

人性的弱点



[人性的弱点 下载链接1](#)

著者:[美] 戴尔·卡耐基

出版者:天津社会科学院出版社

出版时间:2007-05-01

装帧:平装

isbn:9787806883099

作者介绍:

戴尔·卡耐基（1888.11.24—1955.11.1），美国著名演讲家、作家，公共演说与个性发展心理学领域先驱。他于1888年11月24日出生于密苏里一个贫穷农民家庭，上高中和大学期间就积极加入辩论俱乐部。师范学院毕业后，他在内布拉斯加当过推销员，到纽约当过演员，后成为美国青年基督教协会的一名讲师，讲授公共演说课程，从此成为成人教育运动的积极推动者和主导者。他的畅销书《如何赢得友谊与影响他人》（中译名《人性的弱点》）英文版销量高达1500多万册，被译成许多语种出版。他的著作之所以如此受到读者欢迎，在于书中讲述的故事真实，说理性强，阐明的法则简洁而具有普适性。他有两句著名的格言：“相信你成功，你就能成功”、“学会喜爱、尊敬与欣赏他人”。他的另两本书《如何克服忧虑开启新的人生》（中译名《人性的优点》）和《如何充满自信地进行公共演说》（中译名《沟通的艺术》）一直是全球自我教育与成人训练的范本。1955年11月，戴尔·卡耐基于纽约森林山庄去世，结束了他平凡而伟大的一生，给世人留下了无尽的人生宝藏。

目录: 第一篇 与人相处的基本技巧 01 如欲采蜜勿躡蜂房 02 与人相处的大秘密 03

为之，左右逢源 不为之，独行其道第二篇 如何使人喜欢你 01 照着去做，你必广受欢迎
02 给人留下良好第一印象的简单办法 03 若不如此，麻烦即至 04
如何成为一位谈话高手 05 如何使他人充满兴趣 06 如何使人立刻喜欢你第三篇
如何使人信服你 01 你不能从辩论中获胜 02 如何避免与人树敌 03
如果你错了，就承认它 04 一滴蜂蜜甚于一加仑胆汁 05 苏格拉底的秘密 06
应对抱怨的安全阀 07 如何赢得合作 08 让你创造奇迹的公式 09 每个人到底想要什么 10
人人欢迎的诉求方式 11 运用电影、电视手段表达自己的意图 12
别的招都不灵了，试试这个第四篇 如何成为一个领导者 01 指正他人错误的方法 02
如何批评而不招致怨愤 03 首先陈述你自己的错误 04 没有谁喜欢受人指使 05
保全他人的面子 06 激励他人获得成功 07 学会给人戴高帽 08 让错误看起来容易纠正 09
让他人乐意去做你想要做的事
• • • • • (收起)

[人性的弱点](#) [下载链接1](#)

标签

卡耐基

心理学

人性的弱点

励志

社交

人际

做人

心灵

评论

小时候看得这本书告诉我们人类是多么虚伪恶心的一种动物

看了前几页，表示很失望，变相的意林读者，一个个励志小故事，呵呵。

只能呵呵

中英文一起看 非常好~

中英排版还不错，很好读

成功学

应当人手一本的好书。

好书要多嚼一下

这是我第二次读这本书，时隔已经有4年了，这次是为了考雅思，为了充实阅读量无意在书店发现的双语版本。果然是温故而知新啊。

原来这是一切通俗读物的源头。

这本书我读了很多遍。我觉得对我帮助很大，教育我很多做人的方法。至今觉得我做的仍然不够其中1/10

在我心中，最能代表美国的或许并不是好莱坞或帝国大厦，而是自加州圣莫妮卡横贯芝加哥的66号公寓。在望不见尽头的66号公路上。在远山和丘陵之间，在森林和湖泊之间，每个看似平凡的生命背后，都是一部荡气回肠的个人史，个体又如此渺小，只有依附他人的劳作和温暖才有力量存活。

真的读过吗？

为人处世之道

我会反复阅读 自省

值得放在枕边经常翻阅的书

第一部教我说话的书。

着重看了事例部分……因为是办公室人妻姐姐的盗版书……各种错别字相当不给力。

心理学佳作

这本书是好书，现在终于到了能读进去的时候了。

[人性的弱点 下载链接1](#)

书评

Before we commence reading How To Win Friends And Influence People, we should first realize that this book had been written to be used as textbook for the author's course in Effective speaking and Human relationship and it still used for today. So plea...

这本书，中译名非常酷炫，叫做《人性的弱点》。早先只听说过中译本，被这酷炫的名字给忽悠住了，以为是一本高深莫测的人生哲理。直到前几天，我抱着练习英语阅读的目的去找了这个英文版，然后上豆瓣看了看。原来那本酷炫的书有一个非常土鳖的英文名字 'How to Win Friends and ...

这本书在十几年前就家喻户晓了，当年最为畅销的《读者》杂志中缝的邮购售书广告里总有推荐。高中刚刚毕业就读过，那时尚未进入社会，所谓社交仅仅停留在同学关系的单一关系，家人也把我们当做小孩子，任何无知言行都加以包容，喜欢的人就多和对方解除，不喜欢的人就敬而远之。...

读《人性的弱点》已是三年前了，读的也大概不是这个版本，因为那个版本上赫然写着“销售量仅次于圣经”，大抵还有出版史上的奇迹，被翻译从所有语种云云，乍一眼好生奇怪，一本堪称出版史上的奇迹的书我竟没听过，然而当时我刚从农村来大学，觉得书籍因该不敢这样公然撒谎，所以...

1. 處理人際關係的基本技巧 原則一: 不批評、不責備、不抱怨。原則二: 紿予真誠的讚賞。原則三: 引發他人心中的渴望。 2. 六種使別人喜歡你的方法 原則一: 真誠的關心他人。原則二: 經常微笑。原則三: 姓名對任何人而言，都是最悅耳的語言。原則四: 聆聽...

<http://www.oneleo.com/2008/06/reading-of-how-to-win-friends-influence-people.htm>

<如何赢得友谊与影响他人>简单的言语，却道出了为人处世的真谛。没有人会说这就是绝对的真理，而只是相对于我们的生活。^{*}
只有那些不够明智的人才会去批评、指责和抱怨他人。这...

卡耐基的名字已经很耳熟了，10年前应该就听过这个名字，但是一直都没有任何的兴趣去读，无非只是一本励志的书而已，我想。要是一年前看到这本书，或者哪怕一个月前，我都不会去读，因为里面没有什么我需要的东西。那天在Joel的blog里面，他推荐了这本书，作为业务分析的推荐读物之一，于是...

本来书里很多精准的对人性的解剖我都非常欣赏，准备一读再读的，但是，书中的举例几乎都是某某某将军、某某某总统、某某某总裁……给人一种强烈的距离感和成功学鸡汤。虽然都是真实事迹，但莫名就觉得很刻意，有点做作，有种，我教你怎么成功的感觉。对比同类型的《少有人走...

前天终于拿到了中信出版社这个版本的《人性的弱点》，首先说一下对此版本书的第一印象吧。打开快递包装，首先映入眼帘的便是书封上的卡耐基那幅广为人知的倚手沉思像，黑白线条构成的轮廓刻画了一位饱经人事、洞察人心的心灵导师。在他那双深邃的眼神中，你所有的弱点都...

卡耐基被国内的“成功学”师傅们罩上西方“成功学”大师的帽子，用以说明“成功学”是一门源远流长，且在西方有广泛影响力的科学。相信有很多人，因为“成功学”这三个被强加在卡耐基身上的字，而没有去看他的书。

卡耐基在他那个时代的确是不小的影响力，但他并不教人成功，而是...

* 诚实而真诚的赞赏他人。 * 真正的对他人充满兴趣。
有时候总是急于求成，或者太过严肃认真，或者无法控制情绪等等做出了一些过格的事情，但是不要紧。人非圣贤，孰能无过。改之，就可以了。

差差差差，脑残，给出几个论点然后满板的例子，我最恨这种东西了，高中的议论文就是这样写成的，写得我想吐，现在是看得我想吐。
如果按作者说的那样去做，完全听他的，我就是自虐，我要生活，我不要自虐。成功与否，对于我来说无关紧要，我也不想要人脉，我只需要真心的朋友，...

2 weeks ago, I decided to move in my new house in August and I have to sort out some of my books. I mean, dispose some and keep as few as possible. I picked one of them and think, what a POPULAR title it is, must be one of the crapped books-- How to Win Friends and Influence People...

一.从现在开始,请你记住待人处世的第一大原则:不要批评、责怪或抱怨他人

(先从不批评,责备,侮辱开始,这个学会了,才能从心底里赞美别人)

1.真诚地赞赏他人(鼓励和赞扬的魔力)

如果你想学会待人处世,那就请记住:真诚地赞赏他人。---卡耐基 2.天下只有一种...

1. 听 2. 同理心。如果我和你处于相同的情况,我大概也会做出你当时的决定。

3. 对每个人有基本的尊重。Care about others' ego. Furthermore, help build up their ego. So restrain from the urge to correct others' opinions unless necessary.

4. 看人的优点。不对别人...

说实话,这本书我仅仅花了三个半小时走马观花就看完了,因为重要原则在每一章的最后都做了总结,而我对作者所举的例子却不怎么感兴趣,这让我想起了以前高中写作时总分,亮论点,写论据(这里没有任何抨击作者的意思)。其实书中道理我相信许多人都懂,但真正能做到的却是少数...

介绍演讲与说话技巧的书,培养自信,克服恐惧,面对人群能够自然流畅而有条理地表达自己思想观点。作者认为对人们表达不佳的根治应从“心”开始。鼓足勇气,相信自己,积极准备,演讲或其他场合在众人面前像平时一样心平气和地讲话。即便没什么机会公开发表演说,经过练习提升...

[人性的弱点 下载链接1](#)