

# 博弈与社会



[博弈与社会\\_下载链接1](#)

著者:张维迎

出版者:北京大学出版社

出版时间:2013-1

装帧:

isbn:9787301218211

(一)

贯穿于本书的主题是：人类如何才能更好地合作？

社会是由人组成的，社会因人而存在，为人而存在。作为理性的个体，我们每个人都有各自的利益，都在追求自己的幸福。这是天性使然，没有什么力量能够改变。但社会的进步只能来自人们之间的相互合作，只有合作，才能带来共赢，才能给每个人带来幸福。这就是我们应有的集体理性。但是，基于个体理性的决策常常与集体理性相冲突，导致所谓“囚徒困境”的出现，不利于所有人的幸福。

除了个体利益之外，妨碍人与人合作的另一个重要原因是我们的知识有限。即使到今天，尽管人类有关自然规律的知识已大大增加，真正做到了“可上九天揽月，可下五洋捉鳖”，但我们有关人类自身的知识仍然不足以让我们明白什么是追求幸福的最佳途径。让普通人接受自然科学的知识相对容易，但接受社会科学的知识很难。我们短视、傲慢、狭隘、自以为是，只知其然不知其所以然，经常不明白自己的真正利益所在。正是由于我们的无知，才导致了人类社会的许多冲突。许多看似利益的冲突，实际上是理念的冲突。事实上，大部分损人利己的无耻行为本质上也是无知的结果。损人者自以为在最大化自己的幸福，但结果常常是“聪明反被聪明误”，既损人又害己。有些人心地善良，一心为他人谋幸福，但由于无知，也给人类带来不小的灾难。计划经济就是一个典型的例子。

幸运的是，作为地球上唯一理性的动物，人类不仅具有天然的创造力，也具有“吃一堑长一智”的本领。在漫长的历史中，人类发明了各种各样的技术、制度、文化，克服了囚徒困境的障碍，不断走向合作，由此才有了人类的进步。诸如言语、文字、产权、货币、价格、公司、利润、法律、社会规范、价值观念、道德标准，甚至钟表、计算机、网络等发明，都是人类走出囚徒困境、实现合作的重要手段。当然，每一次合作带来的进步，都伴随新的囚徒困境的出现。比如互联网为人类提供了更大范围合作的空间，但互联网也为坑蒙拐骗行为提供了新的机会。一部人类文明史就是一部不断创造囚徒困境，又不断走出囚徒困境的历史。

人类的合作与进步离不开一些伟大的思想家的贡献。两千年前的轴心时代，出现了诸如孔子、释迦牟尼、亚里士多德、耶稣等这样一批伟大的思想家。他们以变“天下无道”为“天下有道”为己任，奠定了人类文明的基石。他们的思想减少了人类的无知，成为后世思想的核心和支柱，至今仍然在影响着我们的行为方式和生活方式。

经济学自亚当·斯密发表《国富论》算起，只有236年的历史。但经济学对人类合作精神和道德水准提升的贡献是巨大的。亚当·斯密在理性人假设的基础上证明市场是人与人合作最有效的手段。今天我们看到，真正遵循亚当·斯密的理念、实行市场经济的国家，人们的合作精神和道德水准比非市场经济国家高得多。

自20世纪中期以来，整个社会科学领域最杰出的成就也许就是博弈论的发展。博弈论研究理性人如何在互动的环境下决策。博弈论的全称是“非合作博弈理论”(non-cooperative game theory)。这样的名字容易在非专业人士中产生误解，以为它是教导人们如何不合作的。这真是一件遗憾的事。事实上，博弈论真正关注的是如何促进人类的合作。囚徒困境模型为我们提供了如何克服囚徒困境的思路。只有理解了人们为什么不合作，我们才能找到促进合作的有效途径。

经济学与社会学、心理学、伦理学等学科最大的不同是它的理性人假设。博弈论继承了这一假设。这一假设经常受到批评，甚至一些其他领域的学者和社会活动家把生活中出现的损人利己行为和道德堕落现象归罪于经济学家的理性人假设，好像是经济学家唆使人变坏了。这是一个极大的误解。无论是历史事实还是逻辑分析都证明，“利他主义”

的假设更容易使人在行为上变坏，而不是相反。专制制度在中国盛行两千多年，至今阴魂不散，一个重要的原因就是假定皇帝是“圣人”，治理国家的官员是“贤臣”。如果我们早就假定皇帝是“理性人”，是“自私的”，中国也许早就实行民主和法治了。全世界最早实行民主制度的国家，正是那些最早不把国王当“圣人”、假定官员一有机会就会谋私利的国家。

当然，理性人假设不是没有缺陷的，现实中的人确实不像经济学家假设的那么理性。但我仍然认为，只有在理性人假设的基础上我们才能理解制度和文化的对人类走出囚徒困境是多么重要。促进社会合作和推动人类进步不能寄希望于否定人是理性的，而只能是通过改进制度使得相互合作变成理性人的最好选择。

## (二)

本书有两个目的：一是用通俗的语言，系统地介绍博弈论的基本方法和核心结论；二是应用这些方法和结论分析各种各样的社会问题和制度（包括文化）。我们特别关注的是人们为什么有不合作行为，什么样的制度和文化的有助于促进人与人之间的合作。

全书分14章。第一章首先讨论了社会面临的两个基本问题：协调和合作。协调的关键是如何形成一致预期，合作的关键是如何提供有效的激励。然后我们简要介绍了理性人假设的含义、对它的批评，以及使用这一假设的正当性理由。最后，我们讨论了评价个体行为的社会标准——帕累托最优，我们用大量例子说明这一标准如何体现在现实的制度安排中。

第二章正式引入博弈论。我们介绍了博弈论的基本概念，讨论了囚徒困境导致的个体理性与集体理性的矛盾，在此基础上引入纳什均衡的概念。纳什均衡是预测互动情况下人们如何制定决策以及决策后果的最重要的概念。我们还证明了私有产权和法律如何有助于解决囚徒困境、达到个体理性和集体理性的统一。

第三章讨论多重均衡。现实中的博弈经常有多个纳什均衡。当一个博弈存在多个均衡时，参与人如何协调预期就成为合作的关键。我们讨论了制度和文化的如何协调预期，帮助人们选择特定的纳什均衡，如何协调不同文化之间的冲突。我们还讨论了制度的路径依赖问题。

第四章进入动态博弈。动态博弈最重要的概念是不可置信的威胁和承诺。不可置信的威胁意味着事前最优与事后最优不一致，有时会导致帕累托最优不能出现。承诺将不可置信的威胁变得可以置信，反倒有助于社会合作。我们还讨论了宪政和民主制度的承诺功能。

第五章讨论讨价还价问题。讨价还价是合作与竞争的结合。我们介绍了研究讨价还价的公理化方法和战略式方法，公理化方法的纳什谈判解和战略式方法的精炼纳什均衡。在完全信息下讨价还价的结果一定是帕累托最优，但信息不完全可能导致帕累托效率的分配方案无法实现。这一章还讨论了谈判中的社会规范。

第六章讨论重复博弈，证明重复博弈如何使得参与人关心长远利益，从而走出一一次性博弈的囚徒困境，实现理性人之间的合作。我们讨论了决定合作是否出现的心理因素和制度因素，大社会中一些特定的社会规范如何克服二阶囚徒困境。这些理论对于理解现实社会的组织机构的价值非常重要。

第七章研究不完全信息如何导致声誉机制的出现。从古到今，声誉机制都是维护社会合作的最重要机制之一。当信息不完全时，人们出于自身的利益有积极性建立一个愿意合作的声誉。正因为人们在乎声誉，相互之间才有信任。我们用声誉机制解释了现实中一些有趣的现象，并讨论了声誉是如何积累的。

第八章讨论信息不对称导致的逆向选择如何妨碍合作，以及解决逆向选择的和非市场

场机制。品牌作为一种声誉机制对实现有价值的合作具有重要意义，是市场制度的重要组成部分。政府管制作为解决逆向选择的非市场机制事出有因，但在许多情况下不仅是无效率的，更严重的是它可能破坏市场的声誉机制。

第九章讨论拥有私人信息的一方如何通过特定的信号向没有私人信息的一方传递信息。社会生活中的许多行为方式具有信号传递的功能，有助于解决逆向选择问题。我们花了较大的篇幅讨论了诸如礼尚往来这样的社会规范如何传递当事人愿意合作的信息。当然，这样的社会规范也可能导致浪费行为。

第十章讨论没有私人信息的一方如何通过机制设计获得对方的私人信息。机制设计的关键是如何让人说真话。我们证明，当一种机制使得说假话比说真话要付出更大成本时，人们就会说真话。无论是私人产品交易还是公共产品的生产，说真话的机制都有助于改进效率，实现双赢。这一章还讨论了非对称信息导致的收入分配中平等与效率的矛盾，以及大学教师的选拔机制。

第十一章讨论道德风险和激励机制的设计。道德风险（腐败）的根源是有关当事人行为的信息不对称。我们分析了最优激励机制如何在风险与激励之间进行权衡；决定激励强度的主要因素；多重任务下激励的困难。我们也讨论了大学教授的激励机制和政府官员的激励问题。我们借助“腐败方程式”分析了政府官员腐败的原因及其可选择的解决办法。

第十二章讨论了演化博弈的基本概念，重复博弈下合作如何成为一种演化稳定均衡。我们还分析了制度是如何自发演化的，为什么诸如产权的先占规则这样的社会规范能得到人们的自觉遵守。与前面各章不同，在这一章中，我们放弃了完全理性假设，代之以假定人的理性是有限的，人的行为是一个学习、模仿、适应的过程。但我们得出的基本结论是一样的：重复博弈下，合作可以作为均衡结果出现。

第十三章在前面各章的基础上对作为游戏规则的法律和社会规范做了较为系统的分析。我们讨论了法律与社会规范之间的互补性和替代性，二者之间的不同之处和相同之处；法律和社会规范如何激励人们合作、协调人们的预期以及传递私人信息；人们为什么遵守或违反社会规范；以及法律和社会规范发挥作用的社會条件。

第十四章讨论制度企业家在创建社会游戏规则方面的作用。我们讨论了制度企业家创新时面临的风险及决定其成败的因素，归纳了轴心时代的伟大思想家为促进人类合作、建立和谐社会而设立的五个基本“道”（行为方式），分析了这些“道”何以能帮助人类走出囚徒困境。我们证明，这些“道”与博弈论得出的基本结论是一致的。我们还特别分析了儒家文化作为法律和社会规范的结合，如何协调预期、定纷止争，并激励人们的合作精神。我们也指出，儒家文化的主要缺陷是没有找到约束“君主”的制度性方法，这种制度性方法就是宪政和民主。

为了系统地介绍博弈论的基本方法和核心结论，本书对有关社会问题的讨论不得不分散在各章，这使得对某个特定问题（如政府行为、大学治理、社会规范）感兴趣的读者可能会感到叙述有些凌乱。但我的主要目的是让读者掌握分析问题的方法，而不是知道某个具体的观点。就此而言，我相信这样的章节安排能够得到读者的谅解。

本书的读者对象定位为包括社会学、法学、历史学、政治学、经济学以及管理学在内的整个人文社会科学领域本科以上的任何专业和非专业人员。我相信，本书也适合作为理工科专业学生的课外阅读材料。当然，读者必须对社会问题有好奇心。

为了理论的严谨性和节省篇幅，本书不得不使用一些数学公式和图表。但我尽量把数学的使用控制在最低必须的范围。任何学过初等数学的读者读这本书都不应该有困难。读这本书也不要要求读者事先有经济学的训练。

我特别想指出的是，即使受过良好经济学专业训练的人士也能从这本书中受益。当今的

专业化训练有助于学生掌握一些复杂的技术性分析手段，但也使得他们往往只见树木不见森林，缺乏对社会问题的整体把握。虽然我在1996年就出版了《博弈论与信息经济学》一书，但我自己从写这本书的过程中仍然学到许多新的东西。

我希望，读这本书不仅有助于增加读者的知识，也有助于提高读者的合作精神，让读者生活得更从容。

张维迎

2013年1月5日

作者介绍:

张维迎，北京大学光华管理学院经济学教授，北京大学市场与网络经济研究中心主任，兼任中国企业家论坛首席经济学家。1959年生于陕西省吴堡县。1982年获西北大学经济学学士学位，1984年获西北大学经济学硕士学位；1990年9月入牛津大学读书，1992年获牛津大学经济学硕士学位，1994年获牛津大学经济学博士学位。2000年获得国家自然科学基金杰出青年基金；2002年当选为CCTV“中国经济年度人物”；2008年入选中国经济体制改革研究会评选的“中国改革30年经济30人”；2011年，因对双轨制价格改革的开创性贡献荣获第四届“中国经济理论创新奖”。其主要著作包括：《企业的企业家—契约理论》（1995）、《博弈论与信息经济学》（1996）、《企业理论与中国企业改革》（1999，2006）、《产权、政府与信誉》（2001）、《信息、信任与法律》（2003）、《大学的逻辑》（2004）、《论企业家》（2004再版）、《产权、激励与公司治理》（2005）、《竞争力与企业成长》（2006）、《价格、市场与企业家》（2006）、《中国改革30年》（2008）、《市场的逻辑》（2010，2012）、《什么改变中国》（2012）、《通往市场之路》（2012）等。另有数十篇中英文学术论文在国内外权威期刊发表。

目录: 第一章 导论 个体理性与社会最优

第一节 社会的基本问题

1.1 协调问题

1.2 合作问题

1.3 协调与合作交织

1.4 正式制度与非正式制度

第二节 个体理性行为

2.1 博弈论的方法论

2.2 工具理性假设

2.3 有限理性

2.4 理性人假设的意义

第三节 社会最优与帕累托标准

3.1 帕累托效率标准

3.2 效率的卡尔多-希克斯标准

3.3 效率标准在法律上的应用

本章提要

第二章 纳什均衡与囚徒困境博弈

第一节 博弈论的基本概念

第二节 囚徒困境博弈

2.1 囚徒困境：个人理性与集体理性的矛盾

2.2 囚徒困境举例

2.3 囚徒困境的一般形式

第三节 理性化选择

3.1 理性人不选择坏战略

3.2 理性作为共同知识

第四节 纳什均衡与一致预期

4.1 纳什均衡

4.2 应用举例：寻租行为和产权制度

4.3 混合策略下的纳什均衡

本章提要

第三章 多重均衡与制度和文化

第一节 多重均衡问题

1.1 产品标准化问题

1.2 交通博弈

1.3 约会博弈

1.4 资源争夺博弈

1.5 分蛋糕问题

第二节 聚点均衡和均衡选择

2.1 聚点均衡

2.2 帕累托标准

第三节 法律和社会规范的协调作用

3.1 交通规则的演进

3.2 规则间的冲突和协调

3.3 协调中的信息

3.4 规则的正义性

第四节 路径依赖的困惑

4.1 键盘的寓言

4.2 VHS的秘密

4.3 微软神话

4.4 大学改革的童话

本章提要

第四章 威胁与承诺

第一节 威胁的可信与不可信

1.1 动态博弈的描述

1.2 作为行动计划战略

1.3 威胁的可信性

第二节 序贯理性

2.1 动态博弈中的理性要求

2.2 子博弈

2.3 逆向归纳与理性共识

2.4 反事实悖论

第三节 承诺行为

3.1 承诺的作用

3.2 承诺的成本

第四节 宪政与民主

4.1 有限政府

4.2 民主作为一种承诺

本章提要

第五章 讨价还价与耐心

第一节 讨价还价问题

1.1 合作与冲突

1.2 合作博弈与非合作博弈

第二节 谈判砝码与谈判能力

2.1 蛋糕的大小与分配

2.2 纳什谈判解

2.3 边际贡献与谈判能力

2.4 改变谈判砝码

2.5 应用举例：国有企业改制中的资产定价

### 第三节 轮流出价与耐心

#### 3.1 有限次谈判与后动优势

#### 3.2 无限期谈判与耐心

#### 3.3 耐心与公平

#### 3.4 谈判成本

#### 3.5 谈判与信息

### 第四节 谈判中的社会规范

#### 4.1 最后通牒博弈

#### 4.2 社会规范

#### 本章提要

### 第六章 重复博弈和合作行为

#### 第一节 走出囚徒困境

##### 1.1 重复博弈

##### 1.2 战略空间

##### 1.3 合作的价值与耐心

#### 第二节 合作与惩罚

##### 2.1 针锋相对

##### 2.2 永不原谅

##### 2.3 信息与合作

##### 2.4 胡萝卜加大棒

##### 2.5 皇帝女儿不愁嫁

##### 2.6 过犹不及

#### 第三节 大社会中的合作

##### 3.1 多重关系下的合作

##### 3.2 长期参与人

##### 3.3 和尚与庙

##### 3.4 联合抵制的社会规范

##### 3.5 敌友规则

##### 3.6 连带责任

#### 本章提要

### 第七章 不完全信息与声誉

#### 第一节 连锁店悖论

##### 1.1 连锁店悖论

##### 1.2 奖惩与合作

#### 第二节 信息不完全与声誉机制

##### 2.1 单方信息不完全与声誉机制

##### 2.2 双方信息不完全下的声誉机制

#### 第三节 声誉模型应用举例

##### 3.1 解开连锁店悖论

##### 3.2 大智若愚

##### 3.3 政府的声誉

##### 3.4 “刑不上大夫”

#### 第四节 声誉的积累

##### 4.1 贝叶斯法则

##### 4.2 假作真来真亦假

##### 4.3 大学的名声

#### 本章提要

### 第八章 逆向选择与品牌和政府管制

#### 第一节 非对称信息问题及其后果

##### 1.1 非对称信息问题

##### 1.2 逆向选择

##### 1.3 金融市场中的逆向选择

##### 1.4 生活中其他一些逆向选择现象

#### 第二节 非对称信息与品牌价值

2.1 解决非对称信息的市场机制

2.2 行业与品牌价值

2.3 技术进步与品牌

2.4 收入水平与品牌价值

第三节 非对称信息与政府管制

3.1 解决非对称信息的非市场机制

3.2 政府管制与信誉

本章提要

第九章 信号传递与社会规范

第一节 信号传递机制

1.1 学历与能力

1.2 信号传递的一般模型

第二节 经济和社会生活中的种种信号

2.1 广告的信号传递作用

2.2 资本市场中的信号传递

2.3 资本雇佣劳动

2.4 生活中的信号传递

第三节 社会规范的信号传递作用

3.1 如何理解送礼

3.2 婚姻契约

3.3 浪费性消费

3.4 礼仪和法律的作用

3.5 信息不对称与观念变迁

本章提要

第十章 机制设计与收入分配

第一节 机制设计理论

1.1 如何让人说真话

1.2 混同均衡和分离均衡

1.3 部分保险与全额保险

第二节 价格歧视

2.1 卖方的无知

2.2 两部收费制与信息租金

2.3 穷人受罪与吓唬富人

第三节 拍卖机制设计和公共产品偏好

3.1 四种基本拍卖方式

3.2 说实话的拍卖机制

3.3 公共产品的偏好显示

第四节 平等与效率

4.1 平等与效率矛盾的根源

4.2 莫里斯最优收入税理论

4.3 国有企业高素质员工的流失

第五节 大学教师的选拔机制

5.1 鱼目混珠与自投罗网

5.2 解决武大郎开店问题

本章提要

第十一章 道德风险与腐败

第一节 从腐败谈起

第二节 委托-代理模型

2.1 利益冲突

2.2 信息不对称

2.3 风险态度

2.4 有限责任

第三节 激励机制的设计

3.1 激励与保险的冲突

3.2 激励的强度

3.3 相对绩效比较

3.4 论功行赏与任人唯贤

3.5 大学教员的激励

第四节 政府官员的激励

4.1 难以监督的官员

4.2 腐败方程式

4.3 腐败的蔓延

4.4 腐败的治理

本章提要

第十二章 演化博弈与自发秩序

第一节 演化博弈的基本要素

1.1 从生物进化到社会演进

1.2 演化稳定战略

1.3 生物进化与社会演化的不同

1.4 单元均衡与多元均衡

第二节 演化博弈举例

2.1 协调博弈

2.2 婚姻博弈

2.3 鹰鸽博弈

第三节 囚徒困境与合作文化的演进

3.1 针锋相对者生存

3.2 弱稳定与强稳定

3.3 合作文化的破坏

第四节 自发秩序与产权制度的演化

4.1 自发秩序

4.2 产权博弈

4.3 惯例的出现

4.4 从惯例到规范

本章提要

第十三章 法律与社会规范

第一节 法律的有效性

第二节 法律与社会规范的不同

第三节 法律和社会规范的基本功能

3.1 三种社会规范

3.2 作为激励机制的法律与社会规范

3.3 作为协调预期的法律与社会规范

3.4 作为信号传递机制的法律与社会规范

第四节 社会规范的遵守与违反

4.1 人们为什么遵守社会规范

4.2 人们为什么违反社会规范

4.3 二阶囚徒困境问题

第五节 社会规范和法律的社会条件

5.1 影响法律和社会规范相对有效性的因素

5.2 法治国家和国家法治

本章提要

第十四章 制度企业家与儒家社会规范

第一节 制度企业家

1.1 游戏规则的创新者

1.2 风险与理念

第二节 轴心时代的制度企业家

2.1 为天下立道

2.2 人类的行为准则

2.3 成功者的轨迹

- 第三节 儒家社会规范
  - 3.1 作为社会规范和法律的混合体的礼
  - 3.2 协调预期与定分止争
  - 3.3 君子与激励机制
  - 3.4 儒家文化作为古代社会游戏规则的价值
  - 3.5 古典儒家的法治精神与中国的未来
- • • • • [\(收起\)](#)

[博弈与社会 下载链接1](#)

标签

博弈论

经济学

张维迎

社会学

经济

社会

策略

博弈

评论

经济学家不相信人性本善。他们假设人都是有瑕疵的，通过设计合理的制度去制约他们。历史证明，目前文明程度较高的国家都是遵循了这一准则。个人层面，我也需要在心里面立下这样一道防线，不是说说而已，是真的有必要。

-----  
博弈论之于经济学和其他社会科学，有元素周期表之于无机化学、遗传密码之于分子生物学的潜质。@张维迎  
老师的《博弈与社会》是目前最好的博弈论教材，稍显冗长和不专注。PS：耶鲁Ben Polak的博弈论公开课值得花上24小时，希望张老师也能出公开课。

-----  
很好的博弈论入门引领者~

虽然涉及了一定的数学知识（如果对微积分有比较深入的认识读起来会更好玩！尤其是拉格朗日乘数法和无穷级数！），但是对于重要的博弈论讨论基础、重要思想，包括理性共识、纳什均衡、囚徒困境、演化稳定都有涉及，而且就算对于非经济学、社会学专业出身的读者而言并不是特别难以理解，当然阅读的时候也必须要前后反复印证的，如果对微积分掌握的不是很扎实，不能较好的了解博弈论背后的数学原理的话，读起来有时候会觉得莫名其妙，毕竟这只是一本博弈论书籍，不是高等数学教材~  
总而言之，虽然只是入门教材，但是仍然推荐对微积分的基本思想、主要应用有较系统的了解的基础再来读这本，会觉得真的超级好玩~

-----  
非常推荐的博弈论入门教材，为政治学、社会学、经济学、管理学、行为学、法学、伦理学、谈判学必读理论；条理清晰、知识点全面、涉及数学不多，有经济学基础尤其好读；优于国内外大部分同类教材及非专业作品；最后两章有点偏题，可以略读。

-----  
人类社会最大的博弈是老百姓与政府之间的博弈。宪政和民主制度，可以理解为政府对老百姓的承诺。这种制度下，政府必须接受人民的监督，真正为人民服务，不能为所欲为，结果是政府更能得到老百姓的信赖。专制制度看起来强大，实质上很脆弱，因为它得不到老百姓的信任，聪明反被聪明误。

-----  
#实体书# 5月-6月

目前读过最完整的一次博弈论书籍。能把案例信手拈来就相当了得了。  
结合大明王朝一起看真是2018年阅读的一个新体验。大概是发现了，怎样的书相似的地方总是在那里，那里就是奥卡姆剃刀的地方。

-----  
推薦每一個一句話帶十八種普世價值。三十六種原則。七十二種正義。一百單八種道德優勢的人閱讀。

-----  
感觉可以一天一学期了！~\((\geq \nabla \leq)/\sim

-----  
张维迎是国内博弈论的重要学者之一，师承我很敬重的自由经济学家茅于軾，很多观点为我所认同。博弈论是最近几年比较热的经济学概念，它从囚徒困境引发，出现了不少有利于解决当代问题的方案，值得一看。

-----  
每一个定理都跟生活中人们的直觉行为是一致的，数学把社会中人的合作行为完全数字化建模了。对于理解一些社会制度或者体制现象很有启发

-----  
兜售私货为主。。。

-----  
如何解决囚徒困境：信息对称；通过教化培养君子；激励、惩罚机制。暂时就想出这么多。这本书写的很好，看一遍是远远不够的，有很多数学语言我都没看懂，好忧伤……

-----  
好吧，越来越看不下去。。。

-----  
书中从博弈论和信息经济学的角度对很多常见社会现象做了解释，如广告的作用、谈判的策略、高薪养廉的效果等等，很有意思，给人思路为之一新的感觉。但毕竟理论模型和复杂的现实还是有差距的，有些地方还不能完全相信理论推导的结论，例如关于市场失灵的问题。

-----  
深入浅出，通俗易懂，虽然有一些公式和表格，但是基本不会太烧脑，从理论到实践，最后讲到社会规范与儒家文化，不错的书

-----  
2014；如果我早点接触博弈论，可能我就去研究博弈论了。

-----  
最后一章讲儒家与博弈的太犀利了！

-----  
深入浅出

-----  
了解到博弈理论在经济活动和社会生活中有让人与人合作之功效。张教授的文字语言不太悦读~

-----  
还是需要比较好的数学基础才能读透呀……

-----  
[博弈与社会\\_下载链接1](#)

## 书评

用科学来研究自然取得了巨大的成功，我们的飞船在月球上登陆，我们的潜艇深入万米深海，我们的网络改变了世界，这些都是科技带来的进步，可是当我们用科技来研究社会的时候，就发现了社会远远比自然还要复杂。  
在社会中每个分子本身都在不停的变化和运动中，并且根据对...

-----  
我是一个讨厌经济学的人。我认为经济学一无创造价值，二无情致趣味，三无崇高道德。加之对淡泊名利的崇尚和对物质欲望的鄙弃，我与经济学建立了“不共戴天”的个人恩怨，小学排斥《社会》，中学排斥《政治》，大学排斥《经济》。但出于全面发展的考虑，我又不得不逼迫自己学习...

-----  
相信每一个看过《美丽心灵》（Beautiful Mind）的人都难以忘怀影片中约翰·纳什（John Nash）的天才想象力，并且也折服于博弈论的巨大魅力。北京大学光华管理学院教授张维迎老师用他的最新力作《博弈与社会》为我们揭下博弈论的神秘面纱，带我们领略博弈论的神奇气象。...

-----  
回想小时候上学时，理解数学、物理、化学等问题非常透彻，而到了政治、语文、历史方面就理解得非常朦胧，《博弈与社会》从数学的角度推演了社会现象发生的根本原因。从这一角度，从基本的公假，依赖逻辑推导并解释了社会现象，这是一门学科所必备对条件。相对于心理学，很多...

-----  
个人推荐指数五星，作者张维迎。如果从今年所读的书中推荐两本书，这本书一定是其中之一。给我的直观感受，和《思考，快与慢》一样级别带给我很多震撼的好书。这本书前半部分从数学方面介绍了博弈论的基本方法和核心结论，后半部分把博弈论和社会相结合，分析了社会问题。最初...

-----  
一、导论：个体理性与社会最优

从人与人的互动的角度，社会最基本的问题有两个，一个是协调问题，一个是合作问题。协调问题的核心是通过形成稳定预期来预测彼此的行为，合作问题的核心是通过适当的激励解决个体理性和集体理性之间的冲突。要解决这两个问题，我们主要依赖正式制...  
-----

-----  
这本书的读者需要有较强的数学知识，书中有很多公式，概率的计算，好像还有高斯公式，计算先验概率等。我是看得一头雾水，跳过了很多页。书中介绍了很多博弈论的知识。囚徒困境，纳什均衡，帕累托最优等等。博弈随着社会的不断进展在发展完善，每个个体基于理性自我，会去追...  
-----

-----  
知道这本书是听了万维钢《精英日课3》中讲到“博弈论”，在里面推荐了这本书。在此之前，对博弈论的了解仅限于运筹学课上学过的“囚徒困境”。到底什么是博弈论呢？就想通过这本书有一个基本的了解。这本书我看得很慢，以往看书喜欢一口气先把整本书通读一遍，然后决定要不要...  
-----

-----  
帕累托最优，一种社会状态，与该状态相比，不存在另外一种可选择的状态，使得至少一个人的处境可以变得更好，而同时没有任何其他人的处境变差。若社会遵循帕累托最优，很难进行社会变革。  
卡尔多-希克斯标准，如果一种变革可以弥补受损者的损失（100 100—— 1000 99）潜在的...  
-----

-----  
前半部份很容易理解,而且數學的部份不多,  
就算是對數學沒辦法的人也應該看得明白。但越往後看就越看得頭疼,  
要真正理解就只好邊看邊拿起筆來算,但我是坐車的時候看的,那能拿着筆呢....  
就因為這樣就越看越不明白,到最後作者都搬出一大堆古文出來,就更不想看了.... 但要...

-----  
知名经济学家张维迎的新作《博弈与社会》（北京大学出版社），以产权制度、市场机制、法律、社会规范、政府行为、大学治理等社会问题为引子，探讨了人类如何才能更好地合作这一主题。“对某个特定问题感兴趣的人们可能会感到叙述有些凌乱。”张维迎本人有些谦逊，把那些与“博...

-----  
“理性人”的困境与出路 胡惊雷  
在《美丽心灵》走红之后，博弈论不仅是显学，而且成为流行语，在学术界，它几乎是“经济学帝国主义”“入侵”社会学、心理学、生物学、政治学的“代理”。这一切让人们忽略了一个事实：它有着强大的解释力，却只有脆弱的预测力——因为应用这...

-----  
20世纪中期以来整个社会科学领域最杰出的成就也许就是博弈论的发展了，它被广泛地应用于各个学科的研究。市面上关于博弈论的图书有很多，但能将博弈论的理论如此灵活、广泛且深入地应用于分析各种各样的社会问题的图书，并不多见。从作者在本书中使用的大量例子中，足见...

-----  
[博弈与社会\\_下载链接1](#)