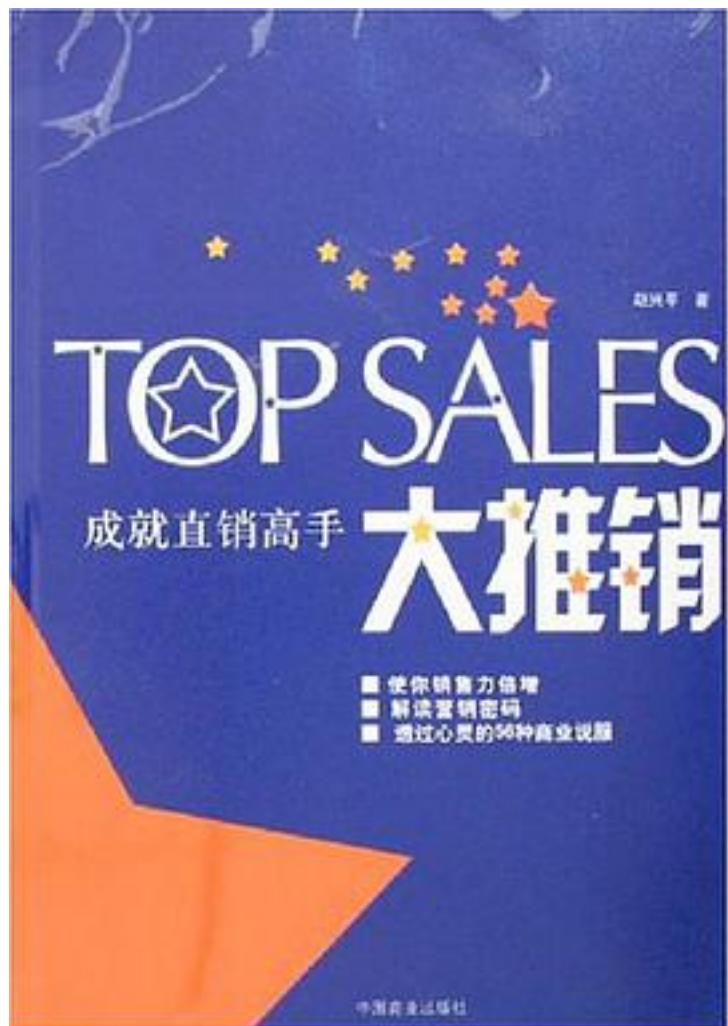


# 大推销-成就直销高手



[大推销-成就直销高手 下载链接1](#)

著者:赵兴平

出版者:中国商业

出版时间:2007-1

装帧:

isbn:9787504457660

推销不仅是未来分销领域发展的大趋势，更是一项发展潜力大，并且自

自主性强、风险低、成功机会多、前景好的事业。在一万多多个百万美元收入的美国家庭中，有80%都是从事推销事业或自营事业等自主性事业的。

本书介绍了推销心理学的产生和发展过程，具有实用性、适应性的特点，通过理论描述与大量的案例分析，使学习者能够掌握；  
推销过程中的如何寻找客户和说服客户这个环节；  
顾客的个性心理特征以及顾客购买行为的心理活动过程；  
推销活动与顾客的心理关系。

身为一名推销或者直销从业人员，你是在与他人分享产品，是助人，不必害怕遭到拒绝，更不必觉得矮人一截。许多人都有梦想，然而只有少数人能够实现梦想，因为只有少数人勇于实现他们的梦想。

加油，下一个百万富翁一定是你！

作者介绍：

目录：

[大推销-成就直销高手 下载链接1](#)

标签

评论

---

[大推销-成就直销高手 下载链接1](#)

书评

---

[大推销-成就直销高手 下载链接1](#)