

我的第一位销售教练



[我的第一位销售教练_下载链接1](#)

著者:曹恒山

出版者:

出版时间:2013-2

装帧:

isbn:9787301217665

《我的第一位销售教练》内容简介：这是一个好看的故事，更是一套被故事包裹的完整的销售教练课程。刘强做销售两年，从跑街先生到终于进了一家公司，他虽然很努力，

却一直没有出单。他遇到最多的就是拒绝，最大的障碍就是怕见客户，最迷惑的就是失单。好在公司给他找了个搭档，这个神秘的搭档总在关键时刻指点迷津，让一切开始变得不同……如果你初入销售这行，还摸不清门道；如果你像刘强一样，虽入行几年，但总有一些障碍让你的工作不能得心应手，那么，你可以选择看这个有趣的故事，在销售教练老薛的辅导下，研习销售秘诀，和刘强一起蜕变成销售精英。

作者介绍:

目录:

[我的第一位销售教练_下载链接1](#)

标签

销售

训练

营销

指导

心态

销售书籍

新人

坚持

评论

这本书中提到的做人做事做销售的原则与方法非常好，可以直接进行尝试。本书以对话的形式表现，有一定的可读性。其实，不用多说啥，照着做就好。

基于教练技术和成功学的销售红宝书，告诉你如何培养正确的销售观，如何树立良好的信心，相信你的产品，相信你的客户，做好充分的准备和良好的沟通，订单轻松就能拿下来了。20个小卡片，需要时时拿来学习、自省~

感谢失败，享受拒绝。销售的入门书籍，写的不错。

很满意，作为一枚机电专业的，入门读了这本书，干货很多，很推荐入门读，我一整天看完的，做了很多笔记！培养了我的兴趣！

对进入销售的新人，非常有帮助，都是新人将要遇到的问题和一些处理方法，建议

[我的第一位销售教练_下载链接1_](#)

书评

[我的第一位销售教练_下载链接1_](#)