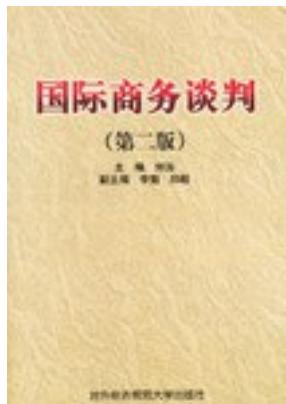


# 国际商务谈判



[国际商务谈判 下载链接1](#)

著者:刘园

出版者:人民大学

出版时间:2007-5

装帧:

isbn:9787300079943

《经济管理类课程教材·国际贸易系列·国际商务谈判》比较全面地介绍了国际商务谈判的基本理论、各个阶段的技巧和策略，并根据谈判的具体进程，比较详尽地向读者展示了成功谈判的策略和其中蕴含的文化、历史和宗教等的内存动因。在向读者提供大量经典案例的基础上，还结合心理学、行为学、数学、管理学等多学科的研究成果，揭示了国际商务谈判的逻辑和规律，体现了《经济管理类课程教材·国际贸易系列·国际商务谈判》融知识性、科学性、操作性、时效性为一体的特点。

作者介绍:

目录:

[国际商务谈判 下载链接1](#)

## 标签

mycareer

## 评论

又是辽宁阿伯的课~~boring~

---

[国际商务谈判 下载链接1](#)

## 书评

---

[国际商务谈判 下载链接1](#)