

# 销售冠军的说话之道



[销售冠军的说话之道\\_下载链接1](#)

著者:王宝玲

出版者:人民邮电出版社

出版时间:2013-3

装帧:

isbn:9787115305817

做销售，口才首当其冲！一个销售员的口才如何不但决定着自己的业绩好坏，更关系着

公司的发展。所以，培养优秀的口才不仅是销售员完善自我人生职业生涯必须树立的一个目标，也是提高公司业绩，实现公司规划的重要途径。一个销售员拥有好口才，就是为自己步入辉煌的职业人生加上了一个优质砝码。《销售冠军的说话之道》通过经典的案例和实用的方法，从八个方面向读者介绍了销售员提升口才的方法和措施，销售员读后一定会大有裨益。《销售冠军的说话之道》由王宝玲编著。

作者介绍:

目录:

[销售冠军的说话之道\\_下载链接1](#)

## 标签

营销

厚黑学

CC

2015

08.营销

## 评论

-----  
[销售冠军的说话之道\\_下载链接1](#)

## 书评

-----  
[销售冠军的说话之道\\_下载链接1](#)