

梦想飞舞



[梦想飞舞_下载链接1](#)

著者:李映辉

出版者:上海三联文化传播有限公司

出版时间:2007-6

装帧:

isbn:9787542625663

本书是关于介绍李映辉的个人传记，具体包括了：不是艳阳天、一丝不苟的老科长、经济家与快速推进、流程化作业、向传统营销模式说不、长大的华信要嫁人、漫行中的感悟、没有不可防控的风险、绩效管理的基础是指标设定、隐匿于企业的三大陷阱等方面的内容。

作者介绍:

李映辉，1980年进入银行系统，长期从事资金运营工作。曾创办中国工商银行华信资金市场，会员银行及市场辐射具全国拆借市场之首；曾创办中国工商银行河南省分行华信支行，启动并活跃了沉寂多年的中国票据市场；曾建议并主要参与中国工商银行票据营业部的筹建，催生了中国首家票据专营机构。

目录: 序一 不竭的激情平实的脚步 序二 我认识的作者 前言 想对你道一声谢谢上部 结缘
第一章 广阔天地 一、不是艳阳天 二、林场知青 三、当了炊事员 四、红旗猎猎
五、走出“广阔天地” 第二章 初识金融 一、与学堂说再见 二、走出分理处
三、一丝不苟的老科长 第三章 为了信任 一、当了芝麻官 二、第一支团队
三、资金头寸哪里去了 四、恋上资金买卖 第四章 华信启程 一、风雪中的诞生
二、山药红枣粥 三、雏鸟起飞 四、老行长 五、经济家与快速推进 六、忧患中的飞跃
七、一刀切下 八、第二支团队 第五章 步入民企 一、大转折 二、欣欣向荣
三、困于融资 四、客户是上帝吗？ 五、流程化作业 六、重组 七、第三支团队 第六章
回归金融 一、承诺的兑现 二、让票据活起来 三、向传统营销模式说不
四、“试点行”的文件来了 五、银行与企业 六、长大的华信要嫁人 七、第四支团队
第七章 再别金融 一、朴素的情感 二、跑批，感受总行 三、筹建，艰难的磨合
四、50天260亿，红了票营 五、快进的计划 第八章 走向咨询 一、圣地普兰
二、漫行中的感悟 三、情结的延续下部 感悟 一、一种信仰，一种精神
二、核心团队是企业的心脏 三、不要放过任何一个流程 四、没有不可防控的风险
五、绩效管理的基础是指标设定 六、首脑营销成败系于文案
七、让你失败的只有你自己 八、跑单的老板做不大 九、二八法则不能泛用
十、隐匿于企业的三大陷阱
十一、让企业拥有艺术的灵魂附录一：说华信附录二：组图
· · · · · (收起)

[梦想飞舞 下载链接1](#)

标签

金融

评论

大boss之功，非一日炼成！！！！

真心爱李映辉

[梦想飞舞 下载链接1](#)

书评

[梦想飞舞 下载链接1](#)