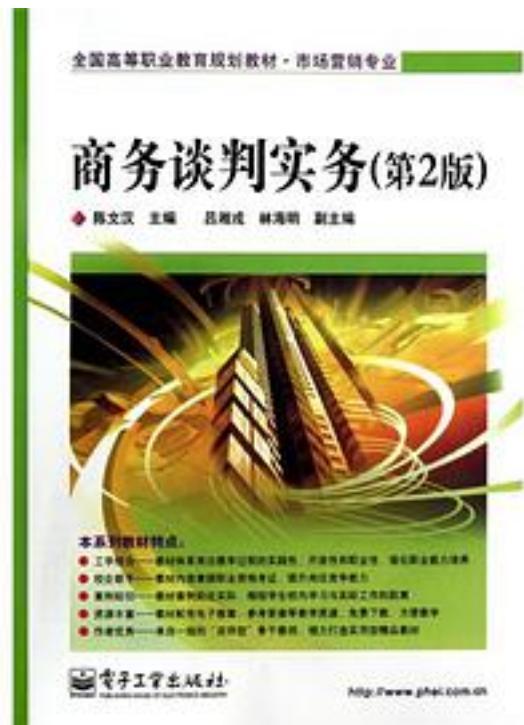


# 商务谈判实务



[商务谈判实务 下载链接1](#)

著者:张炳达

出版者:立信会计

出版时间:2007-4

装帧:

isbn:9787542918192

《商务谈判实务》以国际、国内商务活动为对象,立足商务活动实践,较为全面、深刻地阐述了商务谈判的基本理论、策略与方法,全书由浅入深,把谈判理论与实战操作紧密结合,覆盖了谈判实践的诸多方面,并能紧扣企业现状和发展需要。全书以案例引导出理论,并以理论阐释案例。案例分析时,不是从单方面的甲方,或乙方的角度去分析,而是将谈判中的甲、乙双方置于同一平台展开深度剖析,让读者全景式地透视谈判一方如何出招,另一方又如何接招、拆招,从中汲取有益的谈判经验,并防范那些不规范的、风险性的操作。

作者介绍:

目录:

[商务谈判实务 下载链接1](#)

标签

评论

---

[商务谈判实务 下载链接1](#)

书评

---

[商务谈判实务 下载链接1](#)