

零售店销售游戏和竞赛手册



[零售店销售游戏和竞赛手册_下载链接1](#)

著者:哈里J.弗莱德曼

出版者:企业管理出版社

出版时间:2013-5

装帧:

isbn:9787516402726

《零售店销售游戏和竞赛手册:零售商的好帮手和赚钱利器》内容简介：零售额不见增长，焦虑吗？对下属工作表现不满，气愤吗？日复一日重复同样的工作，厌倦吗？每天销售同样的商品，枯燥吗？

开展销售竞赛吧！竞赛能够提升商店的销售额，提高商品销量，改善店员销售行为，让老板露出笑容；竞赛能摆脱厌烦的情绪和枯燥的工作感受，让店员享受乐趣，获得奖品；竞赛能营造不一样的氛围，创造愉快的体验，给顾客留下良好的印象。皆大欢喜之事，何乐而不为？

多年来，本书作者积累总结了100余种销售游戏和竞赛项目，全部经过实践检验，获得了理想的效果。这些游戏和竞赛项目种类繁多，形式多样，时长不同，奖品各异；从个人赛、团体赛到技能赛，从体育类、拼图赛到寻宝赛，从历时一两个小时到整月整季度，从单人奖励、多项胜出到团体冠军，从现金奖励到实物奖励，不一而足。如此多的选择，“必有一款适合您”！
开始行动吧，检验竞赛的效果，和员工一起见证“奇迹发生的时刻”！

竞争带来收益，竞争产生乐趣，竞争增强凝聚力。只要多花些心思，就能提升员工活力，创造销售佳绩。

作者介绍:

目录:

[零售店销售游戏和竞赛手册_下载链接1](#)

标签

零售

2015

评论

[零售店销售游戏和竞赛手册_下载链接1](#)

书评

[零售店销售游戏和竞赛手册_下载链接1](#)