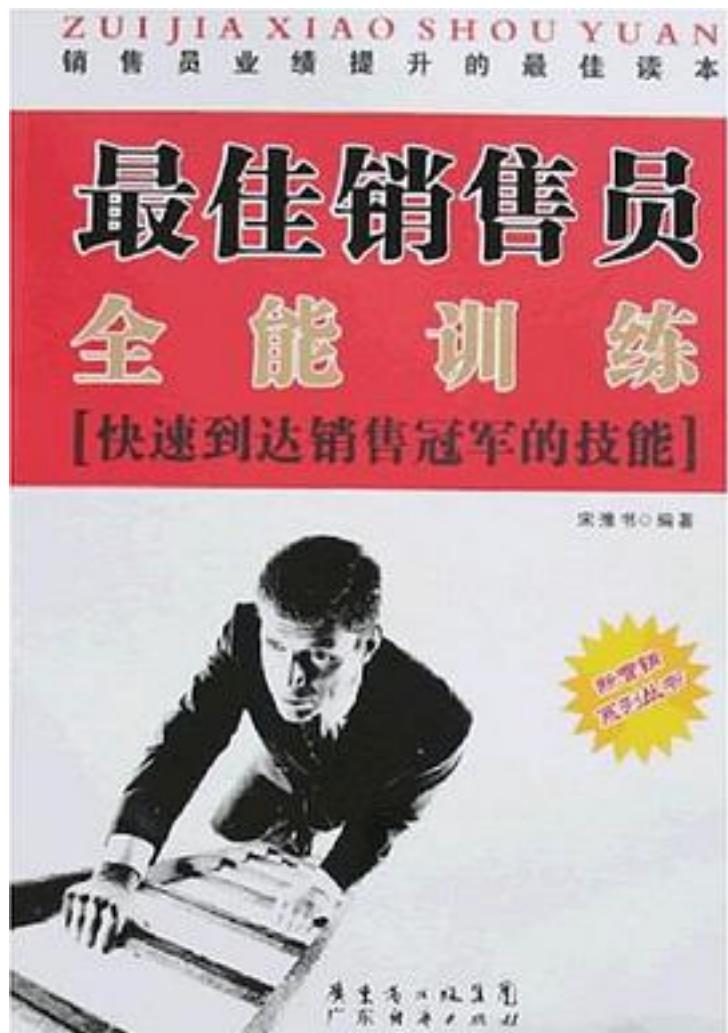


最佳销售员全能训练



[最佳销售员全能训练 下载链接1](#)

著者:宋豫书

出版者:广东经济出版社

出版时间:2007-12

装帧:

isbn:9787807287568

本书不仅介绍了销售员必备的心理素质、职业形象，而且还详细分析了销售过程中的沟

通和成交技巧，告诉销售员如何排除异议与如何谈判，以及如何服务和如何回收账款等等；同时列举了非常多的案例，并请专家作了点评，总结出了一些被无数人证明确实行之有效的方法，使销售员在阅读本书时，既明确了怎么做，又获得了大量知识。

作者介绍：

目录：

[最佳销售员全能训练 下载链接1](#)

标签

管理/營銷/商業技能

评论

[最佳销售员全能训练 下载链接1](#)

书评

[最佳销售员全能训练 下载链接1](#)