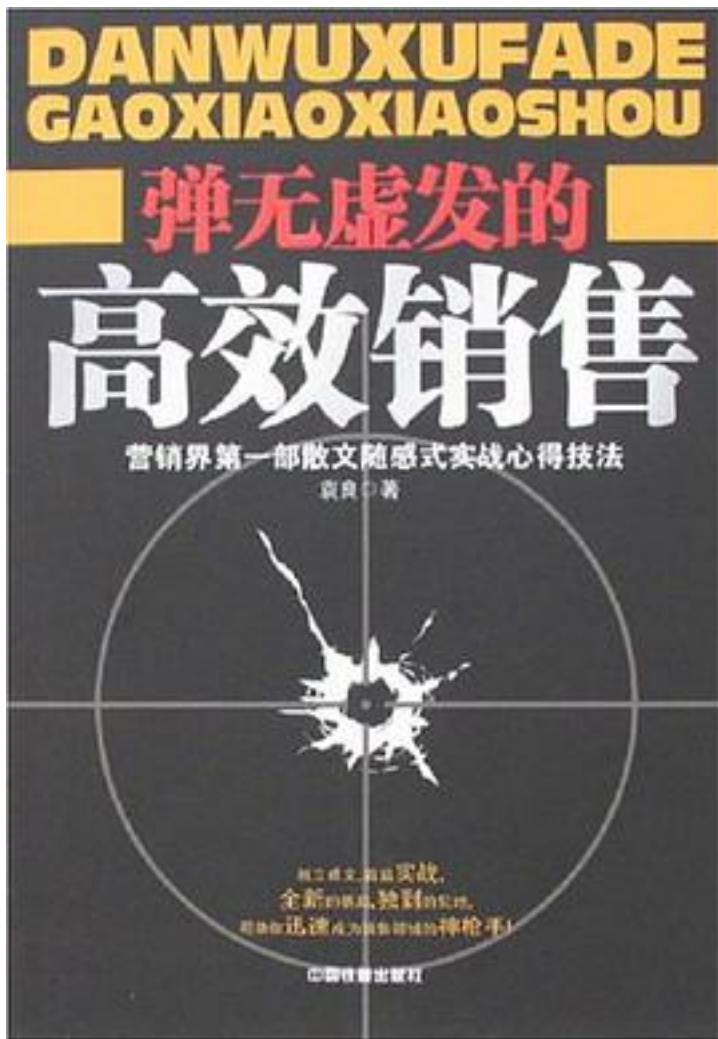


# 弹无虚发的高效销售



[弹无虚发的高效销售\\_下载链接1](#)

著者:袁良

出版者:

出版时间:2007-9

装帧:

isbn:9787113082833

营销界第一部散文随感式实战心得技法

独立成文，篇篇实战，全新的格局，独到的见地，帮助你迅速成为销售领域的神枪手！

商业市场的形态越来越复杂，销售的成功已经越来越艰难，但无论商业形态如何变化，总有一些恒久不变的准则。掌握了这些准则，销售成功的希望就会更大一些。本书的写作风格为散文随感评论式，符合销售战线没有大段时间阅读成套书籍的读者的现实需要。它没有教科书的死板和机械，没有小说的长篇大论，可是每篇都独立成章，招招点睛。它更像是一本时时可以参阅的培训手册。本书适合于销售一线的战斗战士们，书中包含了高效销售的心态调整和修炼方法，谈判和说话、倾听和发问、应收账款等的具体实战方法；另外，后半部分对营销趋向，以及很多营销的哲理性思考同样值得管理层面的人员一读。

作者介绍:

目录:

[弹无虚发的高效销售\\_下载链接1\\_](#)

标签

职场

销售

营销

教育

评论

-----  
[弹无虚发的高效销售\\_下载链接1\\_](#)

# 书评

-----  
[弹无虚发的高效销售\\_下载链接1](#)