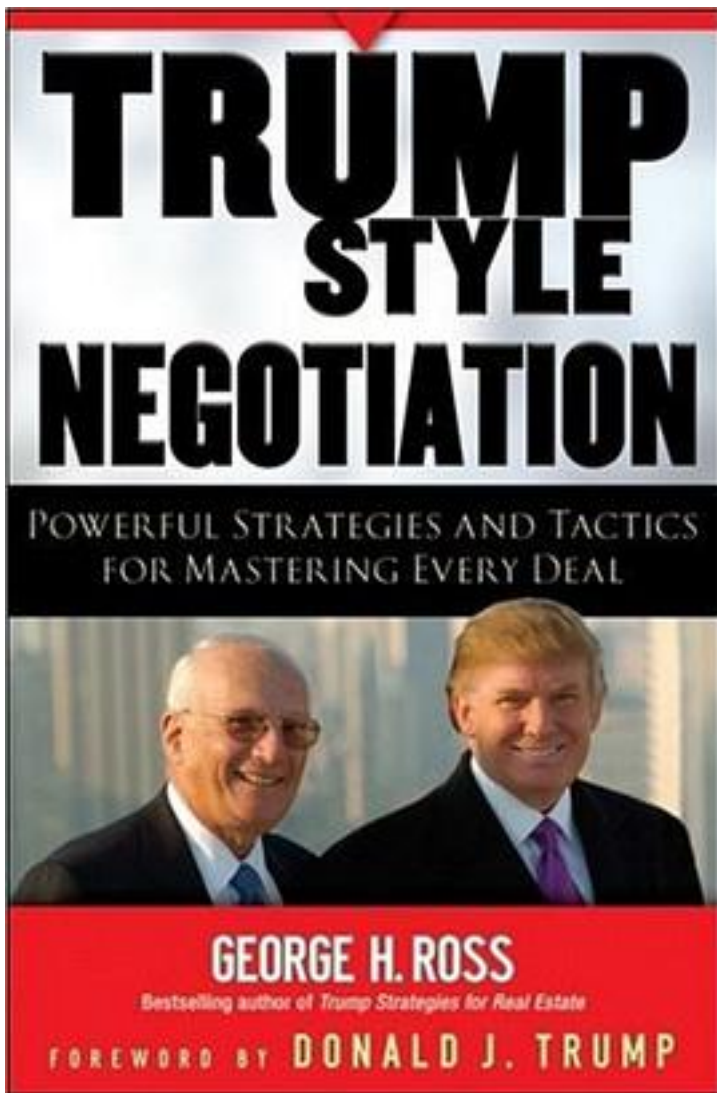


Trump-Style Negotiation



[Trump-Style Negotiation_ 下载链接1](#)

著者:George H. Ross

出版者:John Wiley & Sons Inc

出版时间:2006-9-22

装帧:Hardcover

isbn:9780470045862

在线阅读本书

Ever since he wrote *The Art of the Deal*, Trump has been the world’s most famous negotiator—even though he didn’t reveal his actual deal-making secrets. Now, George Ross explains the tactics that took Trump to the top and how you can use those same tactics and strategies in your daily negotiations. A practical, real-world negotiation playbook, this is the ultimate guide for anyone who wants to negotiate like a proven winner.

作者介绍:

目录:

[Trump-Style Negotiation_ 下载链接1](#)

标签

谈判

宁向东推荐

人际关系

特朗普谈判术

negotiation

评论

[Trump-Style Negotiation_ 下载链接1](#)

书评

看的第一本有关谈判技巧的书，确实很震撼。
里面好多东西可以学，看了对做生意很有帮助。有心理学的章节，有有关提升自我形象的章节，都是实质性的知识，比那些成功心理学书籍要好很多。
后来没看完就弄丢了，想要再买一本看。

说是trump 的谈判 style ,实际上是他的副手，律师，george h.ross
一生的谈判经验。虽然大都是房地产买卖的生意经，但字里行间，闪动的人性的光亮。
无论你是老手，还是菜鸟，慢慢读来。不仅开卷有益。一定受益非浅。
至少，我是这样体会的。哈哈。 想了解更多我谈判心得...

[Trump-Style Negotiation_ 下载链接1](#)