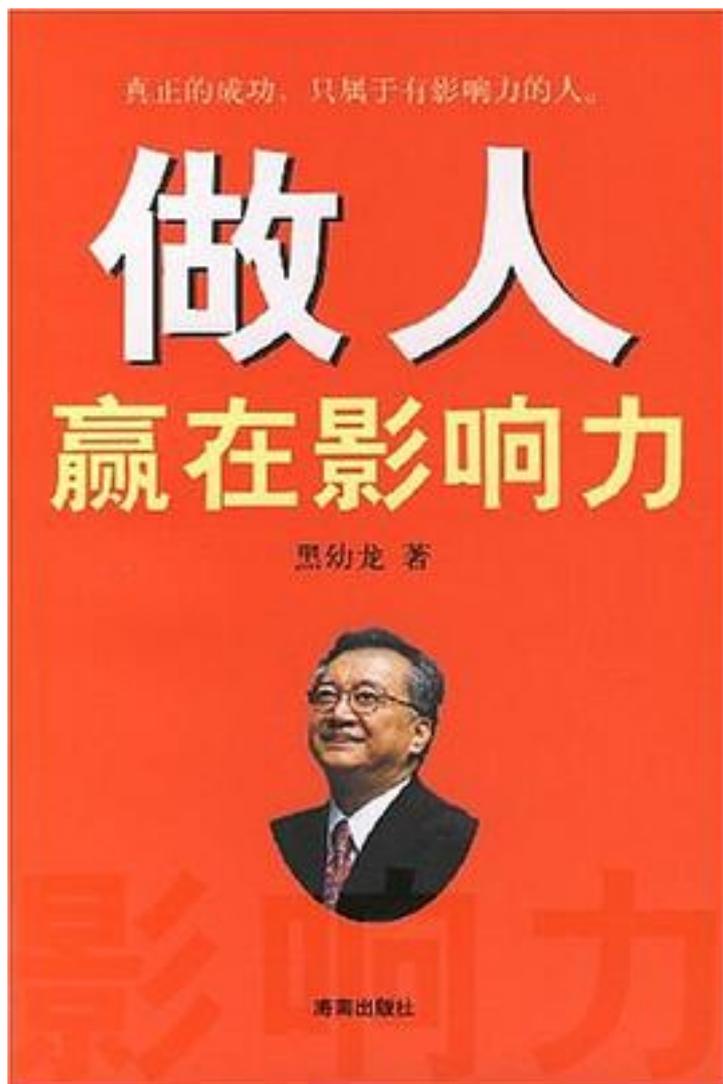


做人赢在影响力



[做人赢在影响力_下载链接1](#)

著者:黑幼龙

出版者:海南

出版时间:2008-1

装帧:

isbn:9787807001454

真正的成功，只属于有影响力的人。

一个人能否成功，在于他能否拥有良好的人际关系，能否成功地影响他人。本书运用了卡内基“与人沟通的九大法则”，让读者在短时间内拥有影响力，并快速建立广泛的人际关系。

本书的可贵之处在于，作者对影响力的诠释不是纯功利的，其中蕴含着深切的道德人文内涵——“感恩与宽恕”正是影响力的源泉。

作者介绍:

黑幼龙

现任卡内基训练大中华地区负责人。他被誉为华文卡内基之父。

他创办的卡内基训练，连续18年来获得全世界卡内基加盟机构第一名的殊荣；他本人也被台湾《天下杂志》评为21世纪对台湾社会最有影响力的人。台湾《自由时报》2007年12月刊载了YES123网站的访问——要求20岁到40岁共3867位上班族，票选最希望追随的前10位领导人。票选结果是——黑幼龙名列第三，王永庆名列第一名。

自1990年来，黑幼龙有多本著作在台湾地区出版，其中《破局而出》《赢在影响力》《与成长同行》等书最为脍炙人口。

黑幼龙根据亲身经历写作的《慢养》(中信出版社2009年6月出版)荣登当当网2009年度亲子教育类图书榜首，畅销10万册。上市1年，至今仍雄踞卓越网畅销榜。

目录:

自序：好好地活一生
序曲：成功，属于有影响力的人
人际关系法则一：不批评、不责备、不抱怨
批评和攻击，效果零
奇迹发生了！
批评和责备，只会造成冲突。

伤害亲密关系的利刃 做到“三不”有妙法 世界是心的镜子

我的实战录：反求诸己，让我从“黑脸”变“白脸”
人际关系法则二：给予真诚的赞赏与感谢
人类本质最殷切的需求 每个字都有深意 影响一生的深远力量

杰出领导人的必修科目 赞美，也有技巧 白纸黑字更胜言语 赞美要在当下

我的实战录：鼓励别人向上提升的魔法
人际关系法则三：引发他人心中的渴望
work smarter, not harder 你的条件，是老板的需求吗？先掌握他人心中的渴望

换个角度，解决难题 千万别用鲜奶油草莓钓鱼 我的实战录：

让员工比老板更关心公司
人际关系法则四：真诚地关心他人 比赚钱更重要的事

生命中最后的美好 关怀可以融化冰墙 趁早播下关怀的种子 比斥责更有效

要对别人感兴趣 从对方喜欢的事入手 将心比心，赢得商机 最佳良药 我的实战录：

将心比心，打动顾客心
人际关系法则五：经常微笑 没有笑容，影响一辈子的发展
在脸上写上YES！ 创造美好人生的力量 微笑是最好的礼物 微笑是自信的表征

有热忱的笑容才真实 我的实战录：

笑容是一个人的无形资产
人际关系法则六：记得别人的名字 最大的恭维和关注

赢得好感最简单且显著的方法 开启影响力的密码 我的实战录：

适当的“称呼”，让客户变朋友
人际关系法则七：聆听。鼓励他人多谈自己的事

尊重对方的基本态度 你会“听”吗？积极的聆听：LADDER 比任何道理都有说服力
习惯才能成自然 我的实战录：

聆听是最高明的智慧
人际关系法则八：谈论他人感兴趣的话题 沟通，让你出人头地

“怎么说”和“说什么”，同样重要 遭到诅咒的现代人 企业管理最重要的能力

获得更多知识和智慧 促进双方的正面情绪 打开沟通之门的钥匙 我的实战录：

找到话题，就能打开沟通大门
人际关系法则九：衷心让别人觉得他很重要

人的一辈子都在寻找重要感 己所欲，施于人 随时、随地进行 我的实战录：

重视员工，让我赢得向心力结语：影响力，始终来自感恩与宽恕附录：心谈卡
· · · · · (收起)

[做人赢在影响力_下载链接1](#)

标签

心理学

卡耐基

交际

评论

努力去做，人际关系会好很多。
先读这本书的九条法则，再去看卡耐基的书，会好懂一些。

[做人赢在影响力_下载链接1](#)

书评

[做人赢在影响力_下载链接1](#)