

# 电话销售话术模板大全



[电话销售话术模板大全\\_下载链接1](#)

著者:杨俊

出版者:机械工业出版社

出版时间:2013-2

装帧:

isbn:9787111410676

在电话销售中，您是否曾经遇到和思考过如下问题：怎样快速找到目标客户？怎样了解

客户的实际需求和价格底线？怎样打好第一个电话？怎样轻松绕过接线员，找到关键联系人？怎样在15秒内迅速激发客户的购买兴趣？怎样自如应对客户的拒绝或借口？怎样让客户消除顾虑？怎样促成最终的成交？

针对这些电话营销人员经常遇到的头疼问题，杨俊编著的《电话销售话术模板大全：金牌销售特训营》精选26类实战情景，从电话销售全过程为您进行详细解说，为您提供实用的销售话术模板，把电话销售高手的成功经验融合进实战情景中，并总结出能够多场合复制应用的话术模板，《电话销售话术模板大全：金牌销售特训营》适合广大电话销售人员及电话销售团队管理者阅读，同时也能作为电话销售培训教材使用。

作者介绍:

目录:

[电话销售话术模板大全\\_下载链接1](#)

标签

销售话术

心理学

电话销售

你好

S

评论

和之前看过的电销秘籍不一样，这本更注重实操，干货较多。只需要按部就班，根据自己的实际去做部分修改就行了。

-----  
[电话销售话术模板大全\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[电话销售话术模板大全\\_下载链接1](#)