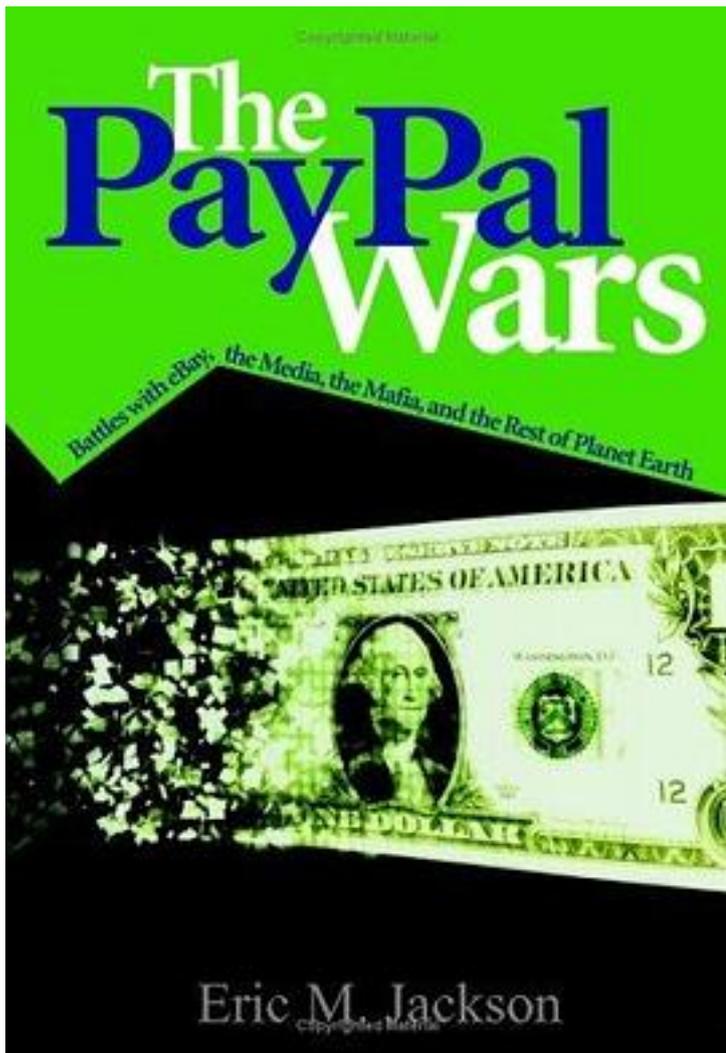


The PayPal Wars



[The PayPal Wars 下载链接1](#)

著者:Eric M. Jackson

出版者:World Ahead Publishing

出版时间:2006-11-30

装帧:Paperback

isbn:9780977898435

When Peter Thiel and Max Levchin launched an online payment website in 1999, they hoped their service could improve the lives of millions around the globe. But when their start-up, PayPal, survived the dot.com crash only to find itself besieged by unimaginable challenges, that dream threatened to become a nightmare. PayPal's history – as told by former insider Eric Jackson – is an engrossing study of human struggle and perseverance against overwhelming odds. The entrepreneurs that Thiel and Levchin recruited to overhaul world currency markets first had to face some of the greatest trials ever thrown at a Silicon Valley company before they could make internet history. Business guru Tom Peters, author of "In Search of Excellence," called the hardcover edition of The PayPal Wars "a real page turner" that featured what he called "the best description of business strategy unfolding in a world changing at warp speed." This new paperback edition features updated material and even more insights on the state of internet commerce.

作者介绍:

埃里克·杰克逊 (Eric M. Jackson)

PayPal成立初期的高管之一，曾担任PayPal产品营销总监。CapLinked公司的联合创始人兼CEO。CapLinked是一家专为投资人、创业者等提供简单高效投资协作平台的创业公司。

目录:

[The PayPal Wars_下载链接1](#)

标签

paypal

创业

电子商务

startup

支付

美国

ebay

计算机

评论

作者喜歡把 PayPal 的對手描述成蠻橫、心機深沉、官僚，PayPal 的團隊志在改變世界，Peter Thiel 英明神武，在 Confinity 與 X.com 合併後的管理危局出面力挽狂瀾，只是 brief detour from his career as an investor。總之，PayPal 團隊具有 entrepreneurial team 的所有優點，decentralized, nimble and talented，這個啦啦隊實在好賣力。

PayPal Mafia demystified.
印象最深的是一个个性张扬敢想敢做的人，还有他们创造的氛围

一本paypal从诞生到上市到最后出售给ebay的传记。印象最深的是paypal经历了很多次山雨欲来甚至大厦将倾的局面，也最终击败了竞争对手。中间穿插Elon Musk一度执掌公司，最终让位给Peter Thiel的一段也挺有意思。两人棋逢对手，皆是不世出之将才。

公司历史介绍 不错

注册paypal，请联系我，paypal商业顾问cici 企业QQ 2880165539 电话：13265836704
邮箱：qianma@ebay.com
温馨提示:大家注册了新账户后一定把邮箱发给我备案这样以后你才是我的客户我也将竭诚辅导你的账户安全使用谢谢合作!

谋定而动，行且坚毅。就算在美国，这句话也是真理。

[The PayPal Wars_下载链接1](#)

书评

最近国内创业圈几乎都被一本书刷屏了——彼得·蒂尔的《从0到1》。而《支付战争》讲的就是这位大神如何从0到1创立并发展Paypal的故事。如果你不熟悉Paypal，那么可将其近似理解为“美国的支付宝”。投资基金出身的彼得·蒂尔早在1998年就发现了在线支付的大市场，于是网罗了...

作者身居营销部门要职，对品牌宣传和用户沟通描写详尽，而Paypal这款支付产品的策划开发等细节则轻描淡写，让人有些意犹未尽。抛开外部融资和内部争权斗争，单单从支付产品本身的打造可如下概括此书（值得借鉴的亮点）。
开拓拍卖市场是Paypal崛起的开端，卖家推荐奖金计划加...

1999年，Paypal正式成立。2002年，ebay正式收购Paypal。2003年，淘宝上线。2004年，支付宝正式上线。
在阅读这本关于Paypal与ebay的战争史的过程中，我时刻关注着书中的关键时间点。在这些时间点背后，中国的互联网正在发生什么事情，中国的电子商务市场正在发生什么事情。...

个人观点，这是一本了解美国创业公司的必读书籍。一、为什么要看这本书？
答：因为听到很多我敬佩的人称赞Paypal的创业者，他们在Paypal被收购后，离开该公司，在硅谷开创或投资了一大批新兴公司，引领了硅谷的风潮。我很想了解他们是如何建立这家公司的，在这家公...

像记流水账一般，这类说看着看着就不知所以。
不知道是这类书本来就是这样，还是我无法理解里面的精髓。我觉得这类书没有总结方法，而是回忆。所以我就看得没有耐心了，自然看不下去了。
但是同时引起了一个思考。书可以分为哪几类？我所知道的，一类是框架型的，比如...

产品定位：创造性破坏，完全颠覆现有的形式但却又符合用户需求
找寻合适的应用场景：一开始的熟人邀请制，用户基数过小，应用场景并不work。以eaby拍卖为切入点才正式进入快速增长期eaby有千万用户，日订单接近百万，且支付为拍卖的必经流程。应用场景的扩展1：孤注一掷虽然可...

-
- 1、去安信达还是paypal这样的决策，决定了未来的人生在仓还是在厕。所以跑道和方向，是第一重要的事情。
 - 2、公司的创始人在公司的控制权上丝毫不能放松，不管从股东还是董事会的角度。
 - 3、要招最优秀的人入伙；同时也要相信员工与企业一同的成长。
 - 4、不可忽视媒体导向对事态发...

在心情很低落无心学习，又加上论文方向想研究互联网基金，遂拿起这本支付战争一读。通读完全书，主要有以下几点感触：【关于选择】年轻的埃里克·杰克逊在安达信工作，像很多年轻的我们不甘心于螺丝钉般的工作与生活，决然辞去工作，加入一个初创企业。我想这背后不是对当前...

有远见很重要，远见通常来源于自身的知识。
找人很重要，不拘一格招揽人才是企业成功的关键，初始公司从身边的人才入手是一种好的方式。互联网产品有网络规模效应。
增长要找对用户群，甚至和你产品一开始的目标画像完全不一样。
产品上影响增长的点永远是第一时间要解决的，...

通过梳理，很容易发现Paypal发展中的几个关键节点，遇到的困难，以及解决的方式。创业不能复制，但我们还是可以体会到那种高层震荡的惊心动魄，企业存亡的命悬一线。总体来讲，是一本条理和逻辑清晰值得一读的好书。

作为创业参与者之一，作者用文字回放了Paypal在99年创立到02年被eBay收购的全过程。惊讶于历史惊人的相似：有一个货币自由的理想。以电商开始，并在经营困难时，纠结过盈利和道德之间。以一个不被世人熟悉的形态展现，遭到了各方的不屑、不看好和阻碍。想想比特币，何尝不是？...

颠覆全球金融体系 -
随着互联网的普及，甚至下层社会的人，在理论上都可以通过把现金换成某种更稳定的外币，并将其储存在远离自己政府所能触及的地方，来保障自己财产的安全。
到达10万用户级 -
在网络世界中，只要几百行代码和几页HTML就可以颠覆整个企业。适应竞争性变化的..

百书斩#Vol11

Paypal黑帮的故事，通读全书主要记住了这样两点：1、把商业模式建立在别人的基础上是很危险的，在美国Paypal可以通过法律抗争Ebay，放在中国早就被恶性封杀了；2、竞争中获得的成长终生受用，Paypal黑帮后来在各个平台都大放异彩

这本书写了Paypal的创业史，期间遇到的困难，如何去战胜这些困难以及与ebay之间的瓜葛和最终的尘埃落定。好想再继续看后续的故事。谷歌壮大，ebay之后的衰退以及亚马逊的出现。各位有没有类似书籍的推荐？真的很精彩想继续顺着时间线往下看这些巨头们直接的故事。求推荐！！ ...

今天我分享是我最近在读的一本畅销书，叫支付战争。昨天隔壁小伙伴问是不是类似星球大战的书。不是的啊，这是一本讲公司创业的正经书。这本书主要介绍了在线支付鼻祖paypal是如何用32个月建立了一家影响全球的公司。有的同学可能不了解paypal，他可以理解为外国得支付宝，其...

The book of the Paypal War is a historical remarks of how Peter Thiel became Peter Thiel and his theory (covered in his book Zero to One) of monopoly and else had developed, referring back to the merge of X.com and PayPal. Another take-away was that, BEING ...

成长永远是主旋律。
一个创业公司的成长，是一成不变的旋律。在现实变化越来越快的大环境下，只有想着不断的创新，去应对不同的挑战，才能走的长远。记得要未雨绸缪，困难的永远的，安逸只是一时的，居安思危。
当现实的当下背离最初的想法时，改变是唯一让自己不后悔的做法。 ...

很显然，书的作者并没有足够的笔力，来支撑这么大的题目。我强烈怀疑，作者一开始写的时候，就没这么宏大的目标。封面上的大字，都是出版社自己加的。
互联网金融，Peter Thiel, Elon Musk，光这几个词摆在一块，就能吸引足够的关注。不过，本书对我来说，最大的收获，就是弄清...

新模式企业的九死一生，执行力和快速反应是关键，不断尝试直到找到正确方向，此后坚决执行，说明了VC看中投人的重要性！
惨烈竞争后的赢家通吃，以及此后惊人的快速成长！
保持弹性思维，只要出价合适，以及对股东和发展有利，公司随时可以卖！
创业管理者的开放心态，被董事会...

[The PayPal Wars_下载链接1](#)