中就读的故事，就没有今天三一的故事。

——梁稳根

1. 公子受辱，发奋成名

2. 为老厂长操办70大寿

3. 再聚首——三十年的师生情

4. 徽标传奇——蒋昌典画展

5. 捕风捉影的“梁、易反目”

6. 重奖已故工程师李冰3500万

7. 滴水之恩当涌泉以报

8. 大孝子梁稳根

十、驰援福岛：梁稳根，难道你忘记了南京大屠杀吗？

题记

地震发生后，当我们得知泵车能发挥巨大作用时，当时就决定以最快的速度无偿提供泵车奔赴现场参与救援。我想，这也是践行“品质改变世界”企业使命的一个真实写照。

——唐修国

1. 驰援福岛

2. 救援功臣归来

3. 东电回访

4. 唐家璇、西室泰三造访三一

5. 唐修国受邀日本演讲

十一、别开生面的早餐会：文正公遗风

题记

中国企业家与巴菲特共进晚餐，费用是265

万美元，我每餐都与首富同桌共饮，你们说我的身价是多少？

——何真临

十二、公子之“恋”

题记

要把三一打造成青年就业和成才的乐土，要把三一打造成青年建功立业的舞台，要把三一打造成青年理想的精神家园。

——何真临

1. 千亿儿媳

2. 夫人的托付

3. 进入团中央

4. 拳拳学子情

5. 董事会的娃娃

6. 问鼎哈佛肯尼迪政治学院

十三、“抱得世界第一美人归”：三一的国际化之路

题记

三一对普茨迈斯特的收购不是彭德怀在朝鲜战场打败了美国的麦克阿瑟，而是中国禅宗的五祖把衣钵传给了六祖慧能。

——何真临

1. 闪婚普茨迈斯特

2. 入世十周年重庆峰会上的演讲

3. 中日博鳌盛会

4. 中德高峰论坛

5. 万钢部长的嘱托

十四、张盛舒眼中的梁稳根

题记

梁稳根个人的睿智和人格魅力，构成了他超乎寻常的影响力，建立内部关系强大的凝聚力，再加上唐修国超强的执行力，向文波的战略能力和易小刚的技术创新能力，这一绝妙的组合，共同打造了三一完美的领导能力。

——《紫微领导学》摘抄

1. 千里迢迢送书情

2. 《紫微领导学》对首富成功的描写

3. 神人张盛舒

十五、巧遇管形贤：国企？民企？

题记

一位国企的共产党人面对成绩与报酬，面对巨大的经济诱惑，该应有何等的胸襟、品格与操守，才能突破“59

岁现象”的陷阱？管形贤安全着陆了，但也留给人们诸多的深思。

——何真临

十六、追梦！世界工程机械之都

题记

要把长沙打造成中国乃至世界的工程机械之都。

——向文波

十七、三一模式：不显山、不露水的唐修国

题记

我们总是进入某一品类当中利润最丰厚，当然也是技术含量最高、挑战最大的细分市场，然后用优秀的产品品质和卓越的服务品质去赢得客户，始终保持一种以价值而非价格为导向的竞争策略和品牌形象。

——唐修国

1. 管理第一人唐修国

2. 三一模式

十八、股改第一股：资本的神奇

题记

中国可以没有三一，但不能没有一个强大的资本市场。

——梁稳根

1. 大非解禁的定海神针

2. 九万里风鹏正举

3. 天翻地覆慨而慷

十九、京城四少与三一：梁稳根的学习人生

题记

努力读书，善于学习，把三一打造成学习型组织。

——梁稳根

1. 刘伟、樊纲讲学

2. 张五常、许小年、唐浩明、菲利浦·科特勒等一代宗师

3. 神经兮兮的哲学老师

4. 与张维迎的失之交臂

二十、从made in Sany 到made in China

题记

我有这样的习惯，爱看日出日落。日出的壮丽，日落的辉煌，都让我感动。有时，我的胸中，会涌动一种莫名的压力。正是在这种压力下，我和我们三一，一种仿佛永远不会枯竭的驱动力油然而生。这种驱动力来自于顽强地种植一块中国工业“试验田”的信念，来自于不畏艰辛缔造世界最高品质产品的信心。

——梁稳根

1. 梁稳根入选“亚洲品牌年度人物”

2. 三一的品牌故事

二十一、梁稳根的文化情结

题记

品质改变世界；创建一流企业，做出一流贡献，造就一流人才。

——梁稳根

1. 领袖与文化

2. 先有文化，后有企业？

3. 梁稳根的低调

4. 文化的力量和本源

5. 狂飙为我从天落

6. 相信三一

7. 危机来临前的高屋建瓴

二十二、立功、立德、立言：企业的社会责任

题记

作为企业，有比利润更美好、更崇高的目标，那就是社会责任。

——梁稳根

1. 立功、立德、立言

2. 三一探索企业灾后救助新模式

3. 让世界变得更美好

二十三、创新驱动：小刚其人

题记

与其引进技术跟在人家后面亦步亦趋，沦为“生产车间”，不如另辟蹊径，以自我创新掌握发展主动权。

——梁稳根

1. 打破技术恐惧、打破路径依赖

2. 六高——一个逻辑性极强的良性循环链

3. 技术第一人易小刚

4. 成果等身的易小刚

二十四、神奇的三一：大智慧、大谋略、大手笔

题记

人类因梦想而伟大！

——梁稳根

二十五、从政风云

题记

把三一打造成民企党建的标杆！

——梁稳根

1. 被炒得沸沸扬扬的梁稳根从政传闻

2. 十八大中央候补委员人选提名考核

3. “像普京一样睿智”的十七大答记者问

4. 打造民营企业的党建标杆

5. 执棒建党九十周年七一晚会

二十六、向梁稳根荐稻盛和夫《活法》的一封信

题记

根据我七八十年来的观察，既是企业家又是哲学家，一身而二任的人，简直如凤毛麟角，有之自稻盛和夫先生始。

——季羨林

1. 给董事长荐稻盛和夫《活法》的一封信

2. 稻盛和夫《活法》新版自序摘要

二十七、借朱清时文章与梁稳根论禅

题记

科学家千辛万苦爬到山顶时，佛学大师已经在此等候多时了！

——朱清时

二十八、经开区的胸襟：三一发展的乐土

题记

是文树勋他们把我“骗”到长沙来的。

——梁稳根

1. 落户逸闻

2. 高扬服务旗帜

二十九、关于新型产业的14封信

题记

三一的辉煌得益于产业的选择，但这个产业太“硬”，与宏观经济的关联度太高。要想延续三一的百年基业，应该有个“软”产业来对冲、平抑！

——何真临

1. 2011年6月14日，第一封信

2. 2011年6月15日，第二封信

3. 2011年6月23日，第三封信

4. 2011年6月29日，第四封信

5. 2011年第6月30日，五封信

6. 2011年7月2日，第六封信

7. 2011年7月11日，第七封信

8. 2011年7月16日，第八封信

9. 2011年9月13日，第九封信

10. 2011年10月13日，第十封信

11. 2011年10月21日，第十一封信

12. 2011年12月31日，第十二封信

13. 2012年5月5日，第十三封信

14. 2012年5月30日，第十四封信

三十、归去来辞：七年反思

题记

归去来兮！田园将芜胡不归？

——陶渊明

1. 产业的反思

- 2. 速度的反思
- 3. 氛围的反思
- 4. 文化的反思
- 5. 董事会与职代会的反思
- 6. 重创造物质财富领域，轻创造非物质财富领域的反思
- • • • • (收起)

[我与首富梁稳根](#) [下载链接1](#)

标签

经管

传记

企业

管理

梁稳根

商业

多看

创业

评论

马屁拍的震天响，官样文章写的滴溜溜，做内部刊物也就算了，还拿出来现，真是受不了。官商官商，从头到尾溢美之词不断，没见到一句说不好的，虽然也有些干货，但不如不写。要不是多看免费，真心不会看这种书

样书审读。果然是政府出身，写的这是什么书啊。

正因为内部，反而不尽客观。

由于不太懂业务，更多的是从文化与传播方面开展论述。

政府官员退休后到民企淘金的样板经验，作者在文笔、演讲、传播、企业文化建设等方面可算是位牛人，不过我最感兴趣的是本书最后那十四封信，可以看出最后被边缘化后的最后挣扎时光，颇有些悲凉与无助。不过，这本书可真不是了解三一的窗口。

互舔

作者是个弱智

本想了解下工程机械行业，但这书没讲什么，价值不大，主要还是黄婆卖瓜，毕竟是企业内的人写的，作者在三一的工作就是负责宣传，有些地方太滥于吹捧了。

而且还请郎咸平这种三滥的所谓经济学家来企业演讲，没水平。

还有那个和和君咨询的王明夫还狂言什么“说不定哪天三一就收购了卡特”晕，就是这个水平，拍马之相扑面而来。p133：

牛皮吹上了天：“按董事长的雄才大略，2015销售3500亿，市值1w亿。

于是我看了下，2013、2014它的销售额就300多个亿，2015.3今天市值790亿而已，hhah a看来，快速的发展不过是托了09年4w亿的东风啊，但人性不理性自大的缺陷就往往会归因与自己的能力高人一等，典型的光环效应。工程机械行业这种强周期性的产业不可避免会遭遇周期下行的打击，这是命。

官话套话马屁话

对三一有了一点儿了解！

270多页的废话 不愧是做过官的

很扩大知识面的一本书，梁稳根和习近平有什么区别？

虽然御用文人，自催自擂的文风明显，但是三一作为一个管理不错的大型民营企业，当年的创业精彩等故事，还是有些可书可写，可评点借鉴的。

一本比较实在的书

买这本书是想看梁稳根其人的，结果全在吹XXX事迹。

作者的经历很精彩，有点像回忆录。

[我与首富梁稳根 下载链接1](#)

书评

- 1、是亲历亲为的鲜活素材，而非道听途说、拾人牙慧。
- 2、是背后的故事，而不是网络和媒体的残汤剩饭。
- 3、是最全方位的解读，而非瞎子摸象。
- 4、是与首富智慧的碰撞，思想的交流，而非抽象的图解。
- 5、用故事来演绎成功，而非教科书般的说教。 6、它会使你身临其境，而非抽象...

2012年因为对实业使命的担当，梁稳根再次入选中国经济年度人物，2005年因为成功推动股改，梁稳根首度问鼎中国经济年度人物。2011年梁稳根分别以700亿的身价和594.6亿的资产登陆胡润百富榜榜首和福布斯中国富豪榜第一名，成为名副其实的双料首富。梁稳根是中共十七大、十八大代...

作者的经历很精彩，有点像回忆录。想去三一集团工作的，可以当企业发展史和高层领导成长史看。实在是没什么可写的。

给我印象比较深的，是这一系列的书统一在扉页上的话不错，“阅读的快乐，不在于读什么书，不在于读书的环境，而在于阅读之后又什么可与他人分享。”

[我与首富梁稳根 下载链接1](#)