

销售回款实战教练



[销售回款实战教练 下载链接1](#)

著者:王晗

出版者:北京邮电大学出版社

出版时间:2007-10

装帧:

isbn:9787563512867

帐面存在却没完没了的三角债，奔波劳碌却无所作为的销售人员，表面红红火火却连工

资都发不出的企业……一提到回款，销售人员总是满腹怨气，企业更是伤透了脑筋。他们几乎每天都在绞尽脑汁地琢磨，希望能够找到一条解决“回款难收”的最佳途径。

解决回款难收的办法到底是什么呢？作者在上一本书《请记住，回款比销售更重要》中已然提到：回款难的主要原因在于很多销售人员常常为了业绩盲目增加销售额，而忽略了销售回款的重要性。所以，假如能够将回款放在第一位，让销售活动全面围绕回款来设计和操控，那么，回款也许真的很简单！

本书正是遵循这一思路，从回款的整个过程入手，针对各个环节中可能引发的问题进行了深入的分析和讲解，并配合实际案例进行说明。内容详实，操作性强，是广大销售人员必备的销售回款实战指南。

作者介绍：

目录：

[销售回款实战教练 下载链接1](#)

标签

营销

评论

[销售回款实战教练 下载链接1](#)

书评

[销售回款实战教练 下载链接1](#)