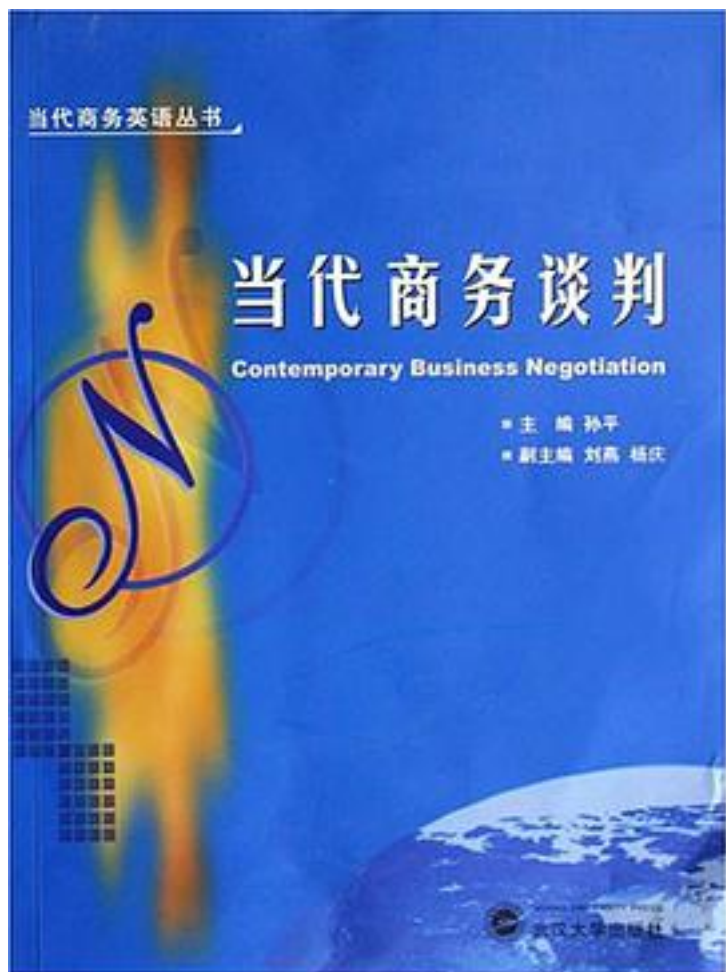


当代商务谈判



[当代商务谈判_下载链接1](#)

著者:孙平 编

出版者:武汉大学

出版时间:2007-8

装帧:

isbn:9787307055414

对工资不满意却又不敢向人事经理争取吗?
遇到了难缠的谈判对手担心完不成任务而被主管责骂吗?

如果你正在遭遇这样的困境，如果你希望永远不要碰上这样的困境，那么本书或许可以帮助你。

谈判或是商务谈判，是每一个人都必须面对的，同时也是让很多人觉得难以应付的苦差事。但是，在当代社会竞争越来越激烈的形势下，我们必须正视这项工作，并力争通过有计划地训练以掌握相关的知识和技巧，从而使自己能在工作中取得更好的成绩。

《当代商务谈判》能帮助大家了解基本的、实用的商务谈判知识和技巧。本书涵盖了商务谈判的含义、类型、程序、技巧、礼仪等诸多方面的内容，同时，编者还精心挑选了一系列商务谈判的经典案例，以中英文对照的方式向大家展示商务谈判知识在实际工作中的具体应用方法，希望能给大家提供更多的参考和借鉴。

作者介绍:

目录:

[当代商务谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[当代商务谈判_下载链接1](#)

书评

[当代商务谈判_下载链接1](#)