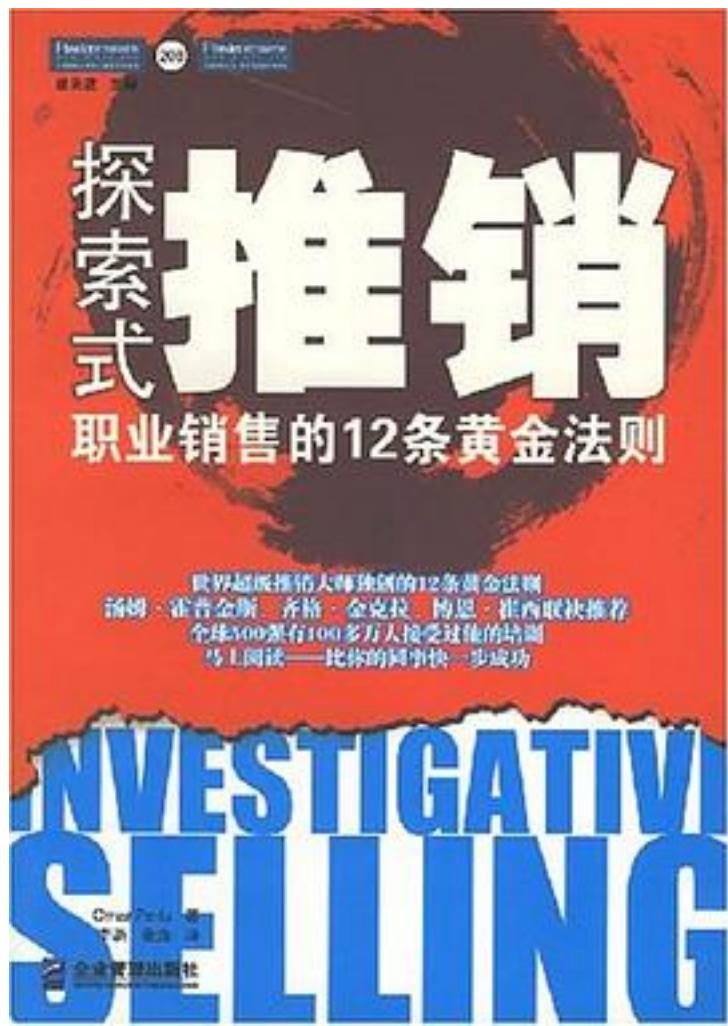


## 探索式推销



[探索式推销\\_下载链接1](#)

著者:Omar Periu

出版者:企业管理出版社

出版时间:2007-7

装帧:平装

isbn:9787801977694

世界超级推销大师独创的12条黄金法则，汤姆·霍普金斯、齐格·金克拉、博恩·崔西

联袂推荐，全球500强有100多万人接受过他的培训，马上阅读——比你的同事快一步成功！

奥马尔·佩鲁是名副其实的职业推销员！每一位超级推销员都是一个专业侦探，他们有着夏洛克·福尔摩斯、神探科伦坡或是大侦探尼洛·伍尔夫一样的睿智和能力。少数人很幸运，他们的能力是与生俱来的。但对于大多数人而言，这种能力是可以通过后天的学习、练习和深化而掌握的——正是这样一种技巧，才把平庸无奇的推销员转变成销售大师，而这本深刻全面的《探索式推销》则提供了成为顶级职业销售专家的秘诀。——汤姆·霍普金斯（畅销书作者，权威销售培训专家）

奥马尔是销售过程的大师！你现在的销售业绩如何呢？你现在处于销售生涯的哪一个阶段呢？你的销售技能能否更上一层楼呢？你对自己的销售业绩是否满意？你是否能接受目前的收入？如果答案让你感到不快的话，这本书就绝对值得你一看。——博恩·崔西

如果你常常如是对自己说：

我需要在经济上体会到更多的安全感；

我需要为自己制定一个更高的销售目标，然后再去实现这个目标；

我需要更多的自由，去享受家庭和朋友带来的快乐；

我需要为自己的顾客提供更好的服务；

我需要创造一个属于自己的成功！

那就开始使用这本书吧。把你在本书中所学到的原则运用于实践之中，不仅会有助于你在经济上获得更大的自由度，而且可以让你的职业素质更上一层楼。遵从书中12条黄金法则的指引，跟随探索式推销的脚步，你会亲眼看到自己在众多推销员中脱颖而出。

在这本充盈着“点子”的书中，众多已经为实践所验证的技巧无疑可以为你带来立竿见影的收益。当然，第一步就是更认真地去看待自己的推销事业。带着这样一种信念，当你翻开这本书的时候就会发现，智慧与知识在这里无处不在。

作者介绍：

开始用“活力四射”、“精力旺盛”或是“成就斐然”这样的词来赞美奥马尔·佩鲁（Omar

Periu），但这些词却无一能够准确地反映出他在早期从事推销职业时所取得的成绩。起初，他对销售过程及其各种结果几乎一无所知，更谈不上什么成功了。后来他跟从推销大师钻研推销理论，同时对顶级推销员与那些维持生计的普通推销员之间的差异也有了深刻的认识，并建立了一套“探索式推销的黄金法则”。通过在实践中运用这些法则，奥马尔很快就成为行内出类拔萃的顶级推销员。

非凡业绩促使他走上了管理职位，还不到31岁，他就已经依靠自身的奋斗成为了一名百万富翁，目前他在美国拥有几家健身俱乐部和体育药疗保健中心，每年都可以为他带来丰厚的利润。作为一位曾经饱受失败折磨的推销员，奥马尔深知在推销时遭受拒绝和挫折的痛楚，并由此总结出一套卓有成效的销售演说技巧。

更重要的是，今天，他正在把这套独一无二的探索式推销法则传授给世界各地的推销员、销售经理和企业家。那些掌握了这些法则的人们，正在一步步走向更大的成功。

容新颖别致而富有激情，作者带给我们很多难以忘怀的故事。作为一位环游世界的演讲家，奥马尔近十年的时间里一直在为世界各地的推销员提供最有效的销售理念，他亲自

主持了2000多场探讨会、专题讨论会和培训课，全球500强企业中，有100多万人曾经接受过他的培训。而作为特约演讲人，他曾经和齐格·金克拉、汤姆·霍普金斯、布莱恩·特雷西、哈维·麦克雷、奥格·曼迪诺、吉姆·罗恩、特里·布莱德肖、鲁·霍尔茨等超级明星同台演说。

目录:

[探索式推销 下载链接1](#)

标签

销售

营销

推销—方法

商业

kkk

d

评论

[探索式推销 下载链接1](#)

书评

[探索式推销\\_下载链接1](#)